# Почему так важно ставить перед собой цель - 5 причин

**Причина №1.** Учёными доказано и не раз, что наши мысли материализуются, то есть осуществляются. Хочешь чего-нибудь добиться, достичь, осуществить, чётко сформулируй цель и иди к ней. Нет цели – нет результата или он будет не такой, какой хотелось бы получить. Например, если вы идёте в магазин за покупками без составленного заранее списка, что будет в итоге: 1. Вы будете бездумно ходить по магазину и купите не то, что нужно. 2. Соответственно вы потратите гораздо больше денег и времени.

**Причина №2.** Поставив перед собой цель – вы непременно захотите её воплотить. Не следует просто мечтать – мечта это воздух. Следует всё конкретизировать. Например, вы мечтаете купить квартиру. Превратите мечту в цель. 1. Назначьте конкретную дату покупки жилья. 2. Выберите район. 3.Точно наметьте планировку и количество комнат. 4. Вы должны действовать так – Мечта ͢ Цель ͢ Действия ͢ Результат.

**Причина №3.** Вы занимаетесь бизнесом. Это всегда ваша личная выгода, ваш достаток, ваше материальное благополучие. А значит, у вас должен быть огромный стимул или мотивация для получения вышеперечисленных достижений.

**Причина№4.** Сетевой маркетинг – это бизнес с неограниченными возможностями. Но, всё же, занимаясь им, вы должны чётко знать, ЗАЧЕМ он вам нужен? Что вы от него хотите получить, чего достичь? Например, у вас есть молоток. Что вы сможете им сделать? Наколоть орехи, забить гвоздь или…. ударить человека. Нужно чётко знать – зачем вам молоток (так и с сетевым маркетингом).

**Причина №5.** Вы обязательно должны знать, в какую сторону, куда следует вам двигаться для достижения ваших целей. Например, капитан управляющий судном всегда знает маршрут: направление, остановки и конечный пункт прибытия.