http://medicalgroup.ru/index.php/stati/franchajzing/razrabotka-franchajzingovogo-paketa

**Разработка франчайзингового проекта**

Подбор опытного директора по франчайзингу поможет избежать дорогостоящих ошибок при построении франчайзинговой системы. Именно поэтому, если вы решили **купить франшизу салона красоты** или  вас интересует **франшиза в стоматологии**, необходимо сразу же доверить создание  франшизного пакета грамотным специалистам. Заказывая эту услугу, стоит обратить внимание на наличие профильного опыта у специалиста. В этом случае,  как и в медицине, опытный специалист по франчайзингу, имеющий десятилетнюю практику стоит больше, чем начинающий маркетолог.

Франчайзинг, учитывая его сверхрентабельность, не повод для экономии. Тем более, что медицина - это достаточно сложная и специфическая отрасль. Соответственно, тут будут нужны особые специалисты, имеющие опыт работы именно в медицинских учреждениях. Ведь для реализации проекта в этой сфере потребуются специальные франчайзинговые схемы.

Советуем обратить пристальное внимание на то, в чем будет заключаться помощь специалиста после завершения основной работы. Дело в том, что базовый (минимальный) пакет всех документов делается за месяц. А вот воплощать стратегию и тактику грамотного построения франчайзинговой сети вашей компании придется минимум год. То есть вам понадобятся не просто документы, а вполне реальные продажи, полученные в результате франшизы.

Цена на пакет франчайзинговых услуг в Москве в настоящее время:

**1. Стандартный (базовый) пакет от 3 000 до 10 000 у.е.**

Этот пакет включает:

* Коммерческое предложение;
* договор франчайзинга;
* пресс-релиз или инвестиционный меморандум;
* создание дополнительного специализированного сайта компании под франшизу;
* размещение вашей франшизы в специализированной базе данных и в энциклопедии по франчайзингу на более чем 200 сайтах;
* дополнительные консультации в течение двух месяцев.

Базовый пакет является минимумом, позволяющим заявить о себе и предложить на рынке собственную франшизу.

Такой пакет делает один специалист в медицинском франчайзинге. Дополнительно  привлекаются маркетолог, помощник, юрист.

**2. Расширенный пакет от 20 000 до 40 000 у.е.**

В пакет еще добавляются:

* анализ маркетинговый целевого рынка,
* пособие по мерчендайзингу и метод указания для франчайзи,
* бренд-бук,
* помощь специалистов по созданию отдела франчайзинга,
* анализ работы конкурентов, рекомендации по выигрышной для вас конкуренции,
* дополнительные консультации нашего специалиста в течение шести месяцев,
* годовая реклама франшизы на главных страницах всех франчайзинговых сайтов,
* разработка и создание сети сайтов для стимуляции ускоренной продажи франшизы,
* проектирование механизмов помогающих взаимодействию филиалов,
* автоматизация: внедрение и интеграция информационных систем,
* разработка проекта единых централизованных служб для поддержки и  обеспечения франчайзинговой сети,
* помощь в поиске партнеров-страховых компаний, последующее включение вашей сети в программу по добровольному медицинскому страхованию.

Этот пакет делает экспертная группа, имеющая многолетний опыт по построению медицинского франчайзинга. К работе привлекаются маркетологи, журналисты,  веб-мастера, дизайнеры, юристы и финансовые аналитики.

**3. Эксклюзивный пакет «под ключ» стоимость  от 70 000 у.е.**

Наши специалисты все сделают за вас. Мы предоставим годовой полный комплекс услуг, включая рекламу, консультации, помощь в создании франчайзингового отдела или сами будем выполнять его функции: от продажи медицинской франшизы до  переговоров и подписания договоров. Этот пакет идеально подходит для крупных компаний, которые не хотят тратить время, отвлекаясь от основного бизнеса.

Мы предлагаем дополнительные услуги (некоторые из них входят в отдельные пакеты).

* Нейминг или разработка торгового знака.
* Проведение рекламных компаний.
* Регистрация торгового знака.
* Разработка торгово-промышленного дизайна, учитывая специфику франчайзинга.
* Создание сайтов по продаже франшизы, поиску региональных дилеров.
* Оптимизация и вывод сайтов на первые места в поисковиках.
* Поиск и обучение руководителя, а так же менеджеров для  отдела франчайзинга.
* Создание демо-точки для продажи **франшизы ( салон красоты**, стоматология и т.д.).
* Оказание помощи при выборе путей развития и создания медицинской сети в регионах.
* Анализ ситуации, последующая разработка мероприятий для защиты от недружественных действий, неправильной работы франчайзи-дилеров.

Таким образом, мы подготовим оптимальный для вас пакет франчайзинговых услуг. Какая бы часть медицинского рынка вас не интересовала: профильная больница или **косметология, франшиза,** полученная и оформленная с нашей помощью, поможет успешно развиться вашему бизнесу.