**Бизнес-идея: открытие пейнтбольного клуба**

По мере роста популярности активных и экстремальных видов отдыха, игра в пейнтбол получает все более широкое распространение среди наших граждан. Привычное представление об отдыхе, как о кабачных посиделках или рыбалке постепенно переходит в иное качество. Люди желают проводить досуг активно и весело, стремятся переживать позитивные эмоции и свежие впечатления. Как правило, начало активной деятельности пейнтбольных клубов приходится на середину весны, к октябрю их актуальность идет на спад. Проводятся чемпионаты и соревнования, но, разумеется, двери клубов открыты не только для профессиональных пейнтболеров, а и для любителей, желающих просто поразвлечься.

Являясь командной игрой, пейнтбол хорош тем, что в нем нет главных и подчиненных. Все, что у вас есть – это экипировка, маска, шарики с краской, стратегия и желание привести свою команду к победе. Все участвуют на равных условиях. Команды могут состоять из знакомых и друзей, играйте с коллегами по работе, приглашайте бизнес партнеров. Пейнтбол пользуется спросом, а значит, на нем можно заработать.

**Развитие пейнтбольного клуба**

Для удачного старта понадобится начальный капитал, а также ваши способности к сотрудничеству и ведению переговоров. Под базу для игры в пейнтбол подойдет заброшенная база отдыха, нежилое здание на околице города, можно подыскать подходящее местечко в лесу. Но если играть в лесу или посадке можно в любое время, не заботясь о финансовой стороне вопроса, то с организацией игры на территории, относящейся к базе отдыха, могут быть трудности. Придется приводить аргументы, которые убедят владельца базы отдыха во взаимной выгоде данного сотрудничества. Делайте упор на командном характере игры, то есть с десяток игроков можно привлечь на эту базу в качестве отдыхающих. Скорее всего, участники не разъедутся по домам после игры, а предпочтут провести на базе оставшееся время досуга. В общем, убеждайте хозяина, что совместная деятельность принесет вам обоим бесценную пользу. Если инвестиции позволяют, заинтересуйте клиентов оригинальными вариациями на тему пейнтбола: игра на стройке или в лесу, бой в ночное время суток, захват территорий, предложите игрокам карты разных местностей на выбор.

**Собираем документы**

Официальное оформление данного бизнеса не станет для вас проблемой. Достаточно оформить два документа, свидетельствующих о регистрации предприятия и об уплате единого налога. Не обязательно, но желательно иметь сертификаты на используемое в игре оружие (маркер) и экипировку, а также документы на аренду здания или участка земли, где планируете проводить игры.

**Предполагаемые расходы**

Для начала вам понадобится приобрести качественное оборудование. Комплект для игры в пейнтбол включает в себя маркер и экипировку (перчатки, наколенники, защитный костюм, шлем, очки). Минимальное количество наборов – 20-25 штук. Вероятно, что все комплекты не будут использоваться одновременно, но в случае поломки маркеров или элементов экипировки вы всегда должны располагать запасными. Нужны будут баллоны для маркеров, станции, заправляющие эти баллоны, и шары для пейнтбола.

Давайте определимся с ценами. Стоимость маркеров составляет не менее 90 долларов. В среднем хороший маркер стоит 150-200 долларов. Баллон для маркера стоит от 30 долларов, но хороший и надежный баллон можно приобрести за цену от 100 долларов. Учтите расходы на защиту, экипировку и станцию для подкачки воздуха. Ориентировочная сумма, которая вам понадобится для покупки 25 комплектов экипировки и оснащения – не менее 7000 долларов.

Не забывайте об организации игровых площадок, следует установить убежища, помехи и преграды. Их можно делать на заказ, а можно обойтись подручным материалом: бревна и доски, покрышки и ржавые кабины автомашин.

На начальном этапе определенные средства придется вложить в рекламу:

* Договаривайтесь с владельцами магазинов спортивных и туристических товаров о разрешении оставлять визитки вашего клуба;
* Накануне майских праздников начинайте распространять флаера, листовки и объявления;
* Давайте рекламу на разворотах местных журналов и газет;
* Создайте свой сайт и паблик, продвигая рекламу в социальных сетях.

Таким образом, для открытия пейнтбольного клуба необходимо, по меньшей мере, 10 000 долларов. Примите во внимание и текущие затраты: закупка шариков и баллонов с воздухом, оплата аренды земли или помещения, налоги, зарплата сотрудникам.

**Ожидаемые доходы**

Основной доход пейнтбольного клуба – продажа шариков. Упаковка состоит из 2000 штук, цена – 35 долларов. За одну игру человек расходует приблизительно 200-300 шаров. Если у вас будут играть 20 человек в день, которые используют два комплекта шаров, ваша прибыль составит 300-400 долларов.

Будет замечательно, если в выходные дни вам удастся организовывать по 3-4 игры. Но для начала неплохо получать в неделю хотя бы один заказ регулярно.

На этом все. Теперь, обладая необходимыми знаниями, вы сможете составить бизнес план и приблизить день открытия вашего пейнтбольного клуба.