**Купить франшизу**

Система франчайзинга замечательно себя зарекомендовала как систему, благодаря которой можно довольно быстро раскрутить бизнес. Об этом говорит неумолимая статистика. Ее данные утверждают о том, что франчайзинг в 80% случаях помогает обладателю франшизы, гораздо легче пройти первые пять лет в бизнесе, и при этом оставаться при высокой прибыли. Так, что изначально идея **купить франшизу** является очень удачной. Так, как та же беспристрастная статистика твердит о том, что бизнес, который раскручивается без поддержки системы, часто не доживает и до двух лет существования.

**Франшиза для небольшого города**

Многие могут думать, что идея **купить франшизу** – это прекрасно, но не для маленького города. Смеем развеять это заблуждение. Главное подобрать успешную нишу. А в остальных вопросах маленький город для франчайзинга даже наоборот обладает многими преимуществами. Например, в небольшом городе аренда помещения будет стоить в разы меньше, также можно будет сэкономить на зарплатах работников, ведь их уровень на порядок ниже, чем в мегаполисе.

В маленьком городе особенно важно предоставлять населению качественный продукт, так как слухи о товаре или услуге будут расходиться мгновенно. Если ваш продукт будет по-настоящему качественный, то есть все шансы разбогатеть в маленьком городе при помощи франчайзинга. Народ сам будет с благодарностью покупать продукт у вас.

**Что нужно учитывать?**

Если вы приняли решение **купить франшизу** для маленького города, то, прежде всего, нужно учитывать объективные моменты. Подумайте, какое примерно число составляет ваши будущие покупатели. Франчайзи, продавая вам франшизу, может указать срок, за который якобы должен окупиться бизнес. Именно в этом моменте важна цифра, которая составляет численность будущих клиентов. Поскольку именно в вашем городе может не набраться столько людей. Из-за этого для небольшого города не очень хороши франшизы узкого направления.

Так, что лучше **купить франшизу**, продукт или услуга которой будет удовлетворять «обычные» потребности населения. Тем более, что таких незанятых ниш в небольших городах очень много, а потребности его жителей то и дело возрастают.

Самыми перспективными франшизами для маленьких городов могут стать: фаст-фуд, аптеки, студии детского развития, доставка еды, из более мужских бизнесов – это может быть, например, магазин автозапчастей.

То есть это услуги и продукты, которыми пользуется подавляющее большинство людей. Для какого бы города вы не решили **купить франшизу** важно проанализировать рынок конкретной услуги или продукта. В маленьком городе особенно важно учитывать даже одного-двух конкурентов в определенной отрасли, это существенная конкуренция для вас. Но, конечно, не стоит сразу откидывать любимую идею бизнеса только из-за наличия конкурентов, ведь, наверняка, в вашей франшизе будут свои сильные преимущества.

**Франшиза магазина автозапчастей**

Рассмотрим на примере франшизы для маленького города магазин автозапчастей. **Купить франшизу** в этой области для маленького города очень перспективное дело. Статистика твердит про то, что постепенно из года в год число автомобилистов растет. Альтернативный транспорт еще не скоро войдет в обиход, в том числе не скоро они появятся и в регионах. Машины ломаются везде, а это значит и автозапчасти требуются абсолютно всем водителям. Поставить на ноги бизнес по продаже автозапчастей будет гораздо проще с франшизой от сети YULSUN.

Крупная компания YULSUN многие годы успешно существует на отечественном рынке автозапчастей. Чтобы успешно вести бизнес в этой сфере нужно постоянно быть в курсе, что требуется сейчас на рынке. С франшизой от этой компании ваш товар всегда будет актуален. В франчайзинге от YULSUN многие моменты доведены до автоматизма. Это означает, что не уйдет уйма времени на создание с нуля интернет-магазина, покупку его движка, вас не будет заботить вопрос, где достать в аренду качественный каталог с наименованиями товара, все это вы получите автоматически после приобретения франшизы.

YULSUN – это уже бренд, вы сможете сберечь свои силы и финансы на завоевании доверия покупателей.

Если вы новичок в бизнесе, то покупка франшизы просто идеальный вариант. Так как вам предоставляется готовый работающий бизнес-план. Постоянная поддержка со стороны франчайзи. Сеть франшиз YULSUN расположена в 37 регионах России, из них 74 находится в крупных городах. Широкий ассортимент, толпы постоянных покупателей. Эти факты являются свидетельством того, что создатели этого бизнеса умеют его вести. **Купить франшизу** этой компании, значит приобрести себе в наставники талантливых успешных предпринимателей, которые помогут и вам стать таким же.

Приобретая франшизу от YULSUN, вы получаете:

- готовый пакет франшизы, который состоит из коммерческой информации, 50 магнитных карт, баннера, 2 информационных плакатов

- онлайн-пакет, который высылается по электронной почте с практическими рекомендациями по работе

- вы будете обеспечены круглосуточной поддержкой в технических вопросах, по телефону и Skype, бесплатные обучающие программы

- вы получаете ценную информацию относительно маркетинга и рекламы вашего бизнеса, то, что поможет вам расти. Маркетинговые стратегии компании продумывали опытные специалисты. Также оплату рекламы в интернете франчайзи берут на себя.

С каждым днем рынок автозапчастей растет. Это перспективная ниша, где вы можете заработать свой первый миллион.