Деловой визит руководства компании «Синта» в ОАЭ.

В ходе поездки с 05.05.2015 по 12.05.2015 были успешно решены ключевые вопросы выхода на агропромышленный рынок ОАЭ. Проведен ряд переговоров с потенциальными партнерами, крупными импортерами химических удобрений по условиям сотрудничества. Были заключены договора с рядом маркетинговых компаний на оказание услуг по изучению рынка. В результате исследований на сегодня определен предварительный спрос на такую продукцию компании «Синта» как  Гринодин Уайт и Гринодин Грей.

В рамках визита руководство «Синта» посетило завод в пригороде Абу-Даби по производству компоста. С администрацией завода были оговорены вопросы возможного сотрудничества. Успешно завершились переговоры с представителями лаборатории почвоведения в Аль Лане, предметом которых стали договоренности о проведении исследований продукции на предмет соответствия существующим в ОАЭ стандартам,  о регистрации и сертификации продукции НП ООО «Синта».

Одним из результатов работы стало назначение на должность представителя компании НП ООО «Синта» в ОАЭ ведущего маркетолога господина Османа Арбаба (Osman Arbab). Основной задачей в работе господина Арбаба станет осуществление выхода компании на арабский агропромышленный рынок. Основной объем работ составит проведение и анализ результатов маркетинговых исследований, и формирование базы потенциальных клиентов.

В настоящее время агропромышленная политика ОАЭ ориентируется на развитие гидропоники. Основная часть продуктов питания не выращивается, а импортируется. В связи с этим наша задача - предложить схемы поставок нашей продукции фермерским хозяйствам, использование которой крайне важно в условиях тропической пустыни, учитывая влагоудерживающие способности Гринодинов копании «Синта».

Кроме того, нашей компанией будет разработан специальный продукт для использования в гидропонике, богатый минералами и микроэлементами.

A business visit of the company “Sinta” to the UAE

In the course of the trip from May 5, 2015 to May 12, 2015 the key issues of the UAE entry into an agro-industrial market were solved successfully. A set of negotiations was directed with the potential partners, the high volume importers of the chemical fertilizers according to the business agreements. The contracts were signed with a set of the marketing companies for services accomplishments of the marketing. According to the results of the researches, the preliminary inquiry is assigned on such production of the “Sinta” company as Greenodin White and Greenodin Grey.

During the trip, the management of the “Sinta” company visited the plant of the production of compost near the foothills of Abu Dhabi. The issues of possible cooperation were discussed with the administration. The negotiations with the representatives of the Soil’s Science laboratory in Al Lana were finished with success. The subjects of the negotiations included the agreements on the examination of products compliance with the existing standards in the UAE, and the registration and certification of the SP "Sinta" LLC products.

One of the results of the work was the appointment as a representative of the SP "Sinta" LLC in the UAE, a leading marketer Mr. Osman Arbab. The main task in Mr. Arbab’s work will be the implementation of company’s entering to the Arab agro-industrial market. The bulk of the work will be to carry out and analyze the results of marketing researches, and to build a base of potential customers.

Currently, the agricultural policy of the UAE focused on the development of hydroponics. The main part of the foodstuff is not grown, but imported. Therefore, our task is to offer supply patterns of our products to farmers, the use of which is extremely important in the tropical wilderness, taking into account the water holding capacity of Greenodins of the company "Sinta".

In addition, our company will develop a special product, rich in minerals and microelements, for using in hydroponics.