|  |  |
| --- | --- |
|   | **Новиков Евгений Юрьевич**Мужчина, 46 лет, родился 11 ноября 1969+7 (988) 243-40-87 — желаемый способ связиe.not69@mail.ruПроживает: КраснодарГражданство: Россия, есть разрешение на работу: РоссияГотов к переезду: Москва, Санкт-Петербург, готов к командировкам |
| **Желаемая должность и зарплата** |
| **Директор**Бухгалтерия, управленческий учет, финансы предприятия• Финансовый менеджментЗанятость: полная занятостьГрафик работы: полный день |
| **Опыт работы —10 лет 11 месяцев** |
| Февраль 2014 — Июнь 20145 месяцев |  | **ОАО КБ Стройкредит**КраснодарРегиональный директор в Южном федеральном округеОрганизация и координирование деятельности Региональной дирекции в ЮФО, обеспечение выполнения финансового плана по продуктам: РКО, кредитные программы, депозиты юридических и физических лиц, дистанционное обслуживание. Привлечение клиентов, формирование клиентской базы для обеспечения поставленных задач. Формирование и контроль правильности оформленных документов для передачи в ЦБ и другие ключевые инстанции. Контроль знаний функционально-технологической документации сотрудниками дирекции. Контроль правильности совершаемых операций. Контроль за соблюдением трудовой дисциплины, стандартов обслуживания клиентов. Обучение и передача опыта вновь принятым сотрудникам. Составление отчетности и документооборот Регионального подразделения Банка. Участие в процессе наставничества. Подбор персонала. |
| Февраль 2012 — Январь 20142 года |  | **ОАО КБ Стройкредит Новороссийский филиал**НовороссийскДиректор филиалаОрганизация, контроль и анализ текущей деятельности филиала; формирование клиентской базы филиала; привлечение средств юридических и физических лиц во вклады; размещение ресурсов банка в кредиты юридическим и физическим лицам; оптимизация портфеля доходов - расходов филиала; организация и координация процесса работы с проблемными активами в структуре кредитного портфеля; развитие сети дополнительных офисов филиала (открытие ОО в городах Ростов-на-Дону, Волгоград, Астрахань, Ставрополь, Сочи); управление персоналом филиала (количество сотрудников в подчинении по Новороссийску - 46 человек, всего по ЮФО - 163 человек) Результаты: - Новороссийский филиал стабильно выполнял поставленные планы по ключевым показателям деятельности Банка |
| Май 2011 — Октябрь 20116 месяцев |  | **Связной Банк**Краснодар Директор представительстваПроведение работ по открытию представительства в регионе присутствия, ведение переговоров с контрагентами, заключение договоров. Организация работы представительства в развитии корпоративного бизнеса, привлечение и комплексное обслуживание клиентов (корпоративные клиенты). Осуществление процесса кредитования и кредитного мониторинга, сопровождение кредитных договоров, составление отчетности, поддержание стандартов качества клиентского сервиса, работа с персоналом (Количество сотрудников в подчинении - 2 человека). Результаты: - представительство «Краснодарское» стабильно выполняло поставленные планы по ключевым показателям деятельности Банка Достижения: - был подписан долгосрочный договор о кредитовании ЗАО «Тандер» ; |
| Октябрь 2005 — Апрель 20115 лет 7 месяцев |  | **КИТ Финанс Инвестиционный банк**КраснодарДиректор кредитно-кассового офисаПроведение работ по открытию офиса в г. Краснодар, ведение переговоров с контрагентами, заключение договоров. Организация работы офиса в развитии розничного, малого и среднего бизнеса, привлечение и комплексное обслуживание клиентов (малый и средний бизнес, физические лица). Ведение переговоров о сотрудничестве, аккредитация страховых, риэлтерских, оценочных компаний по ипотечному кредитованию, осуществление процесса кредитования, сопровождение кредитных договоров, организация продаж розничных продуктов, в том числе партнерских продуктов (добровольное страхование жизни (СК ЭРГО), пенсионные продукты (КИТ Финанс НПФ), брокерские услуги (КИТ Финанс - брокерская компания), ПИФы (УК КИТ Фортис Инвестментс, УК АЛЬФА Капитал, УК Ренессанс Управление Инвестициями, УК Альянс РОСНО Управление активами, УК Тройка Диалог, УК ОФГ ИНВЕСТ) управление продажами, составление отчетности, поддержание стандартов качества клиентского сервиса, работа с персоналом (Количество сотрудников в подчинении - 20 человек). Результаты: - ККО в г. Краснодар стабильно выполнял поставленные планы по ключевым показателям деятельности Банка Достижения: - в ипотечном кредитовании был осуществлен проект по внедрению безрискового кредитования |
| Май 2003 — Октябрь 20052 года 6 месяцев |  | **ТКБ Инвестмент Партнерс (АО)****(ранее – ОАО «Креативные инвестиционные технологии)**КраснодарДиректор филиалаПроведение работ по открытию офиса в г. Краснодар, ведение переговоров с контрагентами, заключение договоров. Организация работы офиса в развитии бизнеса, привлечение и обслуживание клиентов (физические лица). Ведение переговоров о сотрудничестве, организация продаж розничных продуктов, в том числе партнерских продуктов (брокерские услуги (КИТ Финанс - брокерская компания), ПИФы ( УК АЛЬФА Капитал, УК Ренессанс Управление Инвестициями, УК Альянс РОСНО Управление активами, УК Тройка Диалог, УК ОФГ ИНВЕСТ), управление продажами, составление отчетности, поддержание стандартов качества клиентского сервиса, работа с персоналом (Количество сотрудников в подчинении - 2 человека). Результаты: - Филиал в г. Краснодар стабильно выполнял поставленные планы. |
| **Образование** |
| Высшее |
| 1997 | **Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов**Менеджмент, Инновационный менеджмент |
| Тесты, экзамены |
| 2015 | **Специалист по подготовке конкурсной документации, участию в торгах по 44-ФЗ**Южный институт менеджмента, Управление государственными и муниципальными закупками в контрактной системе, Специалист по подготовке конкурсной документации, участию в торгах по 44-ФЗ |
| 2009 | **Тактика управления продажами**VBC Group |
| 2004 | **Аттестат 1.0.**Федеральная служба по финансовым рынкам, Специалист рынка ценных бумаг по специализации: брокерская, дилерская деятельность и деятельность по управлению ценными бумагами |
|  |
|  |  |
| **Ключевые навыки** |
| Знание языков | Русский — роднойАнглийский — базовые знания |
| Навыки | Управление персоналом Ведение переговоров Прямые продажи Региональное развитие Управление продажами Поиск и привлечение клиентов Проведение презентаций Развитие продаж Управление проектами Холодные продажи Оптимизация бизнес-процессов Клиентоориентированность Наставничество Обучение персонала B2B Продажи Подбор персонала Активные продажи Документальное сопровождение Организаторские навыки Мотивация персонала Ориентация на результат Деловая переписка Планирование продаж Командообразование Деловое общение Развитие региональной сети продаж с «0» Ипотечное кредитование |
|

|  |
| --- |
| Дополнительная информация |
| Рекомендации | УК БКССулимов Сергей Андрианович (Заместитель генерального директора). +7 985 769 56 69ООО КБ «Новопокровский»Морозов Роман Борисович (Вице-Президент). +79164111541 |
| Обо мне | Местонахождение: КраснодарЛичные качества:- организаторские способности- ответственность- самостоятельность в принятии решений |

 |