**Папка с делом предварительной подготовки.**

 **№ 01 / DEV – RAFF / EPCC / 2017**

 **Предварительная подготовка для глав предприятий,**

 **специализирующихся в области реализации проектов**

 **размещения очистных сооружений.**

 **Февраль 2017**

 **Оглавление:**

**Сокращения и аббревиатуры:**

**Призыв на предварительную квалификацию**

**Общие инструкции для кандидатов:**

1.Цель рыночной сделки, область и ограничения поставок и пособий;

2. Правила этики;

3. Критерии для кандидатуры;

4. Квалификационные критерии (= критерии отбора);

5. Группирование предприятий (или группы предприятий, кооперативы);

6. Национальные предпочтения;

7. Требования разъяснений или уточнений (или запрос на разъяснения или уточнения);

8. Представление кандидатур;

9. Рейтинг (или оценка) заявки и предварительная квалификация кандидатов;

10. Оповещение о результатах предварительной квалификации и

 приглашение взять подряд (= приглашение принять участие в торгах).

 Особые инструкции для кандидатов:

 Часть А : - общие положения;

 Часть B: - особые правила, применимые к торговым

 сделкам ;

 B1: Вступление (вступительная часть)

 B2: Общее описание ожидаемых мероприятий

 B3: Предварительные требования к кандидатуре

 **Сокращения и аббревиатуры:**

|  |  |
| --- | --- |
|  AAO |  Извещение (уведомление) об объявлении торгов |
|  AOI |  Открытый международный тендер |
|  AON |  Открытый национальный тендер |
|   IGC |  Общие инструкции для кандидатов |
|  IPC |  Особые инструкции для кандидатов |
|  BAOSEM |  Рапорт (или бюллетень) об объявлении торгов в секторе энергетики и горнодобывающей промышленности |

 **Общие инструкции для кандидатов.**

|  |  |
| --- | --- |
|  **Цель** |  **1.Цель, область и ограничения поставок.*** 1. Договор о предварительной подготовки относится к поставкам, указанным в разделе “IPC”.
 |
|  **Область и ограничения поставок** | * 1. Упомянутая в разделе “IPC” договаривающаяся сторона имеет целью произвести предварительную подготовку предприятий для проекта или операций, описанных в том же разделе.
 |
|  **Рынок пакетов** | * 1. **Если это указано в разделе «IPC”, проект или операция разделяются на несколько (или множество пакетов), и тендеры будут запущены (= или же «торги будут объявлены” ) одновременно для разных пакетов или групп пакетов. В таком случае кандидаты могут представить торговое предложение для одного или сразу многих пакетов, разных пакетов или группы пакетов, для которых в рамках предварительной подготовки договаривающаяся структура определит их способности. Критерии квалификации в соответствии с торговыми сделками по раздельным пакетам, описаны в пункте 4.15 раздела «IGC”.**
 |
| **Приглашение взять подряд** | * 1. **Кандидаты, проходящие предварительную подготовку,будут выборочно приглашены принять участие в консультации и получить документ для тендерных торгов.**
 |
| **Тип рыночной сделки** | * 1. **Указания относительно тендерных документов (или документов для тендерных торгов), типа рассматриваемой торговой сделки, способов оплаты, цене (фиксированной или могущей быть пересмотренной) и задержки реализации будут даны в разделе “IPC”.**
 |
| **Общая информация** | * 1. **Общая информация дана в приложении к разделу “IPC”.**
 |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **2.Правила этики.**

**“**Sonatrach” требует от кандидатов соблюдения наиболее строгих правил профессиональной этики в соответствии с установленными этическими нормами для инженерного дела, для производства и для работ, равно как и с правилами этики “Sonatrach”, которые указаны в приложении к тендерному документу.

 **3. Критерии кандидатуры.**

* 1. *Противоборство интересов и несовместимостей:*

* Ни одна компания, запущенная договаривающейся структурой с целью предоставления обучения и консультационных услуг для подготовки или исполнения данного проекта или операции, равно как

и прилегающая к ней компания, не будут допущены к

предоставлению средств и поставок в рамках того же

проекта или операции вне продолжения обучения или консультационных услуг, предоставленных ранее подразумеваемой компанией.

Данное распоряжение не распространяется на кандидатов, проходящих конкурс в качестве субподрядчиков, а также к исполнению обязательств владельца рынка проектирования и строительства.

 *3.2.Исключение:*

Предприятие, отстраненное от торговых сделок “Sonatrach” за нарушение правил этики, установленных “Sonatrach”, не допускается к выставлению своей кандидатуры на предварительную подготовку в течение всего периода своего исключения.

 **4.Критерии квалификации:**

 *4.1.Общие положения:*

 Для того, чтобы принять участие в предварительной подготовке, кандидаты должен удовлетворять особым минимальным критериям, касающемся как их общего стажа в целом, так и их специализации (или специализированного опыта) в выполнении рассматриваемого проекта или операции, их финансовой ситуации, личностных и финансовых возможностей и другим аспектам, относящимся к данному делу, исходя из предоставленной ими информации в информационной анкете.

Дополнительные критерии, применимые к группе компаний, указаны в пункте 5. Квалификация, профессиональные компетентности и материальные средства, которыми располагают предложенные субподрядчики, не будут учитываться при оценивании кандидатов, если только эти подрядчики не будут указаны как подрядчики особой специализации в соответствии с пунктом 4.4.

 *4.4. Специализированные субподрядчики:*

 Если кто-то из кандидатов хочет взять субподряд на какие-то особые доли или элементы в рамках проекта или операции как специализированный субподрядчик, то должна быть дана четкая идентификация предполагаемых элементов и субподрядчиков, а основная информационная анкета предполагаемых субподрядчиков должна располагать информацией об их опыте работы и способностях (или профессиональной компетенции).

 *4.5. Допустимые заместители:*

 В соответствии с пунктом 4.4, договаривающаяся структура может попросить у соискателей предоставить дополнительную информацию об их кандидатурах. В том случае, если кто-то из предлагаемых субподрядчиков не соответствует требуемым условиям, или не достаточно квалифицирован для выполнения той или иной задачи, договаривающаяся структура может попросить у данного кандидата предложить приемлемого заместителя, и данный кандидат может быть принят на предварительную квалификацию при условии, что он удовлетворит данную просьбу до того момента, как договаривающаяся структура начнет торги.

 *4.6. Ответственность другой договарива-*

 *ющейся стороны:*

 После назначения рыночной сделки, другая договаривающаяся сторона должна добиться предварительного соглашения с договаривающейся структурой для того, чтобы поручить (или доверить) выполнение какой-то части проекта или операции одному из одобренных ею специализирующихся субподрядчиков ( или субподрядчиков узкой специализации).

 Невзирая на данное соглашение, другая договаривающаяся сторона остается ответственной за любые действия, неисполнения обязательств и небрежности всех субподрядчиков в течение исполнения сделки.

 *4.7. Общий стаж:*

 Кандидат должен представить достоверную информацию о

 том, что:

1. Что он имеет опыт в осуществлении проекта или операции, такой, который определен в разделе “IPC”, как минимум равный числу лет, указанных в том же разделе, и непосредственно предшествующий дате представления кандидатур, будь то в качестве главного предпринимателя, поставщика или исполнителя,

Члена группы компаний или субподрядчика,

1. Что в течение запрашиваемого периода времени он осуществил в рамках проекта или операции среднегодичное число торговых оборотов, которое должно превышать сумму (или итог), указанную в “IPC”;

 Для того, чтобы определить средний торговый оборот за год, нужно разделить итоговую сумму сертификатов оплаты в рамках текущих или прерванных кандидатом проектов или операций на число лет, указанных в “IPC”.

 *4.8. Специализированный опыт:*

 a)Кандидат должен представить свидетельства того, что в течение периода, указанного в разделе “IPC”, он полностью или в большей степени удовлетворительно завершил число рыночных сделок, как минимум равное числу, указанному в разделе “IPC”. Здесь подразумеваются сделки такого же характера и такого же уровня сложности, как те, которые предлагаются на выполнение , говоря об аналогичных методах проектирования, планировании, поставках, конструировании и наблюдении.

 Сделки, о которых идет речь, могли быть выполнены кандидатом в качестве главного предпринимателя, поставщика или исполнителя, члена группы предприятий, или субподрядчика (согласно той доли, которая находится под его ответственностью), а также должны быть предоставлены справки (сертификаты, удостоверения ) о качественном исполнении тех сделок.

1. Кандидат должен также предоставить достоверные свидетельства о том, что в условиях, аналогичных тем, которые предлагаются ему в торговых сделках, он уже достиг по крайней мере минимальных ежемесячных и ежегодных темпов выполнения работ, если говорить о главных категориях проектов и операций, описанных в разделе “IPC”.

 *4.9. Финансовые средства.*

 Кандидат должен продемонстрировать, что он располагает, или имеет возможность снабдить себя наличными денежными средствами, активными и реальными, а также предоставить информацию о кредитном лимите с указанием срока действия, а также о других денежных средствах, которых должно быть достаточно для покрытия ликвидных потребностей, связанных с данным проектом или операцией (абстрагируясь от всех авансов и задатков, обговоренных по контракту).

 С целью компенсации случаев возможной заминки, возобновления и других случаев задержки оплаты, “IPC” могут указать минимальную сметную стоимость ( или минимальную общую сумму) согласно предварительным оценкам, исходя из договоров и обязательств, которые брал на себя кандидат в рамках других торговых сделок.

 4.10. Посредством основной информационной анкеты кандидат должен удостоверить договаривающуюся структуру и получить от нее удовлетворительное подтверждение тому, что он располагает материальными ресурсами, достаточными для того, чтобы покрыть ликвидные потребности, причитающиеся к проекту или операции, как текущим, так и рассматриваемым в будущем согласно условиям договора.

 4.11. Кандидат должен предоставить свой баланс за последние пять лет проверенным и заверенным, или же, если применяемая к нему правовая система (или применяемое к нему законодательство) не требует от него этого, то представить другие финансовые ведомости, допустимые для договаривающейся структуры (если только “IPC” не располагают уже другими ведомостями).

 Этот баланс и финансовые ведомости должны установить, что кандидат в данный момент находится в материальном достатке, а также предоставить сведения о его рентабельности на продолжительный период времени.

 Если это будет расценено как необходимая мера, то договаривающаяся структура должна иметь полномочия строго при согласии кандидата навести все необходимые справки по данному вопросу через банкиров, с которыми он сотрудничает.

 *4.12. Личностные (или человеческие)*

 *pесурсы.*

 Кандидат должен предоставить общую информацию (или сведения первой необходимости) о структуре управления (или о структуре регулирования) на своем предприятии, а также обязуется назначать на ключевые должности, указанные в “IPC”, сотрудников, соответствующих требуемой квалификации, в зависимости от тех или иных потребностей при выполнении данной торговой сделки. Также для каждой ключевой должности он должен предоставить сведения об одном штатном и одном внештатном работнике, опыт которых должен соответствовать установленным критериям.

 *4.13. Ресурсы материалов.*

 Кандидат должен располагать основными материалами и оборудованием, перечисленными в “IPC”, в хорошем рабочем состоянии, или иметь возможность получить их (в аренду или в лизинг, по договору купли- продажи или через другие торговые пути, или в рамках утвержденного договора субподряда), а также продемонстрировать на основе предыдущих уже выполненных обязательств, что они будут пригодны к употреблению (или что они могут быть использованы по своему назначению) в рамках предлагаемой сделки.

 Кандидат также может указать и другие материалы и оборудования, которые, как он считает, могут быть использованы в рамках данной сделки, приведя необходимые для этого подтверждения.

  *4.14. Методы и процедуры.*

 Кандидат должен предоставить сведения о методах и процедурах, действующих в настоящий момент в его компании и применимых к проекту или операции. Эти методы и процедуры, такие, как указанные в “IPC”, должны прежде всего касаться следующих аспектов:

* Качество
* HSE
* Управление проектами
* Контроль проектов
* Закупки и аутсортинг (или договоры субподряда, субподрядная работа).

 *4.15. Прошлые тяжбы.*

 В основной информационной анкете кандидата должны быть предоставлены точные сведения о вероятных (или возможных) тяжбах, или случаях арбитража (третейского суда), примененных к нему при исполнении им торговых сделок в течение последних пяти лет. Если приговор суда был вынесен против кандидата, или кого-то еще из членов группы компаний, это может послужить основанием для отклонения его кандидатуры.

 *4.16. Рынок пакетов.*

 Если кандидат хочет проходить предварительный отбор в рамках более, чем одного пакета должен привести достоверную информацию о том, что он по крайней мере отвечает совокупности установленных критериев для тех пакетов, для которых он представляет свою кандидатуру, с точки зрения следующих элементов:

1. Среднее число торговых оборотов (или средний товарооборот ) за год , или средняя ежегодная реализация;
2. Стаж узкой специализации (специализированный опыт), главным образом, темп реализации для основных категорий операции или проекта ( пункт 4.8);
3. Финансовые средства (пункты 4.9, 4.10, 4.11);
4. Личностные ресурсы (пункт 4.12);
5. Ресурсы материалов (пункт 4.13);
6. Методы и процедуры.

 В том случае, если кандидат не отвечает целиком и полностью какому-либо из этих критериев, он сможет проходить предварительную квалификацию в рамках только одной или нескольких категорий, критериям которых он отвечает и для которых он подает заявку.

 *4.17. Право на отступление от норм (или порядок*

 *исключений):*

 Договаривающаяся сторона сохраняет за собой право принять незначительные изменения по сравнению с критериями предварительной квалификации, предусмотренными в данном разделе, если эти изменения не оказывают существенного влияния на способность кандидата выполнить данную торговую сделку.

 **5.Группы компаний (или объединения**

 **компаний).**

*5.1. Допустимость:*

 Если кандидат выдвигается от лица нескольких компаний, объединяющих совместно свои ресурсы в рамках группы компаний, то данное объединение, равно как и его члены, должны отвечать условиям, установленным в разделе 3 выше.

*5.2. Критерии квалификации:*

 Все члены, входящие в группу компаний, должны как коллектив отвечать критериям, определенным в разделе 4.

 С этой целью можно объединить (или укомплектовать)

 данные, указанные ниже относительно каждого члена объединения, для того, чтобы определить, соответствуют ли они как коллектив критериям раздела:

1. Среднее число ежегодных торговых оборотов ( или средний ежегодный товарооборот), (пункт 4.7- b);
2. Специализированный стаж (или стаж, опыт узкой специализации), (пункт 4.8-a) и темп реализации для главных (основных) категорий проекта или операции (пункт 4.8 - b);
3. Денежные потоки, связанные с данным проектом или операцией (пункт 4.9);
4. Человеческие ресурсы (пункт 4.12);
5. Ресурсы материалов (пункт 4.13);
6. Методы и процедуры.

 Каждый член объединения должен в индивидуальном порядке отвечать следующим критериям:

 а) Общий стаж в вопросах реализации за число лет,

 указанных в пункте 4.7 –a);

 b) Соответствующий источник финансирования для покры-

 тия поручений, связанных с другими сделками (или источник

 финансирования, могущий покрыть поручения, связанные с

 другими рыночными сделками), (пункт 4.10);

 c)Материальный достаток (или здоровая финансовая

 ситуация (пункт 4.11) и

 d) Прошлые судебные тяжбы (пункт 4.15).

 Исходя из всего вышесказанного, заявка должна включать в себя все требуемые сведения в соответствии с разделом 4, что распространяется на всех членов данного объединения.

 *5.3. Руководитель.*

 Один из членов группы компаний, осуществляющий

Важную или основную функцию в управлении рынком, или являющийся исполнителем основной части предлагаемой рыночной сделки, будет назначен руководителем в течение фаз предварительной квалификации и подряда, и в случае, если торговое предложение данной группы компаний будет принято во внимание, в течение исполнения торговой сделки руководитель будет уполномочен принять обязательства и получить инструкции для отчета, как от имени кого-то одного, так и от лица всего коллектива данной группы компаний;

 Для признания такой правоспособности необходимо от каждого из членов объединения представить доверенность, подписанную должным образом уполномоченными представителями.

 *5.4. Ограничение числа членов.*

 Несмотря на то, что “IPC” и не имеет в своем расположении иного, не существует ограничения на число предприятий и фирм, которые могут стать членами группы компаний, не касаясь распоряжений из нижеупомянутого пункта 5.5.

 *5.5. Совместная и солидарная ответственность.*

Все члены объединения как совместно, так и солидарно

( каждый индивидуально) ответственны как за саму процедуру торгов, так и за исполнение рыночной сделки, сообразно с их распределением и их обязательствами, и это должно быть особым образом указано в признании правоспособности, касающейся пункта 5.3 выше.

  *5.6. Обязательства группы компаний.*

 Образец конституционных обязательств (или конституционного соглашения) от группы предприятий, заключенный между членами данной группы, должен быть представлен на рассмотрение вместе с кандидатурой.

 Сообразно с распоряжениями выше перечисленных пунктов 5.3 - 5.5, конституционное соглашение группы предприятий должно в первую очередь включать следующее:

* Цели (или задачи ) группы компаний;
* Предлагаемую структуру управления;
* Доля (или часть) каждого отдельного члена группы по отношению к рынку (или торговой сделке, роль каждого члена группы в данной торговой сделке);
* Обязательства членов группы в рамках общей и солидарной ответственности для качественного исполнения рыночной сделки;
* Санкции (или штрафы), средства правовой защиты и меры правового наказания (жалобы, иски), предусмотренные для случаев оплошности (или неисполнения своих обязательств), или снятия со своих полномочий ( или лишения полномочий) кого-то из членов группы и распоряжения, предусмотренные для возмещения ущерба в подобных ситуациях.

 В принципе структура группы компаний не может изменяться после ее предварительной квалификации (или предварительной подготовки), с оговоркой на распоряжения нижеприведенных пунктов 5.7 и 9.5.

 *5.7. Отказ по конституции группе компаний.*

 Предварительная квалификация кандидатов в рамках группы компаний не означает, что любой из членов группы непременно (в обязательном порядке) пройдет предварительную подготовку с целью взять подряд в индивидуальном порядке или как член какой-то другой группы предприятий или ассоциации.

 В случае, если группа предприятий получает отказ по конституции, каждое из составляющих ее предприятий может пройти предварительную квалификацию при условии, что оно отвечает всем критериям отбора.

 Те члены группы компаний, которые были предусмотрены изначально, могут принять участие в исполнении торговой сделки в качестве субподрядчиков по отношению к квалифицированным (или уже подготовленным) кандидатам, с оговоркой на распоряжения, указанными под пунктами 4.2-4.5 и 9.3.

 **6. Национальные предпочтения:**

 *6.1. Допустимость:*

 Если это указанно в “IPC”, поле предпочтений (или вариации, возможности тех или иных предпочтений) будет относиться к тем кандидатам, которые будут расценены как отвечающие требуемым условиям.