|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Блокчейн-платформа гостиничной и туристической отраслиDeskBell Chain | La plataforma Blockchain de la industria hotelera y turística DeskBell Chain |
|  | Содержание | Contenido |
|  | Юридическое обоснование 2Отказ от ответственности 3Легальность 4Преамбула 5О программном комплексе DeskBell 6История 6Некоторые возможности 6Анализ рынка 8Будущее DeskBell 9Экология 10DeskBell Chain — экосистема взаимной мотивации 11Принципы работы 12Общая схема оборота токена 15Преимущества использования 16Для туристического бизнеса 16Для пользователей 16Для обладателей токенов 16DeskBell Token 17DBT как внутренняя валюта 18Распределение токенов 18Pre-ICO 19Причины проведения pre-ICO 19Бонусная программа 19Распределение средств 19ICO 20Причины проведения ICO 20Бонусная программа 20Распределение средств 20План охвата DeskBell по городам 21 Roadmap 22Наша команда 23Социальные сети и контакты 24 | Fundamento jurídico 2Descargo de responsabilidad 3Legalidad 4Preámbulo 5Sobre el programa informático de DeskBell 6Historia 6Algunas posibilidades 6Análisis del mercado 8El futuro de DeskBell 9Ecología 10DeskBell Chain es un ecosistema de la motivación recíproca 11Principios de trabajo 12La esquema general del movimiento de token 15Los beneficios del uso 16Para el turismo 16Para los usuarios 16Para los poseedores de tokens 16El Token de DeskBell 17DBT como una moneda interna 18La distribución de los tokens 18Pre-ICO 19Los razones de la realización del pre-ICO 19El programa de bonificación 19La asignación de fondos 19ICO 20Los razones de la realización de ICO 20El programa de bonificación 20La asignación de fondos 20El plan de cobertura de DeskBell sobre las ciudades 21Hoja de ruta 22Nuestro equipo 23Las redes sociales y contactos 24 |
|  | Юридическое обоснование | Fundamento jurídico |
|  | Отказ от ответственности | Descargo de responsabilidad |
|  | Владение токенами DBT не несет прав, прямых или косвенных, кроме права использовать эти токены в качестве средства для использования и взаимодействия с платформой, если они успешно завершены и внедрены. В частности, Вы понимаете и соглашаетесь с тем, что токены не дают права собственности, акций, права обеспечения безопасности доли или эквивалентных прав, или прав на получение доли от будущих доходов, право интеллектуальной собственности или право на любые другие формы участия и связи с платформой, компанией и с ее филиалами, за исключением прав, связанных с использованием платформы и бонусов, предоставляемых токенами, с учетом ограничений и определенных условий и применимых условий и политики платформы (как определено ниже). | La posesión de los tokens DBT no tiene derechos directos ni indirectos, excepto el derecho de usar estos tokens en calidad de un medio para el uso e interacción con la plataforma en el caso, si están acabados e introducidos. En particular Ud. comprende y está de acuerdo que los tokens no conceden el derecho de propiedad, acciones, el derecho de la salvaguardia de la seguridad de una parte, los derechos equivalentes, los derechos a recibir un porcentaje de los ingresos futuros, el derecho de propiedad intelectual o el derecho a todas formas de participación y conexión con la plataforma, compañía y sus sucursales, a excepción de los derechos relacionados con el uso de la plataforma y bonificaciones que los tokens conceden, tomando en cuenta las restricciones, ciertas condiciones y las condiciones aplicables y también la política de la plataforma (como está determinado abajo). |
|  | Настоящий документ не является рекомендацией по инвестированию или побуждением для вложений и не должен толковаться таким образом. Настоящий документ не является предложением о продаже или подписке, не является призывом или приглашением к подписке или покупке любых иных ценных бумаг, или токенов. | Este documento no es una recomendación para invertir o un incentivo para inversiones y no se debe interpretar de esa manera. Este documento no es una propuesta de vender o de suscripción, tampoco es un llamado o invitación para suscribirse o comprar cualquier tìtulo de valor y tokens. |
|  | Компания не несет ответственности за прямые или косвенные убытки, или любого рода ущерб, возникающие при: | La compañía no es responsable de las pérdidas directas e indirectas o de los daños de cualquier tipo que surgen en: |
|  | (I) Использование информации, содержащейся в данном документе, | El uso de la información contenida en este documento, |
|  | (II) Любой ошибке, упущении или неточности в данной информации или | Cualquier error, negligencia o inexactitud en esta información o |
|  | (III) В любых других, вытекающих из этого случаях. | Cualquier otros casos que emanan de aquí. |
|  | Граждане и жители США, Сингапура, Канады, Китая, Южной Кореи и других юрисдикций с соответствующим законодательством или законодательными ограничениями могут покупать токены только под свою ответственность, компания не несет ответственности за такую покупку. | Los ciudadanos y residentes de EE.UU., Singapur, el Canadá, China, Corea del Sur y otras jurisdicciones con la legislación correspondiente o restricciones legales pueden comprar tokens sólo bajo su propia responsabilidad, la compañía no es responsable de tal compra.  |
|  | Аффилированные лица и представители США имеют право покупать токены под собственную ответственность и не могут привлекать компанию к ответственности в случае ущерба. | Los afiliados y representantes de EE.UU. tienen derecho de comprar tokens bajo su propia responsabilidad y no pueden hacer responsable la compañía en caso de un daño.  |
|  | Компания не несет ответственности за любые юридические или денежные последствия, возникающее при использовании платформы и покупке токенов в США, Сингапуре, Канаде, Китае, Южной Корее или гражданами и жителями других юрисдикций с соответствующим законодательством или законодательными ограничениями. | La compañía no es responsable de cualquier consecuencia jurídica o monetaria que aparecen durante el uso de la plataforma y adquidición de tokens en EE.UU., Singapur, el Canadá, China, Corea del Sur o por los ciudadanos y residentes de otras jurisdicciones con la legislación correspondiente o restricciones legales. |
|  | Все фактические и потенциальные налоговые обязательства являются ответственностью приобретателя токена, и Компания ни в коем случае и ни при каких условиях не связана и не обременена выплатами по налоговым обязательствам держателя токенов и не предоставляет какие-либо рекомендации по вопросам налогообложения, включая, но не ограничиваясь, предоставлением рекомендаций по регистрации в налоговых органах, подаче налоговой отчетности, оплате необходимых налогов, их сумме, налоговых льготы и прочее. | Todas las reales y potenciales obligaciones tributarias son responsabilidad de un comprador del token, en ningún caso ni circunstancia la compañía está relacionada y gravada de los pagos por las obligaciones tributarias de un propietario del token y no ofrece ninguna recomendación sobre cuestiones de tributación, incluyendo pero no limitándose a la prestación de recomendaciones sobre el registro en la autoridad impositiva, la dación de cuentas impositivas, el pago de los impuestos y de su suma, las desgravaciones fiscales etc. |
|  | Цена, выплачиваемая за токен, не включает налогов. Покупатель несет полную ответственность за определение того, какие налоги, если таковые имеются, применяются к покупке токенов, включая, например, налоги с продажи, использовании, налог на добавленную стоимость и аналогичные налоги. Покупатель несет полную ответственность по удержанию налогов, сбору налогов, подаче отчетности и ведению соответствующего налогообложения в налоговых органах. Компания не несёт ответственность за удержание, сбор, отчетность, ведение любых продаж, использование, добавленную стоимость и другие виды налогообложения возникающие в результате покупки Токенов. | El precio del token no comprende ningún tipo de impuestos. Un comprador asume la plena responsabilidad por la fijación de los impuestos (si existen) que se aplican a la compra de tokens, por ejemplo, incluyendo a los impuestos sobre la venta y el uso, el impuesto sobre el valor añadido y los impuestos analógicos. El comprador asume la plena responsabilidad por la retención de impuestos, la recaudación de impuestos, la entrega de reportes y por la dirección de la tributación correspondiente en la autoridad impositiva. La compañía no es responsable de la retención, recaudación, rendición de cuentas, realización de todas ventas, del uso, valor añadido y otros tipos de la tributación que emanan por efecto de la compra de los tokens. |
|  | Легальность | Legalidad |
|  | ICO проводится в соответствии с законодательством Эстонии и ЕС в области регулирования эмиссии и оборота криптовалют. В целях соблюдения требований законодательства была проведена детальная правовая оценка платформы и разработаны документы, необходимые для ведения деятельности в соответствии с самыми высокими мировыми стандартами. | El ICO se realiza correspondiendo a la legislación de Estonia y la UE en la esfera de la regulación de la emisión y circulación de criptomonedas. A fin de respetar las reclamaciones de la legislación se había realizada una detallada evaluación jurídica de la plataforma y también se habían elaborados los documentos necesarios para realizar la actividad conforme a las normas más altas del mundo. |
|  | Деятельность платформы DeskBell Chain и взаимодействие с клиентами регулируется политикой компании по противодействию отмыванию денег (AML), а личные данные клиентов защищены положениями нашей политики по Защите личностных данных. | La actividad de la plataforma DeskBell Chain e interacción con los clientes se regla por la política de la compañía de la lucha contra el blanqueo de dinero (AML), y datos personales de los clientes son protegidos por nuestra política de protección de datos personales.  |
|  | Таким образом лица, желающие приобрести токены DBT, могут быть полностью уверены в правовой стабильности платформы. | Por consiguiente, las personas que quieren adquirir los tokens DBT pueden estar seguros en la estabilidad jurídica de la plataforma.  |
|  | Преамбула  | Preámbulo |
|  | DeskBell -— технологический комплекс для гостиничной отрасли, включающий мобильные и веб-приложения, а также серверные мощности. DeskBell развивается более трёх лет, прошел тестирование и имеет практику в ряде отелей мира, при этом база охватывает географию свыше миллиона отелей и гостиниц. | DeskBell es un complejo tecnológico para la industria hotelera que contiene las aplicaciones móviles y web, y también la potencia del servidor. El DeskBell se ha desarrollado más de tres años, se ha puesto a prueba y tiene la práctica en la serie de los hoteles del mundo, al mismo tiempo la base abarca la geografía de más de un millón de los hoteles.  |
|  | DeskBell —уже готовое, рабочее технологическое решение: веб-сервис для отелей и мобильные приложения для [iOS](https://itunes.apple.com/app/deskbell/id1012966528) и [Android](https://play.google.com/store/apps/details?id=com.deskbell). | El DeskBell es una acabada solución tecnológica que funciona: el servicio-web para hoteles y aplicaciones móviles para iOS y Android.  |
|  | DeskBell реализует механизмы геолокации, справочник, анонсы событий, а также представляет собой рекламную площадку. Являясь динамичной и экологичной альтернативой печатной продукции отелей, сервис располагает мощным потенциалом продвижения как действующих, так и находящихся в разработке услуг. На данный момент DeskBell представлен преимущественно регионально. | El DeskBell realiza los mecanísmos del prontuario, localización geográfica, anuncios de eventos, además representa la plataforma publicidad. Siendo una alternativa dinámica y ecológica del material impreso de hoteles, el servicio dispone una sólida capacidad del avance de los servicios vigentes y los que están elaborándose. Por el momento el DeskBell está principalmente representado regionalmente |
|  | DeskBell предоставляет отелям возможность связи с гостями в реальном времени и актуализирует информацию по услугам, устройству и событиям отеля. Также DeskBell стремится охватить сферу туризма, рекламный сектор, параллельно реализуя систему управления взаимоотношениями с клиентами (CRM), планирование и автоматизацию бизнеса в области маркетинга (ERP). | El DeskBell ofrece a hoteles la posibilidad de tener contacto con las visitas en tiempo real y actualiza la información sobre los servicios, organización y acontecimientos de un hotel. Además El DeskBell pretende abarcar el sector del turismo, el sector publicitario y, al mismo tiempo, realizar el sistema de gestión de las relaciones con los clientes (CRM), la planificación y automatización del negocio en el campo del marketing (ERP).  |
|  | DeskBell планирует объединить в себе отели мира в единую геолокационную сеть, создав на их основе таргетированные площадки, связывающие туристов по месту их пребывания. DeskBell также становится агрегатором статистической информации о мировых течениях в туризме, местных особенностях и предпочтениях, открывая тем самым широкие возможности по донесению целевой информации до конечного потребителя. Новые вызовы, поиск механизма монетизации и активное развитие блокчейн-технологий закономерно привели нас к необходимости расширить сервис DeskBell разработкой и внедрением проекта на базе Ethereum - DeskBell Chain. | El DeskBell planifica englobar los hoteles del mundo en una única red de geolocalización a través de la creación sobre su base de plataformas específicas que vincula los turistas por su residencia. Además el DeskBell se hace un acumulador de la información estadística sobre las corrientes mundiales en el turismo, las particularidades locales y preferencias, ofreciendo así mayores oportunidades para comunicar la información específica al usario final. Nuevos retos, la búsqueda de un mecanismo de monetización y desarrollo activo de las tecnologías de BlockChain regularmente nos han llevado a la necesidad de ampliar el servicio DeskBell con la elaboración e introducción del proyecto sobre la base de Ethereum – DeskBell Chain.  |
|  | DeskBell Chain - проект блокчейн-платформы на основе DeskBell, нацеленный на создание уникального механизма монетизации: экосистемы взаимной мотивации, охватывающей все стороны процесса и расширяющей сервис на туристический бизнес в регионе отелей. В рамках проекта планируется выпустить токен DeskBell Token (DBT) на базе Ethereum по стандарту ERC20, с выходом на pre-ICO и ICO, и для оборота в платформе DeskBell Chain. | El DeskBell Chain es un proyecto de la plataforma de BlockChain sobre la base del DeskBell orientado a crear el mecanismo único de monetización: un ecosistema de la motivación recíproca que abarca todas las partes del proceso y amplia el servicio en el turísmo sobre la región de los hoteles. En el marco del proyecto planifican poner en circulación el DeskBell Token (DBT) sobre la base del Ethereum según la norma ERC20 con la aparición en el pre-ICO y el ICO, además lo van a hacer para la circulación en la plataforma DeskBell Chain.  |
|  | О программном комплексе DeskBell | Sobre el programa informático de DeskBell |
|  | Проект блокчейн-платформы DeskBell Chain базируется на основе существующего сервиса DeskBell, дающего возможность отелям оперативно доносить до постояльцев важную информацию, держать с ними связь посредством чата, а также реализует площадку для продвижения своих услуг. Для туристов сервис DeskBell служит гидом и компасом в жизни отеля. Приложение DeskBell автоматически определяет отель, в котором находится турист и предоставляет доступную информацию, делающую отдых более комфортным и активным. Сервис DeskBell включает в себя несколько готовых технологических решений:  | El proyecto de la plataforma de BlockChain se funda sobre la base del existente servicio DeskBell que da la posibilidad a los hoteles de informar rápidamete a los huéspedes de la información importante, de mantener el contacto a través del chat, y también de realizar la plataforma para la promoción de sus servicios. Para los turístas el servicio DeskBell sirve de guía y brújula en la vida del hotel. La aplicación DeskBell automáticamente determina el hotel en que está el turista y da la información accesible que hace las vacaciones más comfortables y activos. Es servicio DeskBell contiene unas acabadas soluciones tecnológicas: |
|  | сервисное веб-приложение для отелей, с приближающимся к CRM функционалом и доступное по адресу [deskbellservice.com](https://deskbellservice.com/); | para los hoteles con las funciones que se acercan al CRM existe la aplicación web de servicio que está disponible en [deskbellservice.com](https://deskbellservice.com/); |
|  | кроссплатформенное приложение для iOS и Android ([app.deskbellservice.com](http://app.deskbellservice.com/)), автоматически определяющее отель, в котором находится турист; | La aplicación para iOS y Android que funciona en algunas plataformas ([app.deskbellservice.com](http://app.deskbellservice.com/)) y automáticamente determina el hotel en que está el turista; |
|  | база, свыше миллиона геолокационных меток отелей и туристических центров. | La base que tiene más de un millón de marcas de geolocalización de los hoteles y centros turísticos. |
|  | История | Historia |
|  | Q4 2014 - идея появилась “на бумаге”Q2 2015 - сервисный сайт для отелейQ4 2015 - приложение для iOS и AndroidQ1 2016 - первый опыт работы с отелями региона, 400 000 геометокQ3 2016 - расширение функционала, анонсы событий, чатQ2 2017 - релиз кроссплатформенной версии мобильного приложения; новый дизайнQ2 2017 - релиз полнофункционального API, масштабирование и переработка сервисаQ3 2017 - база сервиса выросла до 1 200 000 геометок | Q4 2014 – idea aparece “en el papel”Q2 2015 – sitio web de servicio para hotelesQ4 2015 – aplicación para iOS y AndroidQ1 2016 – primera experiencia de trabajo con los hoteles de la región, 400 000 geomarcasQ3 2016 – ampliación de las funciones, anuncios de eventos, chatsQ2 2017 – lanzamiento de la versión de la aplicación móvil que funciona en algunas plataformas; un nuevo diseñoQ2 2017 – lanzamiento de API que funciona completamente, el escalado y la modificación del servicioQ3 2017 – base del servicio se aumentó hasta 1 200 000 geomarcas |
|  | Некоторые возможности | Algunas posibilidades |
|  | информационно-справочная система об услугах, акциях и специальных предложениях отеля; | el sistema de consulta e información sobre los servicios, acciones y ofertas especiales del hotel; |
|  | навигация по отелю, расположение заведений и мест досуга, а также метки проходящих событий; | la navegación por el hotel, la localización de los locales públicos y lugares de recreo y también las marcas de eventos; |
|  | справочник ресторанов, кафе и баров с подробным меню; | la guía de restaurantes, cafés y bares con la carta completa; |
|  | список развлечений и услуг; | la lista de las distracciones y servicios; |
|  | анонсы локальных событий; | anuncios de eventos locales; |
|  | системы T2T и T2B внутреннего чата отеля. | los sistemas T2T y T2B del chat interior del hotel. |
|  | Анализ рынка | Análisis del mercado |
|  | XXI век - эпоха проникновения информационных технологий во все сферы жизни, где одну из ключевых ролей играют интернет и мобильные сервисы. Практически повсеместно, в любой отрасли, внедряются IT-сервисы доставки информации, социализации и повышения динамики, интерактивности услуг, автоматизации бизнес-процессов. | El siglo XXI es una época de penetración de las tecnologías de la información en todos los sectores de la vida donde el internet y servicios móviles desempeñan un papel fundamental. Casi en todas partes, en toda industria penetran los servicios TI de la distribución de la información, la socialización y el aumento de la dinámica, la interactividad de los servicios, la automatización de los proces de negocio. |
|  | Сфера мобильного сервиса в отелях - историческая и логическая неизбежность, как само появление мобильных технологий. Однако до сих пор нет стандартов в отрасли, и стандарты могут не возникнуть, если не будет пионеров и попыток их разработки. | La esfera del servicio móvil en hoteles es una inevitabilidad histórica y lógica como la misma aparición de las tecnologías móviles. Pero hasta ahora no hay ningunos estándares en el sector, y puede ser los estándares no aparezcan si no harás pioneros e intentos de su elaboración.  |
|  | В гостиничном и туристическом бизнесе существует множество интернет-систем в области бронирования, организации туров и отклика клиентов. Автоматизация и мобилизация в гостиничном бизнесе представлены собственными проектами крупных сетей отелей или коммерческими проектами точечной реализации[[1]](#footnote-1). В то же время для малых и средних отелей такие разработки сегодня недоступны и экономически не оправданы. В мире свыше миллиона отелей и различных мест размещения, среди которых только около 5% поддерживают собственные мобильные разработки и являются частью крупных сетевых отелей. | En la industria hotelera y el turísmo hay muchos sistemas en línea en el campo de las reservas, las organizaciones de las giras y las respuestas de clientes. La automatización y la movilización en la industria hotelera son presentados por sus propios proyectos y grandes cadenas de hoteles o por los proyectos comerciales de la realización puntual. Al mismo tiempo para los hoteles pequeños y medios esas elaboraciones son inaccesibles y no son justificados desde el punto de vista económico. En el mundo hay más de un millón de los hoteles y lugares entre los que sólo 5% mantienen sus propias elaboraciones móviles y a menudo son una parte de una grande cadena hotelera.  |
|  |  На основе анализа продуктов, представленных в App Store и Google Play | Basado en la evaluación de los productos presentados por App Store y Google Play |
|  | На рынке присутствует один проект, нацеленный на создание отраслевого стандарта - DeskBell, как бесплатный программный комплекс, доступный любому отелю в мире и имеющий огромный потенциал развития в сфере туризма. | En el mercado hay un proyecto encaminado a la creación de un estándar sectorial – el DeskBell, un programa gratuito informático que es accesible a cada hotel en el mundo y que tiene un enorme potencial para el desarrollo en el sector turístico.  |
|  | По опросам и маркетинговому тестированию, которые были проведены собственными силами команды разработчиков DeskBell, около 70% отелей готовы внедрять сторонние программные продукты и использовать мобильный интернет-сервис: | Según las encuestas y la prueba de marketing que fueron realizados por los elaboradores del DeskBell, alrededor de 70% de los hoteles están dispuestos para introducir otros productos informáticos y usar un servicio móvil de Internet. |
|  | Готовность внедрять сторонние программные продукты | La voluntad para introducir otros productos informáticos |
|  | Да | Sí |
|  | Нет | No |
|  | Замена печатной продукции | El recambio del material impreso |
|  | Поддержание актуальной информации | El mantenimiento de la información actual |
|  | Продажа рекламы и услуг через мобильные приложения | La venta de publicidad y servicios a través de las aplicaciones móviles |
|  | Постоянная связь с клиентами | La vinculación permanente con los clientes |
|  | Будущее DeskBell | El futuro del DeskBell |
|  | Суммируя исследования, соотношение отрасли и её клиентов, глубину проникновения мобильных и онлайн сервисов, опираясь на опыт собственных специалистов, мы рассматриваем возможность охвата свыше пятисот тысяч отелей в мире, которые планируется привлечь в период до 2020 года. Несомненно, эффект от использования сервиса DeskBell затронет также и сферу туризма в регионах и, соответственно, вовлечет миллионы активных пользователей. Дальнейший рост будет обусловлен мировым развитием туризма.[[2]](#footnote-2) По данным [UNWTO](https://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284419029) рост туризма составляет стабильные 3-5% в год | Resumiendo las investigaciones, la correlación entre la industria y sus clientes, la profundidad de penetración de los servicios en línea y de los móviles, aprovechando la experiencia de los especialistas propios, nosotros estamos investigando la posibilidad de cobertura de más de 500 000 hoteles en el mundo a los que planificamos atraer hasta el año 2020. Sin duda, el efecto del uso del servicio DeskBell va a afectar el turismo en las regiones y, respectivamente, va a involucrar a millones de usuarios activos. Un nuevo aumento será determinado por el desarrollo mundial del turismo. Según los datos del [UNWTO](https://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284419029) el crecimiento del turismo presenta estables 3-5% por año.  |
|  | Мы адекватно оцениваем возможные риски развития бизнеса, прежде всего, в возникновении конкуренции и сложностях маркетингового продвижения, однако, готовы принимать меры по их преодолению. Учитывая, что DeskBell является пионером в стандартизации мобильного сервиса гостиничного бизнеса, а также предлагает инновационную модель монетизации DeskBell Chain, мы ожидаем взрывной рост сервиса - пропорционально маркетинговым вложениям. | Evaluamos adecuadamente los posibles riesgos del desarrollo del negocio, ante todo, en la aparición de competencia y las dificultades de la promoción de marketing pero estamos dispuestos a tomar medias para superarlos. Tomando en cuenta que el DeskBell es un pionero en la estandarización del servicio móvil de la industria hotelera y también propone un modelo innovador de la monetización del DeskBell Chain, esperamos que el servicio desarrolle de una manera asombrosa – en proporción a las inversiones de marketing. |
|  | DeskBell Chain — экосистема взаимной мотивации | El DeskBell Chain es un ecosistema de la motivación recíproca |
|  | DeskBell Chain создает модель взаимодействия между бизнесом и клиентами в сфере туризма, замещая обычные механизмы маркетинговых программ и реализации услуг мотивированным участием всех сторон и социализацией сервиса. Отели и их гости, близлежащие заведения, местный бизнес и весь регион объединятся во взаимном обмене сервисом, предложениями и событиями, с оборотом токенами DBT, которые выступают мотивирующим вознаграждением за участие и распространение услуг. | El DeskBell Chain establece un modelo de interacción entre un negocio y clientes en el sector turístico, reemplazando los mecanismos ordinarios de los programas de marketing y de la realización de los servicios por una participación motivada de todas las partes y por la socialización del negocio. Los hoteles y sus huéspedes, locales públicos que están en cercanía inmediata, el negocio local y toda la región se unirán en un intercambio del servicio, de las ofertas y eventos, con la circulación de los tokens DBT que sirven como remuneración que motiva por la participación y distribución de los servicios.  |
|  | DeskBell Chain является инновационным решением: с одной стороны, развивает востребованные и уже широко используемые традиционные механизмы таргетинговой рекламы с привязкой к геолокации; с другой стороны, привносит ранее не применявшиеся решения. Так, в экосистеме DeskBell Chain может быть задействован широкий спектр информационных и социальных механизмов. Скажем, пользователи смогут выполнять те или иные маркетинговые задачи в прозрачной схеме мотивации с неподдельностью сделок благодаря технологиям блокчейн, а объекты туризма смогут выстраивать цепочки обмена во взаимодействии с целевой аудиторией. Разумеется, востребованность рекламных услуг будет выступать подспорьем развитию DeskBell. | El DeskBell Chain es una solución innovadora: por un lado, desarrolla mecanismos de publicidad específica vinculada a la geolocalización que son reclamados y universales; por otro lado, aporta las soluciones que anteriormente no se aplicaban. Así, en el ecosistema DeskBell Chain es posible poner en marcha la amplia gama de mecanismos sociales y los de información. Por ejemplo, los usuarios podrán realizar diferentes tareas de marketing en el plan transparente de la motivación con la autenticidad de transacciones gracias a las tecnologías del BlockChain, y los objetos turísticos podrán construir cadenas de cambio en la interacción con el público destinatario. Por supuesto, la necesidad de servicios de publicidad servirá como apoyo al desarrollo del DeskBell. |
|  | Внедрение в DeskBell технологий блокчейн является шагом развития компании, позволяющим более масштабно и эффективно выполнять основную цель: сделать путешествия проще и комфортнее, а впечатления от них более яркими и позитивными. Проект DeskBell Chain представит гибкую систему монетизации возможностей сервиса, создавая качественные маркетинговые услуги клиентам и пользователям. | La implantación de las tecnologías del BlockChain en el DeskBell es un paso en desarrollo de la compañía que da la posibilidad de alcanzar el objetivo principal en gran escala: hacer viajes más fáciles y comfortables e impresiones de esos viajes más vivas y positivas. El proyecto DeskBell Chain presentará un sistema flexible de la monetización para las posibilidades del servicio, creando servicios de calidad de marketing para clientes y usuarios.  |
|  | DeskBell Chain проектируется в качестве гибкой платформы для реализации маркетинговых программ, механизмов обмена событиями и активным участием в процессе обмена информацией на основе базы отелей и туристического бизнеса с применением данных геолокации и таргетированной статистики. DeskBell Chain обеспечит мотивацию объектам туризма, накапливающим токены, просто будучи участниками экосистемы, с последующим применением токенов на услуги сервиса. В процессе этого будет осуществляться взаимная мотивация: с экономией и компенсацией расходов, с честным обменом услугами информационного и социального характера. Также, туристы, конечные пользователи, будут мотивированы на выполнение различных активных действий, участие в программах отелей и туристического бизнеса, совмещая отдых с увлекательными и полезными занятиями. Конечно, все участники экосистемы могут в произвольном порядке меняться ролями, выстраивая собственные цепочки обмена предложениями и задачами. | El DeskBell Chain se diseña como una plataforma flexible para la realización de los programas de marketing, de los mecanismos para intercambiar la infromación sobre acontecimientos y para la participación activa en el proceso del intercambio de información a partir de la base de los hoteles y el turismo usando los datos de geolocalización y la estadística específica. El DeskBell Chain da motivación a los objetos turísticos que acumulan tokens y que pueden sólo ser participantes del ecosistema y usar los tokens posteriormente para los servicios. Durante este proceso se realizará la motivación recíproca: la economía y compensación de los gastos, el intercambio justo de los servicios del carácter informativo y social. Además, los turistas y usuarios finales serán motivados para realizar las acciones reforzadas, por ejemplo, la participación en los programas de hoteles y el turísmo combinando el descanso y actividades útiles y apasionantes. Por supuesto, todos los participantes del ecosistema pueden cambiar papeles en orden aleatorio construyendo sus propias cadenas para el intercambio de propuestas y tareas.  |
|  | Принципы работы | Principios de trabajo |
|  | Сервис DeskBell позиционно связывает туристов с отелями, а в будущем, на основе обновленной стратегии развития, - с любым объектом туризма, что позволяет использовать сервис не только как глобальный маркетплейс товаров и услуг, но и как центр распространения таргетированной информации и интерактивных событий. В качестве информации могут выступать местные рекламные объявления, сведения о самом отеле, окружающей территории, ценах и предложениях; в качестве событий - задания как от отеля, так и туристического бизнеса региона.В процессе распространения информации и событий в заданной области часть токенов DBT резервируется в качестве мотивирующей части и распределяется между партнерами сети и туристами на внутренние счета DeskBell. Заказчик может выбрать одно или несколько условий, при выполнении которых турист будет вознагражден токенами DBT и партнеры получат мотивационную часть. Это может быть как простое прочтение информационного сообщения или отклик на него, так и более сложные, многоуровневые действия, реализуемые в специфических программах и обеспеченные, при необходимости, смарт-контрактами. Например заказчик может мотивировать туриста не только посмотреть его сообщение, но и посетить то или иное мероприятие, где факт совершенного действия будет зафиксирован при помощи геолокации. | El servicio DeskBell vincula turistas a los hoteles por su localización, y en el futuro, basándose en la estrategia renovada del desarrollo, a todos los objetos turísticos, que permitirá usar el servicio no sólo como un global mercado de bienes y servicios pero como el centro de difusión de la información específica y eventos interactivos. Las publicidades locales, los datos sobre el hotel y también sobre los territorios circundantes, precios y propuestas pueden servir como información; las tareas del hotel y el turismo de la región como tareas. Durante la difusión de la información, incluso la información sobre los eventos, en el área determinada una parte de los tokens DBT se reserva como una parte que motiva y se distribuye etre los socios de la red y los turistas en las cuentas internas del DeskBell. El cliente puede elegir una o más condiciones, y si el turista las cumple, él será recompensado con los tokens DBT y los socios recibirán una parte motivacional. Esa condición puede ser una simple lectura de un comunicado o la respuesta a este comunicado. Puede ser algo más difícil, como acciones de múltiples niveles que se realizan en los programas específicas y son acompañadas por un contrato inteligente si hay necesidad. Por ejemplo, el cliente puede motivar al turista no sólo ver su mensaje, sino visitar algún evento, dónde el hecho sobre la acción será fijado por medio de la geolocalización.  |
|  | Совокупность таргетированного сообщения, мотивирующей части и условий вознаграждения туриста мы называем программой продвижения. Отдельные программы продвижения будут продуктами в рамках платформы DeskBell Chain: в сотрудничестве с отельерами и туристическим бизнесом мы будем разрабатывать конкретные схемы мотивации и обмена услугами любой сложности благодаря гибкости системы. Проект DeskBell Chain - платформа, позволяющая создавать различные конфигурации маркетинговых и социальных программ. В рамках проекта будут разрабатываться как общие средства DeskBell, включая функционал мобильных приложений, серверное программное обеспечение, так и дополнительные смарт-контракты Ethereum для обеспечения неподдельности и надежности данных. Главная задача DeskBell Chain — обеспечение гибкости в разработке программ и бизнес-логики, эффективной как для объектов туризма, так и для конечных пользователей. | El conjunto del comunicado específico, de la parte motivacional y las condiciones de remuneración para el turista llamamos un programa de promoción. Algunos programas de promoción serán productos en el marco de la plataforma DeskBell Chain: en la colaboración con el turísmo y la industria hotelera vamos a elaborar los planes concretos para motivación e intercambio de los servicios de cualquier dificultad gracias a la flexibilidad del sistema. El proyecto DeskBell Chain es una plataforma que permite crear las diferentes configuraciones de los programas sociales y los de marketing. En el marco del proyecto se elaborarán tanto los instrumentos comunes del DeskBell, incluyendo las funciones de las aplicaciones móviles y los programas informáticos del servidor, como adicionales contratos inteligentes del Ethereum para la garantía de autenticidad y confiabilidad de los datos. La tarea principal del DeskBell Chain es garantizar la flexibilidad en la elaboración de programas y en la lógica de negocio que es efectiva tanto para objetos turísticos como para usuarios finales. |
|  | DeskBell Chain основан на геолокационной базе сервиса DeskBell и будет использовать отели как узлы, чтобы таргетированно распространять программы продвижения. В последствии узлами станут любые объекты туризма, зарегистрированные в системе и ставшие участниками экосистемы. Заказчиком может выступать любой человек, а также отели и туристический бизнес в области распространения. | El DeskBell Chain se funda sobre la base de geolocalización del servicio DeskBell y usará hoteles como nudos para difundir los programas de promoción de una manera específica. Posteriormente cualquier objeto turístico que es registrado en el sistema y se ha hecho participante del ecosistema llegará a ser una parte de los nudos. Cualquiera persona, el mismo turísmo y hoteles pueden actuar de clientes.  |
|  | Принцип работы экосистемы взаимной мотивации достаточно прост: | El principio operacional del ecosistema de motivación recíproca es bastante simple: |
|  | заказчик выбирает программу продвижения; | el cliente elija un programa de promoción; |
|  | определяет географию и способ распространения: в конкретных объектах туризма по типу, в городе, регионе, по предпочтениям клиентов и так далее; | determina la geografía y un método para la difusión: en concretos objetos turísticos por tipo de la ciudad, región preferencias de clientes etc.; |
|  | настраивает условия вознаграждения; | establece las condiciones de remuneración; |
|  | при необходимости пополняет внутренний счет в DBT; | en caso necesario, recarga la cuenta interna en el DBT; |
|  | токены будут распределяться между участниками в соответствии с выбранной программой продвижения и специфическими настройками: | los tokens se distribuirán entre participantes según la congfiguración específica y el programa de promoción que fue elegido: |
|  | пользователь приложения получает вознаграждение по факту отклика на объявление или по итогу выполнению программного действия; | el usuario de la aplicación recibe una remuneración por la respuesta al anuncio o después de realizar acciones programáticas;  |
|  | объекты показа, узлы туристического бизнеса и отели получают вознаграждение, согласно выбранной заказчиком программе. | objetos de la demostración, nudos del turismo y hoteles recibirán una remuneración según el programa elegida por el cliente. |
|  | Условия получения вознаграждения зависят от конкретных программ продвижения и могут существенно различаться; кроме того, они будут разрабатываться и дополняться с развитием DeskBell Chain, как собственными силами, так и в сотрудничестве с туристическим бизнесом. К примеру, пользователи смогут получить вознаграждение за: | Las condiciones de recepción de la remuneración dependen de los programas concretos para promoción y pueden diferenciarse mucho; además se elaborarán y se completarán con el desarrollo del DeskBell Chain tanto por su propia fuerza como durante la colaboración con el turismo. Por ejemplo, usuarios podrán recibir la remuneración por: |
|  | отклик на объявление; | respuesta al comunicado; |
|  | посещение события, фиксированное геолокацией мобильного устройства; | asistencia al evento fijado por la geolocalización del dispositivo móvil; |
|  | снимки на мероприятии для маркетинговой кампании туристического сервиса; | tomar fotos en el evento para la compañía de marketing del servicio turístico; |
|  | заполнение информации о достопримечательностях для отеля; | rellenar la información sobre las atracciones para el hotel;  |
|  | отзывы и оценки ресторана или театра. | referencias y apreciaciones del restaurante o teatro. |
|  | На момент релиза DeskBell Chain мы разработаем и представим ряд программ продвижения: | Cuando llegue el momento de lanzamiento del DeskBell Chain, habríamos elaborado y presentado una serie de los programas de promoción: |
|  | таргетированную систему объявлений, где мотивационная часть токенов будет распределяться между отелем пользователя, объектами туризма в точках показа объявления и самим пользователем по факту отклика или, по выбору заказчика, с посещением позиционно обозначенного мероприятия в заданное время; | un sistema específico de anuncios donde la parte motivacional de los tokens se distribuirá entre el hotel del usuario, los objetos turísticos, los puntos de demostración del anuncio y el mismo usuario después de su respuesta o, según la elección del cliente, o su asistencia en el tiempo establecido al evento designado por su localización;  |
|  | социализацию заполнения данных о достопримечательностях, объектах туризма в регионах отелей и информации о самом отеле, инициируемые отелем или нами в целях масштабирования сервиса и повышения удобства услуг в отелях. Фактически, речь идет о пополнении базы контента с помощью и при участии туристов, основанном на мотивации, с точным позиционированием и фиксацией процесса в блокчейне; | una socialización del relleno de los datos sobre las atracciones, objetos turísticos en las regiones de los hoteles y de la información sobre el mismo hotel que son iniciados por el hotel o por nosotros con el objetivo de escalar el servicio y aumentar las faciliidades de servicios en hoteles. En realidad, se trata de una reposición de la base del contenido, con ayuda o a través de participación de turistas, que se basa en la motivación y que tiene el posicionamiento exacto y fijación del proceso en el BlockChain.  |
|  | В дальнейшем программы продвижения будут разрабатываться как командой DeskBell самостоятельно, так и с участием партнеров сервиса в различных вариациях пользовательских действий и цепочек обмена, от всевозможных видов контента, до позиционирования пользователей. | Luego los programas de promoción se elaborarán tanto por el equipo del DeskBell por su cuenta como con la participación de los socios del servicio en diferentes variaciones de las acciones personalizadas y cadenas de intercambio, desde todos los tipos de contenidos hasta el posicionamiento de usuarios.  |
|  | Преимущества использованияДля туристического бизнеса | Los beneficios del usoPara el turismo |
|  | возможность увеличить средний чек за счет предложения дополнительных услуг; | la posibilidad de aumentar el cheque medio gracias a la oferta de los servicios adicionales; |
|  | автоматизация взаимодействия с клиентами; | la automatización de la interacción con los clientes; |
|  | сокращение расходов на рекламу за счет обмена предложениями; | la reducción de los gastos de la publicidad gracias al intercambio de propuestas; |
|  | мотивация партнеров на взаимное продвижение услуг и продукции; | la motivación de los socios para el avance recíproco de los servicios y producción; |
|  | персональные предложения разным группам пользователей и разработка гибких маркетинговых программ; | las propuestas personales para diferentes grupos de usuarios y la elaboración de programas flexibles de marketing; |
|  | социализация с помощью мотивированной обратной связи; | la socialización con la ayuda de retroinformación motivada; |
|  | масштабирование платформы и сферы применения DeskBell Chain, согласно плану развития. | el escalado de la plataforma y del sector de aplicación del DeskBell Chain, según el plan de desarrollo. |
|  | Для пользователей | Para los usuarios |
|  | спецпредложения и скидки релевантные интересам и предпочтениям; | Ofertas especiales y descuentos pertinentes a los intereses y preferencias; |
|  | вознаграждение токенами за выполнение целевых действий, в том числе в социализации туристического сервиса. | Remuneración en tokens para realización de las acciones especiales, incluso en la socialización del servicio turístico. |
|  | Для обладателей токенов | Para los poseedores de tokens |
|  | возможность получать услуги DeskBell и участвовать в экосистеме взаимного обмена; | la posibilidad de recibir los servicios del DeskBell y participar en el ecosistema del intercambio; |
|  | возможность оплачивать товары и услуги отеля или любого партнёра, участвующего в системе DeskBell Chain; | la posibilidad de pagar los bienes y servicios de hotel o de cualquier socio que toma parte en el sistema del DeskBell Chain; |
|  | реализация токенов напрямую отелям и туристическому бизнесу в DeskBell. | la realización de tokens directamente a los hoteles y el turismo en el DeskBell. |
|  | DeskBell Token | DeskBell Token |
|  | полное наименование - DeskBell Tokenкраткое наименование - DBTтип токена - Utility (“полезный”) tokenмодель эмиссии - дефляционнаядополнительная эмиссия - отсутствуетмаксимальное количество токенов - 212 000 000количество токенов на стадии pre-ICO - 7 000 000 (3,3 %)количество токенов на стадии ICO - 93 000 000 (43,9%)цена токена на стадиях pre-ICO и ICO - 1 ETH / N DBT | nombre completo - DeskBell Tokennombre breve – DBTtipo de token – Utility (“útil”) tokenmodelo de emisión – deflacionariaemisión adicional – carececantidad máxima de los tokens - 212 000 000cantidad de los tokens en la etapa del pre-ICO - 7 000 000 (3,3 %)cantidad de los tokens en la etapa del ICO - 93 000 000 (43,9%)precio de un token en las etapas del pre-ICO y el ICO - 1 ETH / N DBT |
|  | DeskBell Token (DBT) - это utility токен платформы DeskBell Chain на базе Ethereum по стандарту ERC20. DBT будет применяться для обеспечения работы внутренних механизмов монетизации, использоваться как вознаграждение для пользователей участвующих в жизни экосистемы DeskBell и наполнении сервиса. DeskBell Token выступает как единица внутренней валюты сервиса DeskBell, которая будет использоваться для оплаты услуг сервиса DeskBell, а также участвовать в работе экосистемы взаимной мотивации DeskBell Chain. Эмиссия DBT будет происходить по дефляционной модели, а это значит, что в обращение будет выпущено ограниченное количество токенов и дополнительной эмиссии не предусмотрено. | El DeskBell Token (DBT) es el “utility”token de la plataforma DeskBell Chain basada en el Ethereum según el estándar ERC20. El DBT se aplicará para garantizar el trabajo de los mecanismos internos de monetización, se usará como una remuneración para los usuarios que toman parte en la vida del ecosistema DeskBell y en el contenido del servicio. El DeskBell Token sirve como unidad de la moneda nacional del servicio DeskBell que se usará para pagar los servicios del DeskBell y también participará en el trabajo del ecosistema de la motivación recíproca – en el DeskBell Chain. La emisión del DBT se realizará según el modelo deflacionario, lo que significa que pondrán en circulación una cantidad limitada de los tokens y que emisión adicional no está prevista.  |
|  | Объемы эмиссии происходят из оценки рынка, включая стоимость услуг, масштаба потенциальных клиентов и должны обеспечить рост DBT на протяжении трех лет, с учетом оборота токенов в проекте и развития туристической отрасли. Оценить рынок на более длительный период с достаточной степенью приближения на сегодняшний день не представляется возможным. | Dimensiones de la emisión proceden de la evaluación del mercado, incluso el costo de los servicios, el alcance de clientes potenciales, y deben asegurar el crecimiento del DBT durante tres años tomando en cuenta la circulación de tokens en el proyecto y el desarrollo del sector turístico. No es posible evaluar el mercado para un período más largo con pronósticos más precisos al día de hoy. |
|   | Токены не будут эмитированы сразу в максимальном количестве. Для выпуска токена предусмотрена схема постепенной эмиссии, которая будет происходит во время продажи токена в количестве необходимом для продажи. Тем самым, общая сумма токенов во время сборов на всех стадиях ICO будет равняться сумме выкупленных токенов. После окончания сборов дополнительно будут эмитированы токены для покрытия бонусов ранним инвесторам, баунти кампании, а также доля самой платформы DeskBell Chain. Мы гарантируем, что токены, выпущенные для внутренней работы платформы DeskBell Chain будут использоваться исключительно внутри сервиса и никогда не будут выставлены в открытую продажу на сторонних площадках от лица сервиса DeskBell. Более того, держатели токенов DBT будут иметь исключительное право реализации своих токенов через нашу систему, а доля токенов самой платформы DeskBell Chain будет иметь статус резервной и использоваться исключительно в целях поддержания ликвидности токена. | Los tokens no se emitirán en una cantidad máxima de inmediato. Para lanzar el token está previsto un plan de emisión gradual que se realizará durante la venta del token en la cantidad necesaria para la comercialización. Así, el total de los tokens durante la recaudación en todas las etapas del ICO será equivalente a la suma de tokens comprados. Después del termino de la recaudación adicionalmente serán emitidos los tokens para cubrir bonificaciones a los inversionistas primeros, la compañía bounty, más aún será imitida una parte de la misma plataforma DeskBell Chain. Garantizamos que los tokens lanzados para el trabajo interno de la plataforma DeskBell Chain se usarán sólo dentro del servicio y nunca serán puestos a la venta pública en otras plataformas en nombre del servicio DeskBell. Además, los poseedores de los tokens DBT tendrán derecho a realizar sus tokens por medio de nuestro sistema, y la parte de tokens de la misma plataforma DeskBell Chain tendrá el carácter de una parte de reserva y se usará solamente con el objetivo de mantener la liquidez del token.  |
|  | DBT как внутренняя валюта | DBT como una moneda interna |
|  | DeskBell Token будет выполнять роль внутренней валюты платформы DeskBell Chain как единое средство учета и реализации услуг сервиса, а также для обеспечения механизма экосистемы взаимной мотивации. Для клиентов DeskBell внутренний счет будет представлен в виде их личного кошелька Ethereum, который они могут открыть в DeskBell или самостоятельно на профильных ресурсах и затем зарегистрировать в сервисе. | El DeskBell Token servirá como moneda interna de la plataforma DeskBell Chain como el único medio para contar y realizar los servicios, y también para garantizar el mecanismo del ecosistema de la motivación recíproca. Para los clientes del DeskBell la cuenta interna se presentará como su personal monedero Ethereum que ellos pueden abrir en el DeskBell o por sí mismos en los recursos básicos y después de que registrar en el servicio.  |
|  | Пользователи смогут пополнять внутренний счет через участие в программах или приобретая токены в общедоступных источниках, в том числе у участников первичного размещения и других держателей DBT. Зарегистрированным и прошедшим проверку клиентам сервиса пополнение внутреннего счета будет доступно напрямую фиатными средствами через DeskBell. Также, держатели токенов смогут реализовывать DBT напрямую клиентам, обеспечивая оборот в DeskBell Chain. Цена единиц внутреннего счета будет регулироваться как внутренними, так и внешними факторами, с развитием сервиса и с растущим спросом в обмене DBT на Ethereum. Поскольку DeskBell будет крупным оператором в обороте DBT, мы планируем создавать резервный фонд DBT, ETH и фиатных средств для поддержания ликвидности токена и обеспечения приоритета держателям токенов в реализации токенов клиентам сервиса. | Los usuarios podrán recargar la cuenta interna a través de participación en los programas o comprando tokens en las fuentes accesibles, incluso los participantes de la distribución primera y otros poseedores del DBT. Para los clientes del servicio que se han registrado y superado la prueba la reposición de la cuenta interna será accesible directamente por recursos fiduciarios a través del DeskBell. Además, poseedores de tokens podrán realizar el DBT directamente a los clientes asegurando así la circulación en el DeskBell Chain. El precio de las unidades de la cuenta interna será regulado tanto por los factores internos como por los externos con desarrollo del servicio y con la demanda creciente de cambio del DBT por el Ethereum. Es que el DeskBell será un operador grande en la circulación del DBT, planeamos crear un fondo de reserva del DBT, ETH y de los efectivos fiduciarios para mantener la liquidez del token y garantizar la prioridad a los poseedores de tokens en realización de tokens por los clientes del servicio.  |
|  | Распределение токеновВсего - 212 000 000 DBTPre-ICO - 3,3% (7 000 000 DBT) ICO - 43,9% (93 000 000 DBT)Бонусы - 2,7% (5 700 000 DBT)Баунти - 0,1% (300 000 DBT)DeskBell Chain - 50% (106 000 000 DBT)  | La distribución de los tokensEn total - 212 000 000 DBTPre-ICO - 3,3% (7 000 000 DBT) ICO - 43,9% (93 000 000 DBT)Bonificaciones - 2,7% (5 700 000 DBT)Bounty - 0,1% (300 000 DBT)DeskBell Chain - 50% (106 000 000 DBT)  |
|  | Pre-ICO | Pre-ICO |
|  | Дата проведения - 12:00 GMT 19 февраля - 12:00 GMT 5 марта 2018 | Fecha de celebración - 12:00 GMT el 19 de febrero - 12:00 GMT el 5 de marzo de 2018 |
|  | Количество токенов на продажу - 7 000 000 | La cantidad de tokens a la venta - 7 000 000 |
|  | Цена токена - 1 ETH / N DBT | El precio del token - 1 ETH / N DBT |
|  | SoftCap - N ETH (600 000) | SoftCap - N ETH (600 000) |
|  | HardCap - N ETH (7 000 000) | HardCap - N ETH (7 000 000) |
|  | Причины проведения pre-ICO | Los razones de la realización del pre-ICO |
|  | Команде DeskBell необходимы дополнительные средства на проведение полноценной ICO-кампании и на дальнейшее развитие сервиса. Минимальная планка позволит выйти на ICO, обеспечит регистрацию в листингах и базовую рекламу, тогда как предельная сумма обеспечит масштабную маркетинговую кампанию, в том числе продвижение в ключевых изданиях. | El equipo del DeskBell necesita efectivos adicionales para la realización de la plena campaña del ICO y para el desarrollo siguiente del servicio. El requerimiento mínimo dará la posibilidad de entrar en el ICO, garantizará registro en las bolsas y publicidad básica, al mismo tiempo la cuantía máxima asegurará una campaña grande de marketing incluyendo la promoción en las publicaciones más representativas. |
|  | По вопросам предварительного размещения токенов DeskBell вы можете связаться с нами по электронной почте: office@deskbell.io | Con cuestiones sobre la distribución previa de los tokens DeskBell se puede contactarnos por el correo electrónico: office@deskbell.io |
|  | Бонусная программа | El programa de bonificación |
|  | 1 неделя | 1 semana  |
|  | Распределение средств | La asignación de fondos |
|  | 10% - нужды проекта | 10% - necesidades del proyecto |
|  | масштабирование технического обеспечения, ввиду ожидаемого роста нагрузокресурс команды проекта | Aumento de apoyo técnico, tomando en cuenta el aumento previsto de presionesRecurso del equipo del proyecto |
|  | 90% - маркетинг | 90% - marketing |
|  | Интернет-продвижение, публикации на тематических ресурсахYouTube, встраиваемая реклама и заказы на целевых каналахпродвижение DeskBell в социальных сетях. Будут использованы как встроенные механизмы рекламы и продвижения, так и платное размещение у лидеров сети. Поддержка и развитие собственных каналов и ресурсов. | Promoción en Internet, publicaciones en los recursos temáticos de YouTube, publicidad encajada y pedidos en los canales específicos, la promoción del DeskBell en las redes sociales. Se utilizarán tanto los mecanismos incorporados de publicidad y promoción como anuncios de pago en las cuentas de líderes de la red.  |
|  | ICO | ICO |
|  | Дата проведения - 12:00 GMT 26 марта - 12:00 GMT 16 апреля 2018 | Fecha de celebración - 12:00 GMT el 26 de marzo - 12:00 GMT el 16 de abril de 2018 |
|  | Количество токенов на продажу - 93 000 000 | La cantidad de tokens a la venta - 93 000 000 |
|  | Цена токена - 1 ETH / N DBT | El precio del token - 1 ETH / N DBT |
|  | SoftCap - N ETH (20 млн) | SoftCap - N ETH (20 millones) |
|  | HardCap - N ETH (93 млн) | HardCap - N ETH (93 millones) |
|  | Причины проведения ICO | Los razones de la realización del ICO |
|  | Мы проводим ICO с целью реализации проекта DeskBell Chain и дальнейшего продвижения сервиса DeskBell c охватом отелей и туристического бизнеса во всём мире. | Realizamos el ICO con el objetivo de llevar a efecto el proyecto DeskBell Chain y de la promoción siguiente del servicio DeskBell con la cobertura de hoteles y turismo en todo el mundo.  |
|  | Бонусная программа | El programa de bonificación |
|  | 1-я неделя | 1 semana |
|  | Распределение средств | Asignación de fondos |
|  | 30% - развитие и дальнейшая разработка сервиса DeskBell | 30% - el desarrollo y la elaboración siguiente del servicio DeskBell |
|  | кадровое обеспечение | La dotación de personal |
|  | развитие сервиса и реализация roadmap | El desarrollo del servicio y la realización de Roadmap (hoja de ruta) |
|  | 70% - маркетинг | 70% - marketing |
|  | создание сети региональных агентов, кампания по продвижению и внедрению DeskBell по всему миру, а также массированные и точечные кампании в отдельных крупных городах. При достижении SoftCap и затем с каждым дополнительным шагом в 2 млн долларов будет происходить полный охват одного крупного города и\или туристического центра. На данный момент у нас есть расчет от партнера по массированной рекламной кампании в городе Los Angeles, USA стоимостью в 1,5 млн. долларов | Creación de la red de agentes regionales, campaña de promoción e implantación del DeskBell en todo el mundo, y también las campañas masivas y puntuales en distintas ciudades grandes. Al alcanzar el SoftCap y después con cada paso adicional de 2 millones de dólares se tendrá lugar la cobertura completa de una ciudad grande o centro turístico. Por el momento, tenemos una liquidación de un socio de la masiva campaña publicitaria en Los Ángeles, EE.UU. que cuesta 1,5 millones de dólares |
|  | Roadmap | Roadmap (hoja de ruta) |
|  | разработка и внедрение экосистемы взаимной мотивации DeskBell Chain | la elaboración e implantación del ecosistema de motivación recíproca DeskBell Chain |
|  | доработка текущего сервиса и мобильных приложений, внедрение нового функционала, необходимого для платформы DeskBell Chain | el perfeccionamiento del servicio actual y de las aplicaciones móviles, la implantación de nuevas funciones necesarias para la plataforma DeskBell Chain |
|  | развитие систем DeskBell: чат, социализация, события и оповещения, внедрение элементов дополненной реальностимасштабирование сервиса в связи с ростом, выход на CDN | el desarrollo de los sistemas del DeskBell: chat, socialización, eventos y notificaciones, implementación de elementos de la realidad adicional;el aumento del servicio en relación con el desarrollo, la entrada en el CDN |
|  | введение в сервис туристического бизнеса | la implementación del turismo en el servicio |
|  | разработка платежной системы для товаров и услуг через мобильное приложение DeskBell | La elaboración de un sistema de pago para mercancías y servicios a través de la aplicación móvil del DeskBell  |
|  | расширение сервисной части до функционала CRM и ERP систем | la ampliación de la parte de servicio hasta las funciones de los sistemas ERP y CRM |
|  | выход за пределы мобильных приложений: разработка сторонних кросс-сервисов в туристической отрасли, единая база гостиничного и туристического бизнеса, глобальные поиск и бронирование, в т.ч. в рамках монетизации DeskBell Chain | salida de la raya de las aplicaciones móviles: elaboración de otros cross-servicios en el sector turístico, la única base hotelera y la del turismo, la busqueda y reserva globales, incluso en los marcos de la monetización del DeskBell Chain |
|  | Наша команда | Nuestro equipo |
|  | Сергей Иванов  | Sergei Ivanov |
|  | Chief Executive Officer | Director ejecutivo (Chief Executive Officer) |
|  | Более 20 лет работы в областях организации управления, оптимизации рисков и стратегического планирования. Занимал ряд ведущих должностей в различных компаниях. | Más de 20 años de trabajo en la ordenación, la optimización de riesgos y la planificación estratégica. He ocupado una serie de cargos principales en diferentes empresas.  |
|  | Андрей Карачкин (Andrei Karachkin) | Andrei Karachkin |
|  | Chief Technology Officer, Development Team Lead, blockchain developer, mobile developer | Director tecnológico, Jefe del equipo de desarrollo, desarrollador del blockchain, desarrollador de contenido para dispositivos móviles |
|  | Программист с 9-ти летним стажем, соавтор сервиса мобильной связи “Интерда”, 5 лет стажа в области разработки мобильных приложений. Проектный менеджер, ведущий программист и идейный вдохновитель DeskBell. | Programador con una antigüedad de 9 años, coautor del servicio de comunicaciones móviles “Interda”, 5 años de trabajo en el sector de desarrollo de aplicaciones. Gerente de proyectos, programador principal e inspirador de ideas del DeskBell.  |
|  | Алексей Овчинников | Aleksei Ovchínikov |
|  | Service Integration Owner - Customer Service | Propietario de integración de servicios – servicio de atención al cliente |
|  | Более 5 лет работы в проектах по внедрению ПО, Опыт в сопровождение ИТ инфраструктур в производственных и финансовых сферах. | Más de 5 años de trabajo en proyectos sobre la adaptación de programas informáticos, la experiencia profesional en el apoyo de infraestructuras TI en sectores de producción y finanzas.  |
|  | Фёдор Трухин (Fedor Trukhin) | Fyodor Trujin |
|  | Chief Marketing Officer | Director de mercadotecnia |
|  | Маркетолог с 9-ти летним опытом работы в разных областях от промышленного производства до IT, имеет диплом специалиста по рекламе ННГУ и степень MBA  | Mercadotécnico con experiencia de 9 años en diferentes sectores desde la producción industrial y hasta TI, tiene un diploma de especialista de publicidad de la UNN y un grado de MBA |
|  | Надежда Куртикова | Nadezhda Kúrtikova |
|  | Community curator | Curador de comunidad |
|  | Геннадий Смагин (Gennady Smagin) | Guennadiy Smaguin |
|  | Технический директор (Engineering Team Lead) | Director técnico |
|  | Разработчик с 15-ти летним стажем в области веба, баз данных, соавтор сервиса мобильной связи “Интерда”. В DeskBell отвечает за серверную часть и API, соавтор блокчейн-проекта DeskBell Token | Desarrollador con la experiencia de 15 años en sectores de web, bases de datos, coautor del servicio de comunicaciones móviles “Interda”. En el DeskBell es responsable por la parte del servidor y API, coautor del proyecto del BlockChain el DeskBell Token |
|  | Сергей Федоров | Sergei Fyuódorov |
|  | Директор по позиционированию, Chief Visionary Officer | Director de posicionamiento, primer oficial visionario  |
|  | В digital-среде c 2006 года. 11 лет стажа в разработке и ведении проектов. Основатель Fedorovlab Digital Agency. Среди клиентов - BigPicture, Студия Станислава Орехова, Paul Smith Russia и другие. …  | Ha estado en el ambiente digital desde el año 2006. 11 años de trabajo en desarrollo y ejecución de proyectos. El fundador de Fedorovlab Digital Agency. Entre sus clientes – BigPicture, el Estudio de Stanislav Oréjov, Paul Smith Russia y otros. ... |
|  | Александр Богатырев | Aleksandr Bogatiriov |
|  | Представитель DeskBell в USA | Representante del DeskBell en EE.UU. |
|  | Продвижение сервиса в штате Калифорния. Работа со звездами кинематографа, исполнительный продюсер шоу «Whisper». Опыт работы с медиа-индустрией более 40 лет. | Promoción del servicio en el estado de California. Ha trabajado con estrellas de cine; es productor ejecutivo del show «Whisper». Con experiencia profesional de más de 40 años en la industria de medios  |
|  | Социальные сети и контакты | Las redes sociales y contactos |
|  | По вопросам pre/ICO | Sobre cuestiones de pre/ICO |
|  | Служба поддержки: | Servicio de Apoyo: |

1. Basado en la evaluación de los productos presentados por App Store y Google Play [↑](#footnote-ref-1)
2. Según los datos del [UNWTO](https://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284419029) el crecimiento del turismo presenta estables 3-5% por año [↑](#footnote-ref-2)