Здравствуйте, с вами на связи Игорь Алимов!

И добро пожаловать в наше с вам специальное видео, в котором мы поговорим, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся. Вообще, ну достаточно редко можно услышать такое понятие, что такое финансовый потолок, хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 000 рублей в месяц и оставим его без бизнеса через полгода, скорей всего он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит новый.

Если мы возьмем с вами топ-менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, 80 000 рублей в месяц, и возьмем и уволим с его работы. Что будет? Скорей всего он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть и еще какие-то компании для того, чтобы вернуть себе примерно ту же самую позицию, которую он соответственно занимал. И тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина «Магнит» и лишим ее работы, то, скорей всего некоторое время она пожалуется подругам какая тяжелая жизнь. После чего она устроиться скорей всего она устроится в какую-нибудь «Пятерочку», «Копеечку» или в какую-то еще сеть и будет зарабатывать аналогичные 12 500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве и перебросим его в другой город, то с большей степенью вероятности, ну вы поняли уже он пойдет туда же, окажется в том же окружении и будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал — это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека. То есть то, сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать. Так вот как раз как мы привыкли зарабатывать — это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать — это наш финансовый потолок. У каждого человека есть свой финансовый потолок. Т. е. то сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека.

Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира у Вила Маска он есть, у Дональда Трампа есть. Он есть абсолютно у каждого человека, потому что у каждого есть своя психологическая граница, того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег. И поэтому, когда я говорю вам, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас, может, уже больше устраивать, т. е. вы можете иметь больше денег для того, чтобы, ну спокойно себя чувствовать, и решать те задачи, которые есть у вас. Почему, вообще, вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить. Скорее всего, вы непросто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому что, например, если у вас финансовый потолок в 5 000 000, а при этом ваши расходы составляли бы, к примеру, миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода.

 Но, если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прям вот бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти. Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что финансовый потолок — это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове.

Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: нет стоп, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже если и рискну, все равно не получится. У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект, зарабатываете, ну к, примеру, 70 000 рублей. Делаете 2 проекта зарабатываете 72 000 рублей, хотя, казалось бы, должно быть почему-то 140. А, оказывается, увы. А вот финансовый потолок, когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы ни прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы, значит, уперлись как раз в финансовый потолок. Ну я уверен, раз вы досмотрели это видео — это точно про вас.

И так, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь, т. е. я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии: Первое — это откуда вы из какого города. Второе — это чем вы занимаетесь, чем вы зарабатываете себе на жизнь и третье – это почему вам важно пробить финансовый потолок. Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы непросто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарий почему для вас это важно. Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.До скорой встречи и удачи.

*Игорь Алимов - тренер Академии Заработка в интернете для тех, кому за 50 говорит о том, что у каждого человека есть финансовый потолок, выше которого он не может перепрыгнуть. Здесь он рассказывает о причинах этого и дает методики как пробить потолок и достичь более высокого уровня дохода. (для Потфолио)*