Как Притягивать Деньги? Игорь Алимов.

**3 фразы, которыми Вы отталкиваете от себя деньги!**

***Приветствую Вас! На связи Игорь Алимов, и если вы смотрите это видео, значит, для вас тема денег является достаточно актуальной.***

Ну, я надеюсь, мы все с вами прекрасно понимаем, что мы живем в реальном мире, в котором есть такая вещь, как деньги, без которой жить достаточно трудно, а порою невозможно. При этом я не призываю вас концентрироваться только на деньгах, говорить, что деньги – это все. Но, деньги – это действительно важный элемент жизни.

И в этом видео мы с вами поговорим о тех трех фразах, которые вы часто произносите, и которые от вас эти деньги отталкивают. В независимости от того, чем вы занимаетесь. Работаете ли по найму, работаете ли на себя, или строите свой бизнес, надеюсь, вы чувствуете разницу. Либо же у вас ситуация, когда вы на пенсии, или там домохозяйка, или ухаживаете за родителями, или вы с ребенком. Вне зависимости от этого, вся фишка в том будут у вас деньги или нет, зависит от двух вещей: ***от ваших действий и от вашего*** ***мышления.*** Причем от второго не в меньшей степени, а даже в большей, чем от первого.

Дело в том что, очень много времени я посвятил исследованию психологии денег. И за последнее время мне удалось выйти с дохода 1500 рублей, не далее, чем пять лет назад на стабильный уровень пятизначного дохода, когда действительно мои доходы измеряются суммами в 300-400-500 т.р. в месяц. И более того, я хочу вам показать здесь одну вещь. Информации о том, как выйти на новый уровень дохода у вас выше крыши. То есть вы можете спросить Google. Спросите Google – как стать миллионером? Почитайте – «Думай и богатей». Почитайте Кийосаки.

 ***Но почему-то вы читаете, а деньги не приходят, и не решаются ваши проблемы.***

Почему? Потому что параллельно с тем, что вы вроде как прокачиваете тему денег, вы совершаете ряд ошибок, которые сильно влияют на то, что у вас происходит в жизненной ситуации.

Именно потому, я попрошу, досмотрите это видео до конца, потому что информация, которую я дам здесь, она очень практична и очень важна. Во всяком случае, я считаю именно так.

Вот, во-первых, самое главное, в чем беда и почему у человека очень часто нет достаточного количества денег? Нежелание принимать деньги.

 Получается у нас одна очень интересная штука. Человек привык мыслить еще с давних времен, что деньги – грязь. Вспомните, вам наверняка говорили родители в детстве, что после того как взял деньги в руки, руки обязательно надо помыть. Деньги переносчик инфекции. Я не спорю, может быть с бактериологической точки зрения, так оно и есть. Но ведь сама ассоциация: деньги – это грязь, и после денег надо помыть руки, она действительно засела где-то глубоко внутри нас и часто на все влияет. Ну и соответственно есть восприятие, что деньги – это грязь, и я не буду к грязи прикасаться. Значит, соответственно, я не буду получать деньги. И это влияет на ваше мышление. Это влияет на то, что вы не хотите принимать деньги. Вы считаете, что много денег – много проблем.

Помимо этого вы программируете себя вербально, то есть вы программируете себя теми фразами, которые произносите:

Это те три фразы, которые вы, так или иначе, произносите, ну, в различных вариациях.*– честным трудом много не заработаешь,
– богатые воры,
– меня довели до этого.*

Ну, во-первых, одно из самых частых заблуждений, что большие деньги не заработаешь честным трудом. Ведь честный труд – это рабский труд, который приносит мало. А те, кто получает много, они не честные.

Второй момент, это богатые – воры, нам так не жить. Нам так не жить – это когда вы говорите, что есть люди успешные, а есть вы. Зачем вы себя автоматически опускаете в касту неуспешных людей. Разумеется, плюс к этому добавляется убеждение что деньги – это грязь, и результата не получается.

Следующий момент – это меня довели до этого. Правительство, государство. Вот буквально недавно проводил вебинар по деньгам, мне говорили: «Государство на мне экономит. У меня маленькая зарплата». Конечно, но это не потому, что государство на тебе экономит, а потому что, ты выбрала нахождение вот именно в этой матрице. То есть ты выбрала нахождение и работу на государство. Почему? Потому, что ты не видишь желания в себе рискнуть. И не видишь в себе желание получить что-то большое, выйти за зону комфорта. Но, надо же, объяснить себе как-то это. И поэтому говорится – меня до этого довели.

Так вот, отсюда вывод. Когда вы произносите эти три фразы, или думаете о них, они просто проскакивают в вашей голове, вы автоматически отталкиваете от себя деньги.

Теперь смотрите, какая интересная штука. Давайте разберемся с одной интересной вещью. У нас с вами есть так называемая денежная матрица. Что такое денежная матрица?

Матрица – это всегда некий набор элементов. Я это еще помню с давних-давних программистских времен, когда я получал первое высшее в этой сфере. Матрица – это граница, в которой мы с вами оказываемся. И, соответственно, в этой матрице находятся:
*– ваши убеждения, касаемо денег,
– социальные убеждения,
– самопозиционирование, то есть, грубо говоря, каким образом вы себя позиционируете с точки зрения денег, как вы к ним относитесь, как они относятся к вам,
– действия,
– мотивация.*

Все это находится внутри вашей матрицы денег. И проблема в том, если вы на данный момент чувствуете, что вы не получаете столько, сколько вы хотите — это показатель как раз того, что в вашей денежной матрице наметился серьезный перекос, и для того чтобы выйти на новый уровень дохода, вам нужно выйти за рамки этой матрицы. То есть, понимаете, что вы можете делать лучшие результаты, только меняя свои действия.

***Это большая иллюзия, что вы можете делать то же самое, что делаете и получать лучший результат. Так не получится. Соответственно для того, чтобы вы получили лучший результат, вам важно выйти за границы ваших нынешних возможностей.***

Отсюда вопрос возникает – как? Через трансформацию мышления, через трансформацию убеждений. Дело в том, что я очень часто сталкиваюсь со следующей ситуацией. Когда хочется, чтобы и все было, и чтоб ничего не делать. Так не бывает. Я хочу вам это открыто сказать. Более того, я это видео записал именно потому, что хочу оторвать здесь вас от вашей нынешней реальности и повести вас в ту реальность, в которой вы хотите оказаться. Вам важно выйти за рамки матрицы. Начать и найти то дело, которое будет вас зажигать. Получить ту сумму денег, которой вы реально достойны. А это можно сделать, только изменив свое мышление. И более того, именно сейчас это актуально, потому что сейчас, правда, кризис.

Вот вы знаете, какая интересная штука, мне очень часто на вебинарах говорят – кризис только в головах. Ребята! Это мысль, которую вам вбили в голову, и вы, как мантру, ее повторяете. Ну, извините, когда доллар был 30, а сейчас он 76. Это реальный кризис. Но вопрос в другом. Не надо кричать – « А.. караул». Нет, наоборот, это крутая возможность. В это время можно совершить потрясающий взлет. В кризис 15-го года я взлетел в несколько раз по доходу. Почему? Потому что расширил свою денежную матрицу.

Отсюда вопрос – а хотите вы расширить свою денежную матрицу? Для того, чтобы это сделать важно совершить следующие шаги:
*– надо сначала провести тест денежного потолка, и понять какой ваш денежный потолок,
– потом надо провести скрининг, то есть анализ, надо выявить ваши убеждения, те убеждения, которые мешают и которые вам не дают возможности развиваться,
– после этого вам необходимо определить свою матрицу и ее нынешние границы, и взломать ее с помощью специальной психотехнологии,
– следующий момент: после этого вам необходимо уже сформировать личную матрицу успеха, то есть понять какова ваша матрица. То есть, каков ваш успех, как он выглядит. То, в чем на самом деле, вы часто и сыпетесь,
– после этого надо заниматься поиском дела мечты, а после этого уже реализацией этого дела.*

И если вы чувствуете затык на одном из этапов – может, вы уже идете, где-то взламывая, пытаясь взломать эту матрицу.

Я хочу сделать для вас один интересный сюрприз. На самом деле, именно сейчас, в начале 2016 года, тема денег актуальна, как никогда. Потому что оттого, какой фундамент вы заложите в начале года, зависит абсолютно весь ваш год. Я, когда готовил для вас этот урок, готовил его очень вдохновлено. Потому что, я понимал – насколько это тема важна для вас, и насколько она позволит вам выйти на новый уровень реальных финансов и реальных денег. Вот это важно. И реального уровня жизни.

Теперь представьте себе. Расширив свою денежную матрицу и, перезагрузив ее, выйдя за ее рамки на новый уровень, вы можете: *увеличить доход,
– вы можете там, где другие видят кризис – видеть возможности,
– вы не будете бояться, вы будете ощущать внутреннюю безопастность,
– и, самое главное, что возможности начнут сами к вам приходить, потому что вы будете открыты для них.*

Это действительно реализуемо. Для этого я и подготовил специальный однодневный тренинг, который называется «Денежная матрица. Перезагрузка».

Честно скажу, я, когда его готовил, я разрабатывал его вообще с нуля. То есть ни одной техники, технологии, которые я ранее применял – не будет. Более того, я очень сильно вдохновился исследованиями британских ученых по теме эмоций, которыми занимался и которые изучал в течение новогодних каникул. Я нашел очень крутые штуки. Ну, одна крутая технология, которую я назвал « Девять чувств успеха». И я вам дам эту технологию вот на этом однодневном тренинге. Но не всем.