Здравствуйте!

С Вами на связи Игорь Алимов.

 И добро пожаловать в наше специальное видео, в котором мы поговорим, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся.

 Вообще, достаточно редко, можно услышать такое понятие финансовый потолок, хотя он есть у каждого, то есть, чтобы Вам было понятно, что это такое, расскажу простую историю:

 Если мы с Вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает двести пятьдесят тысяч рублей в месяц, и оставим его без бизнеса. Через полгода, скорее всего, он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот же бизнес, который у него был или построит новый.

 Если мы возьмем с Вами топ – менеджера какого-нибудь «ГАЗПРОМА», который зарабатывает, к примеру, восемьдесят тысяч рублей в месяц и уволим его с работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в « СИБНЕФТЬ «, «РОСНЕФТЬ « и еще какие – то компании для того, чтобы вернуть себе примерно туже позицию, которую он соответственно занимал и тот же уровень дохода.

 Если мы с Вами возьмем кассиршу из магазина « МАГНИТ « и лишим ее работы, то, скорее всего, она пожалуется подругам какая тяжелая жизнь, а после чего устроится в какую-нибудь « ПЯТЕРОЧКУ «, « КОПЕЙКУ или в какую-то еще сеть и будет зарабатывать аналогично двенадцать тысяч пятьсот в месяц.

 Если мы возьмем с Вами бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве и перебросим его в другой город то, сбольшой степени вероятности…, но Вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении и будет зарабатывать столько же.

 Так вот, то что я сейчас рассказал, это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека, то есть, то сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать.

 Так вот, как раз, как мы привыкли зарабатывать, это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать, это наш финансовый потолок.

 У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть, то, сколько он на данную секунду, с нынешним уровнем мышления, способен зарабатывать, причем, этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у Вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира. У Илона Маска он есть, у Дональда Трампа он есть, есть абсолютно у каждого человек, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он, на данный момент, готов зарабатывать денег. И потому, когда говорю я, что Вы будете пробивать финансовый потолок, это значит снимать его. Пробив его, Вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он Вас может уже больше устраивать, то есть, Вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у Вас.

 Почему Вы вообще оказались на этом вебинаре?

 Я рискну предположить.

 Скорее всего, Вы не просто уперлись в финансовый потолок, а Вас не устраивает этот уровень, потому что, например:

 Если у Вас финансовый потолок в пять миллионов, а при этом Ваши расходы составляют, к примеру, бы, один миллион Вас этот вопрос не сильно бы волновал. Зачем? Ведь Ваш финансовый потолок выше и Вас вполне устраивает Ваш нынешний уровень дохода.

 Но, если Вы сейчас смотрите это видео, скорее всего, Ваша ситуация такова, что Ваш уровень расходов и Ваш уровень доходов уже, прям вот, бьются в этот потолок и Вы не знаете, как его пройти. Так вот, этому есть психологическое объяснение.

 Дело в том, что финансовый потолок, это не то, что связано с Вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в Вашей голове. Иначе говоря, Вы упираетесь в потолок в тот момент, когда Ваше подсознание говорит: « нет, стоп, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну, все равно не получится». У Вас такое может быть, когда Вы, уже несколько лет подряд, не можете заработать больше. Например:

 Делаете один проект, зарабатываете, к примеру, семьдесят тысяч. Делаете два проекта, зарабатываете семьдесят две тысячи рублей, хотя, казалось бы, почему-то должно быть сто сорок тысяч, а оказывается, увы.

 Вот финансовый потолок, когда, по какой-то причине Вы не можете заработать больше, сколько бы усилий Вы не прикидывали. И если в Вашей ситуации, в Вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, Вы , значит уперлись, как раз, в финансовый потолок.

 Ну, я уверен, если Вы досмотрели это видео, это точно про Вас.

 Итак, давайте сейчас с Вами получим небольшую обратную связь. Я хочу узнать про Вашу ситуацию и почему для Вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу Вас прямо сейчас написать в комментарии:

1. Это откуда Вы, из какого города?
2. Это чем Вы занимаетесь, то есть, чем вы зарабатываете себе на жизнь? И
3. Это, почему Вам важно пробить финансовый потолок?

Я хочу убедиться, что Вам действительно это важно, что Вы не просто придете послушать, а что Вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода. Прямо сейчас напишите в комментарии почему для Вас это важно.

Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с Вами очень скоро.

До скорой встречи и удачи!