<https://vk.com/video159037846_456239075?list=89ceca786148cbd551>

[00:00:00]

Здравствуйте. Александр Герасименко.

Две вещи, которые в нашем понимании совершенно не сходятся с логикой. Вещь первая. Деньги постоянно меняют руки. Мы их получаем, ими рассчитываемся, но при этом третий этаж ─ богатые, остаются богатыми. Второй этаж ─ средний класс, остаются средним классом, а бедные остаются бедными, при том, что деньги находятся в постоянном движении.

Вторая вещь, которая логическим в нас не откликается. Нам говорят: «Чтобы быть богатым нужно что делать? Работать много и много учиться». И люди делают это. Но работать и учиться поднимает тебя лишь с первого этажа, с бедности до среднего этажа, и не поднимет тебя выше на третий этаж к богатству.

Возникает разумный вопрос. Как подняться на третий этаж? Об этом это видео.

Ключевое правило, которое лежит в основе всех на понимания денег: «Время ─ Деньги». И поэтому правилу живет первый этаж, бедные люди. Многие думают, что это правило богатых людей. Нет, по этому правилу живут, им руководствуются только бедные люди. Возьмите пенсионеров. Пенсионер ждёт пенсию, получает свои 10 000 рублей, больше или меньше и ждет её каждый месяц, потому что для него Время 1 месяц ─ это Деньги 10 000 рублей.

Я помню снимал одно время квартиру, это было 17 лет назад у станции метро Бабушкинская, на первом этаже. Под окном моей квартиры была каморка дворника. Он приходил туда в 6:00 утра. Каждое утро он будил меня, он будил мою жену. С ним не работали никакие уговоры, подкупы или даже угрозы. И в итоге мы съехали с этой квартиры, одна из причин: потому что нас будил этот дворник. Я думаю, что этот дворник работал гораздо больше меня. Он был на работе раньше, чем я просыпался, он выметал количество метров квадратных больше, наверное, чем слов, которые я в день говорил. И при этом, я предполагаю, что это был как минимум небогатый человек, на первом этаже социального класса. Почему? Потому что он руководствовался поговоркой «Время ─ Деньги» и напрямую продавал свое время.

Второй этаж ─ средний класс, живет совершенно иначе. Второй этаж понял, что этот цикл слишком короткий и очень мало денег - то в итоге получаешь, продавая свое время. Поэтому что сделали люди на втором этаже? Они впитали поговорку: «нужно много учиться и много работать». И они приобрели себе навыки и пошли этим путем. С навыками ты гораздо больше получаешь денег. Ты можешь научиться быть врачом, зубным врачом, стилистом. Ты можешь стать кем угодно, дизайнером и получать хорошие деньги для того, чтобы быть в среднем классе. Но ты никогда не станешь богатым с помощью навыков и продажи своего времени. Получается, работает круговой цикл. Верно, работает цикл, который идет по другому направлению.

Богатые люди живут совершенно иначе. Здесь, Время переходит в Деньги через три основных этапа. Не через навыки, а через первое ─ ИДЕЯ. Если вы подумаете о том, что делает средний класс. Люди ходят на работу и очень много там работают, бесспорно, может быть даже гораздо больше чем богатые люди.

Я помню одно время, когда я занимался преподаванием английского языка. Я преподавал в Москве: миллиардерам, очень видным политикам. Один из моих клиентов был миллиардер, который всегда опаздывал на наши занятия. Я приходил в половине одиннадцатого, он приходил где-то без двадцати одиннадцать. Очень живой такой, озорной и всегда выспавшийся. Я понимал, что что-то здесь не так. Дело не в учёбе и дело не в работе. Дело в других принципах. Так вот, средний класс часто ходит на работу безыдейно, это делается просто по привычке. Так делали наши родители. Они были трудягами, они были большие молодцы. И мы у них унаследовали не только гены, а ещё эту привычку.

Но богатые люди, они не просто работают. Они ничего не будут делать, если за этим не стоит одна мощная идея. Поэтому в переводе Времени в Деньги у богатого человека идет по циклу эффективности. Напомню цикл продуктивности: это Время, это Навыки, это Деньги. Так работает средний класс.

Богатый класс работает иначе. Время идет в Идею. Только если есть Идея человек будет работать, нет Идеи он будет её искать, он будет её ждать. Он будет собираться с мыслями, но не будет делать нечего, зачем не стоит одна мощная идея. Далее идем. Ставка. На идею нужно сделать ставку. Сколько раз мы слышим: «А, Bitcoin подорожал и (нрзб) (00:04:15) подорожал. Если бы я тогда знал». Люди, которые разбогатели на криптовалютах сегодня и подняли сумасшедшие состояния. Это люди, которые не просто верили в криптовалюты, они ставку сделали. Они реально поставили свои деньги туда. Часто мы можем слышать такое, что у меня тоже была эта идея. Какая-то (нрзб) (00:04:35). У меня тоже была такая идея, я тоже мог заработать миллионы. Ты не мог, потому что у тебя просто была идея. Идея сама по себе недостаточна. Нужно сделать ставку. Ещё мы часто слышим, что важно верить в свою идею. Фактически не вера важна. Вера ─ это связующий компонент между Идеей и Ставкой на эту идею. Если ты имеешь Идею, ты в неё веришь, но ставку ты не сделал. Бесполезна и твоя Идея, и твоя вера. Поэтому второй компонент ─ это СТАВКА. Я хочу про акцентировать: непросто идея, не просто мысль, не какое-то особое там богатое мышление. А именно Ставка на идею. Из чего заключается ставка, сейчас даю немножко глубже. Ставка заключается в ─ поместить в эту Идею все свои ресурсы: это будет и время, это будут и деньги, это будут люди, это будет энергия, это будут свои знания. Если не хватает своих знаний нужно будет купить эти знания. Люди, те люди, которые у тебя есть и которых ты можешь получить. Ставка ─ это бросить все ресурсы сюда и чем больше ресурсов ты бросаешь, тем лучше получается твоя ставка.

Ещё одна вещь. В казино вне зависимости от того сколько денег ты поставил, шансы твои проиграть или выиграть получаются примерно одинаковые. В жизни чем больше твоя ставка, тем выше шансы выиграть, потому что, чем больше ресурсов на тебя работает, тем сильнее ты на рынке получаешься.

Продвигаемся дальше от Времени к Деньгам. Это была идея, это было ставка и третье, самое главное смена подхода пока ты не достигнешь успеха. Мы видели случаи, когда люди сделали ставку. Они поставили многое. Ставка не сработала, у них опустились руки, они обнищали. У них ничего не получилось. Почему ничего не получилось? Потому что, то что делаешь в начале и не всегда должно получаться, ты должен соблюсти третий компонент цикла эффективности, ты должен менять подход пока всё это в итоге не заработает.

Я резюмирую. Лифт не едет с первого этажа, с бедного на третий этаж богатых людей. Лифт понимается со знаниями и с работой тяжелой только на второй этаж и там, остаются люди на втором этаже. Они покупают себе квартиру, они как-то фиксирую себя на втором этаже. Всё мы уже не бедные. Да вы уже не бедные, но, чтоб стать богатым, подняться на третий этаж необходимо ходить не по циклу продуктивности. Просыпаться раньше, делать больше, зубрить, учиться и поднимать свои навыки. Всё это хорошо, но это поднимает тебя только на уровень второго этажа, на средний класс. А необходимо идти по циклу эффективности в котором между Временем и Деньгами находится три очень важных компонента Идея, Ставка на идею, и Смена подхода, пока все твои идеи не заработают. Вот этот цикл в итоге производит продукт. Этот цикл эффективности производит систему, которая сама может делать продукт. С вами был Александр Герасименко. До встречи.

[00:07:37]