Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся.

Вообще можно редко услышать такое понятие “финансовый потолок”, хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает в месяц 250 тысяч, и оставим его без бизнеса, через полгода он, скорее всего, вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был, или построит себе новый.

Если мы возьмем какого-нибудь топ-менеджера Газпрома, который зарабатывает, к примеру, 80 тысяч рублей в месяц и уволим его работы. Что будет? Скорее всего, он до дури будет рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, еще какие-то компании, для того чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал. И тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина “Магнит” и лишим ее работы, то, скорее всего, она некоторое время пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь, после чего она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”, “Копеечку” или какую-то еще сеть и будет зарабатывать аналогичные 12500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то, с большей степенью вероятности… ну вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал, это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека, т.е. СКОЛЬКО мы привыкли зарабатывать и КАК привыкли зарабатывать. Так вот, КАК мы привыкли зарабатывать - это наши денежные сценарии, а СКОЛЬКО мы привыкли зарабатывать - это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, т.е. то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем, этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, есть у самых богатых людей мира, у Вилана Маско он есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда я вам говорю, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может больше устраивать, т.е. вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить, скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень, потому что, например, если у вас финансовый потолок 5 миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы к примеру бы миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода. Но! если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти.

Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что финансовый потолок - это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: “Нет, стоп, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну, все равно не получится”. У вас такое может быть, если вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше, например, делаете один проект - зарабатываете, ну к примеру там, 70 тысяч рублей, делаете два проекта - зарабатываете 72 тысячи рублей. Хотя, казалось бы, должно быть почему-то 140, а оказывается, увы…

Вот финансовый потолок, когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы вы усилий не прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад вы, значит, уперлись как раз в финансовый потолок.

Ну, я уверен, что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь, т.е. я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии: первое, откуда вы, из какого вы города; второе, чем вы занимаетесь, т.е. чем вы зарабатываете себе на жизнь и третье, почему вам важно пробить финансовый потолок.

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарии, почему для вас это важно?

Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи и удачи!