Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся.

Вообще, достаточно редко можно услышать такое понятие финансовый потолок, хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, я расскажу простую историю: если мы с вами возьмём предпринимателя, который в месяц зарабатывает двести пятьдесят тысяч рублей в месяц и оставим его без бизнеса, через полгода он, скорее всего, вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит новый.

Если мы возьмём с вами топ-менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, восемьдесят тысяч рублей в месяц, и возьмём и уволим его с его работы, что будет? Скорее всего он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, ещё там какие-то компании, для того чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал и тот же уровень дохода.

 Если мы возьмём с вами кассиршу из магазина “Магнит”, лишим её работы, то, скорей всего, некоторое время она пожалуется подругам какая тяжёлая жизнь, после чего она устроится в какую-нибудь “Пятёрочку”, “Копеечку” или какую-то ещё сеть и будет зарабатывать аналогичные двенадцать тысяч рублей в месяц.

Если мы с вами возьмём бездомного, который живёт где-то на вокзале в Москве и перебросим его в другой город, то с большей степени вероятности, вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то что я сейчас рассказал – это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека, то есть, то сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать, так вот, как мы привыкли зарабатывать – это наш денежный сценарий, а сколько мы привыкли зарабатывать – это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть то, сколько он на данную секунду, с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причём этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира: у Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда я говорю вам, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробили его, вы вновь упрётесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать. То есть, вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вы вообще оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить, скорее всего вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень, потому что, например, если у вас финансовый потолок пять миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы, например, миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем, ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода. Но, если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ваша ситуация такова, что уровень расходов и ваш уровень доходов уже прямо бьются в этот потолок и вы не знаете, как его пройти.

Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что финансовый потолок - это не то что связано с вашими действиями, это то что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: Нет, стоп, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, даже если и риску, то всё равно не получится.

У вас такое может быть когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект, зарабатываете, к примеру, семьдесят тысяч рублей, делаете два проекта – зарабатываете семьдесят две тысячи рублей, хотя, казалось бы, должно быть почему-то сто сорок, а оказывается увы.

Вот финансовый потолок – это когда по какой-то причине вы не можете заработать больше сколько бы усилий вы ни прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы значит уперлись как раз в финансовый потолок.

 Я уверен, что, если вы досмотрели это видео – это точно про вас.

И так, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь, то есть я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас прямо сейчас написать комментарий: 1. Откуда вы, из какого города;

 2. Чем вы занимаетесь, т.е. чем вы зарабатываете себе на жизнь;

3. Почему Вам важно пробить финансовый потолок.

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придёте послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите комментарий: почему для вас это важно.

И так, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи! И удачи!