Транскрибация вебинара «Что такое финансовый потолок?»

Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов. И добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся.

Вообще, ну, достаточно редко можно услышать такое понятие «финансовый потолок», хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмём предпринимателя, который зарабатывает 250 тысяч рублей в месяц, и оставим его без бизнеса. Через полгода, скорей всего, он вернёт себе тот же уровень дохода и вернёт себе тот бизнес, который у него был, или построит новый.

Если мы, возьмём с вами топ-менеджера, какого-нибудь Газпрома. Который зарабатывает, к примеру, 80 тысяч рублей в месяц, и, возьмём и уволим его с его работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, ещё в какие-то компании. Для того чтобы вернуть себе, примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал, и тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмём кассиршу из магазина «Магнит» и лешим её работы, то, скорее всего, некоторое время, она пожалуется подругам, какая тяжёлая жизнь. После чего, она устроится в какую-нибудь «Пятёрочку», «Копеечку», или в какую-то ещё сеть и, будет зарабатывать аналогичные 12 тысяч 500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмём бездомного, который живёт где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то с большей степенью вероятности, ну, вы поняли уже, он пойдёт туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал, это есть, по сути дела, денежные сценарии, которые есть у каждого человека, то есть то, сколько мы привыкли зарабатывать, и, как привыкли зарабатывать. Так вот, как раз, как мы привыкли зарабатывать — это наши денежные сценарии, а, сколько мы привыкли зарабатывать — это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок. То есть, то, сколько он на данную секунду, с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать.

Причём этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира. У Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть. Он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег. И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упрётесь, в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать. То есть вы можете иметь больше денег, для того, чтобы, ну, спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре?

Я рискну предположить: скорее всего, вы не просто упёрлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому что, например, если у вас финансовый потолок 5 миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы, примерно миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый полок выше, и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода.

Но, если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорей всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прям вот, бьются в этот потолок, и вы не знаете как его пройти.

Так вот, этому есть психологическое объяснение.

Дело в том, что финансовый потолок — это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: «Нет стоп, я на это не пойду. Я не рискну зарабатывать больше. А даже если и рискну, все равно не получится».

У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект, зарабатываете, ну, к примеру, там, 70 тысяч рублей. Делаете два проекта, зарабатываете 72 тысячи рублей. Хотя, казалось бы, должно быть, почему-то 140. А оказывается, увы!

Ваш финансовый потолок — это когда, по какой-то причине, вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали.

И, если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы, значит, упёрлись как раз в финансовый потолок.

Ну, я уверен, что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим не большую обратную связь, то есть я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок.

Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии, первое — это откуда вы, из какого вы города? Второе — это чем вы занимаетесь, то есть чем вы зарабатываете себе на жизнь? И третье — это почему вам важно пробить финансовый потолок?

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придёте послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода. Прямо сейчас напишите в комментарии, почему для вас это важно. Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание, и встретимся с вами уже очень скоро. До скорой встречи. И удачи!