**Транскрибация видео файла**

**Что такое финансовый потолок?**

Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов! И добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое «финансовый потолок» и откуда он вообще взялся.

Вообще ну достаточно редко можно услышать такое понятие «финансовый потолок», хотя он есть у каждого, то есть, чтобы вам было понятно, что этакое, я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя который зарабатывает в месяц 250 тысяч, и оставим его без бизнеса, через полгода он, скорее всего, вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит новый. Если мы возьмем с вами какого-нибудь топ-менеджера Газпрома, который зарабатывает к примеру 80 тысяч рублей в месяц, и возьмем и уволим его с работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть и еще какие-то компании для того, чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он соответственно занимал тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина «Магнит» и лишим ее работы, то скорее всего она пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь, после чего она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”, “Копеечку” или еще какую-то другую сеть и будет зарабатывать аналогичные 12 500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве и перебросим его в другой город, то с большей степени вероятности, ну вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал, это есть по сути дела денежный сценарий, который есть у каждого человека, то есть, то, сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать. Так вот, как раз, как мы привыкли зарабатывать - это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать - это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть, то сколько он на данную секунду, с нынешнем уровнем мышления способен зарабатывать. При чем, этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира: у Илона Маска есть, у Дональда Трампа есть. Он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того сколько он на данный момент готов зарабатывать денег. И поэтому, когда говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивает, то есть вы можете иметь больше денег для того, чтобы, ну, спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить, скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому, что например, если у вас финансовый потолок 5 000 000, а при этом ваши расходы составляли примерно миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода. Но, если вы сейчас смотрите это видео, значит скорее всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прям бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти. Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что финансовый потолок - это не то что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в финансовый потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: "Нет, стоп, я на это не пойду! Я не рискну зарабатывать больше, а даже если и рискну, все равно, не получится!"

У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект, зарабатываете ну, к примеру там, 70 тысяч рублей, делаете два проекта, зарабатываете 72 тысячи рублей, хотя казалось бы должно быть почему-то 140. А оказывается, увы! Ваш финансовый потолок - это когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали. И если, в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы, значит, уперлись как раз в финансовый потолок.

Ну я уверен что, раз досмотрели это видео, это точно про вас.

И так, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь, то есть я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок.

Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии. Первое - это откуда вы, из какого вы города. Второе - это чем вы занимаетесь, то есть чем себе зарабатываете на жизнь. И третье - это почему вам важно пробить финансовый потолок. Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода. Прямо сейчас напишите в комментарии почему для вас это важно. И так выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи! И удачи!