- Итак, друзья, долгожданная инструкция, как работать с новыми клиентами. Что необходимо сделать, чтобы первый Ваш проект и Ваша работа с новыми клиентами прошла хорошо. Сейчас я дам буквально подробную инструкцию, расскажу о своих граблях, о своих ошибках - как я факапил, как я лажал, потому что у меня за многолетний, уже, наверное, второй десяток лет пошел, как я работаю на фрилансе, как я, как закзчик, как продавец, здесь я буду говорить на основе Кворка, то есть на основе биржи Кворк, потому что я считаю, что это одна из самых лучших, вообще, бирж для новичков, для русскоязычного населения. Почему? Потому что, в принципе, здесь есть стопроцентная гарантия оплаты, и на этом будет весь базис. Поэтому, друзья мои, буквально через пару секунд я расскажу Вам, как работать с новыми клиентами на фрилансе и дам буквально подробную инструкцию для новичков и расскажу о своих граблях.

- Друзья мои, итак, давайте подробненько поговорим, как получить заказ и как работать с новыми клиентами на фрилансе, да? Первое, что нам необходимо сделать, это прислушайтесь к себе. То есть, вот, просто, да, вот все, что кажется обманом, в действительности является обманом. Поэтому, но, тут важный момент – не стать параноиком. Потому что, в принципе, многие из Вас – есть две крайности: хватается все подряд и потом разбирается, сделают или не сделают; а вторая – это пока Вы начинаете думать, там, переживать, анализировать, там, смотреть, как его работает все там, да, то уже заказчик отдает проект другому. И вот где же найти эту золотую середину – давайте мы быстренько пройдемся по вопросам, которые Вы должны задать сами себе.

- Первое, да, это прислушайтесь к себе, ну, к разуму, да? Вас торопят – это бывает так, что типа давай, давай, давай быстрей там принимай решение, либо предлагают легкую работу за большие деньги для ниши. Как это понять? Ну, к примеру, Вы заходите сюда, Вы пишете статьи, Вы видите, что люди в принципе пишут там, допустим, копирайт они пишут здесь, там, да? Пишут, там, условно за статью восемь тысяч символов они хотят получить там пятьсот рублей и здесь вот есть и отзывы положительные. Отзывы там, пятое-десятое. И тут же Вам предлагают за, там, пять тысяч рублей написать статью какую-нибудь там на три тысячи символов, да? То есть это называется уже большие деньги, особенно для новичка. Вот надо это понимать там, да, что новичкам обычно, ну, заказчики не бывают дураками – они очень редко бывают неопытными, да? Но это дело очень сильно проходит и быстро проходит. Третье – просят выполнить объемное тестовое задание. Что это значит? Вам говорят: - А Вы нам напишите сто статей, мы готовы дать Вам, допустим, писать сто медицинских статей, но напишите нам одну статью хорошую, уникальную и покажите, как это выглядит. Вот Вам статья, вот Вам теги, вот Вам ключевые слова, и мы ждем от Вас, допустим, на три тысячи символов уникальную статью. Тоже звоночек, который, в принципе, я бы не делал. Ну, и четвертый блок – это шифруются. Что это значит? Очень часто на фрилансе, друзья мои, Вы на фрилансе, существует некий род таких других фрилансеров, которые работают за счет новичков, да? Как это работает? То есть, соответственно, к нему приходит заказчик и дает ему, там допустим, сто, заказ на сто статей по медицинской тематике. Вместо того, чтобы писать эти статьи, этот умный фрилансер, он начинает давать тестовое задание тысячи другим фрилансерам, понимаете? Просто он сидит менеджером и получает в итоге эти самые сто статей в виде тестовых заданий. Тоже вполне себе хорошо. Либо многие заказчики, которые начинают шифроваться – они уже, если не понятно какой у них сайт, какая у них компания, да? Долго ли он на бирже? Опять же, Вы всегда, всегда можете прийти на тот же Кворк, перейти, допустим, условно на биржу, увидеть здесь, посмотрим, допустим, вот, если я продавец и захожу на биржу – я вижу здесь, что вот, допустим, заказчик, да, у которого размещено на бирже тридцать девять проектов, и нанимает тридцать три, и вот у него такие значки, да, которые показывают, сколько, посмотрите внимательно на профиль заказчика. Что это значит, да? Вот здесь, допустим мой профиль, как заказчика Ваших работ – он показывает, что я на сайте с третьего декабря пятнадцатого года, я мощный покупатель, то есть я сделал более сотни покупок, да, и я суперпокупатель, потому что я сделал не менее двенадцати покупок за последние три месяца. Соответственно, у меня десятки, сотни покупок, да? То есть я покупаю, соответственно, я часто на этой бирже являюсь заказчиком. То есть, в принципе, это является положительным звоночком. То есть я не шифруюсь. Очень часто бывает вот так, да: - Настрой рекламную компанию в Яндекс Директ. Человек только, допустим, зарегистрировался. Я ни в коем случае не говорю, что он какой то, скажем, мошенник, да? Просто смотрите - вот мой профиль и вот профиль, который прямо сегодня зарегистрировался, и вот он уже с нулевым, вообще, каким-то граундом, да, он просит настроить рекламную компанию в Яндекс Директ, да. То есть вот у него там, в принципе, и уже видите у него за полтора часа уже ему набросали одиннадцать предложений – это все в открытом доступе. Что это значит, да? Что здесь у человека непонятно от слова “вообще”, да, что это. Просто написано text06, да? Ни города, ни сайта, ничего не написал о себе, вообще ничего, просто, да, вот у него есть некая задача и он ее… И сравниваем профиль, допустим, мой, который у меня есть, как у заказчика. То есть я, Некрашевич Александр, имя, фамилия, основатель там, пла-пла-пла, и на бирже там уже с третьего…

Почему надо смотреть дату? Потому что именно дату теряет пользователь, когда регистрирует новый аккаунт, понимаете? То есть вот все фрилансеры, есть даже такая шутка, что семья фрилансеров при рождении сына регистрирует ему аккаунты на всех биржах, потому что чем старше Ваш аккаунт, тем больше, больше лояльности у Вас со стороны работодателя, то же самое, и Вы смотрите когда, это самое, работодатель зарегистрировался. Это, я бы еще хотел бы обратить внимание на всю эту историю, потому что, друзья мои, это очень важно. Потому что и у Вас очень мало, ну, смотрите, допустим, вот у меня еще есть один профиль, да? Я на сайте двенадцать лет и четыре месяца, чтоб было понятно, да? На FL.ru. Вот когда мы уже годами там, десятилетиями сидим на биржах фриланса и уже показано кто мы, что мы – мы не шифруемся. Вот если у Вас Ваш клиент, потенциальный заказчик шифруется – ну, будьте готовы к тому, что это может быть все не так сладко, как кажется.