Навыки делового общения, ведения переговоров с партнерами;

Умение найти общий язык с клиентами;

Опыт публичных выступлений, презентации продукции;

Практика разрешения спорных ситуаций, внимательность и стрессоустойчивость;

Наличие успешного опыта в продажах, в режиме многозадачности.

**ноябрь 2016 г. - март 2019 г.**, Представитель компании по работе с VIP-клиентами (Таиланд)

**Travel** - ведущий туристический оператор Luxury-сегмента в Таиланде

* Запуск деятельности компании в новом регионе (город Хуа Хин и окрестности) с нуля;
* Поиск локальных партнеров, обсуждение условий сотрудничества и подписание договоров;
* Прямые продажи туристического продукта компании для VIP-клиентов, среди которых: бизнесмены из списка Forbes, политики и дипломаты;
* Прием и обработка пожеланий и запросов от клиентов.

**июнь 2014 г. - ноябрь 2018 г.**, Официальный представитель компании (Кипр),

**Travel**- крупнейший принимающий туристический оператор на острове Кипр

* Проведение ежедневных презентаций продукта компании для разных аудиторий (до 60 человек);
* Прямые продажи продуктов компании: стабильно высокие показатели в разных регионах Кипра и с разными клиентскими бюджетами;
* Создание условий, минимизирующих возникновение трудностей для комфортного отдыха клиентов;
* Постоянная коммуникация с соплайерами компании, согласование деталей заказов;
* Мониторинг работы, цен и специальных предложений от конкурентов;
* Фокусирование на быстрое и успешное решение возникающих проблем и критических ситуаций.

**май 2013 г. - октябрь 2013 г.**, Официальный представитель компании (Греция),

**Travel** - крупнейший принимающий туристический оператор на о.Родос

* Планирование и проведение ежедневных информационных встреч с гостями (до 80 человек);
* Прямые продажи туристического продукта компании;
* Стабильное выполнение плана продаж туристического продукта в разных отельных базах;
* Разрешение сложных вопросов и устранение конфликтных ситуаций;
* Постоянная коммуникация с партнерами компании.

**август 2012 г. - январь 2013 г.**, Глава интернет-отдела,

## ООО «УкрПромРесурсы»

* Построение работы отдела с нуля: составление кратко- и долгосрочных планов;
* Составление ТЗ, проверка графика и качества выполненных работ;
* Запуск новых проектов в границах отдела: от идеи до воплощения.

**март 2011 г. - апрель 2012 г.**, Глава областного отделения политической партии

## Политическая партия «Name»

* Участие в регистрации и организации работы областного отделения политической партии с нуля;
* Разработка и реализация стратегии по развитию бренда партии в области;
* Проведение встреч с различными категориями населения;
* Проведение политических акций и общественных мероприятий в области при разных условиях;
* Организация взаимодействия с рекламными агентствами, типографиями, государственными органами, общественными и политическими организациями, лидерами общественного мнения;
* Организация работы по сбору средств, формированию фонда партии.

**Знание ПК:** Уверенный пользователь;

**О себе:** Человек, который пытается сделать ближнее пространство чуть веселее, креативнее и добрее, стараясь самостоятельно отвечать этим требованиям..