Тема 29.

**Название**. Преимущества кредитных карт и кэшбэк

**Описание**. Как выгодно использовать кредитную карту. Почему кэшбэк - это выгодно.

**Текст**.

Банковские карты давно не кажутся чем-то особенным, их активно используют по всему миру. Рынок кредитных карт пестрит привлекательными предложениями, везде обещают выгоду и бонусы. Так ли это на самом деле?

*Кредитные карты заставляют тратить больше.*

Главное - держать ситуацию под контролем. Важно чтобы размер кредитного лимита не превышал сумму, которую можно потратить, не влезая в долги. Если банк одобрил больше, обычно есть возможность уменьшить лимит до необходимого. Если меньше, хорошая тренировка на небольшой сумме в течение нескольких месяцев позволит оценить клиента и, возможно, предложить ему больше.

Нужно не полениться вникнуть в детали тарифа. Узнать срок беспроцентного периода, выгодные категории покупок и другие условия.

*Тратить кредитные деньги, преумножая свои. Инструкция по применению.*

Схемой, о которой речь пойдет ниже, пользуются многие. Она требует контроля и внимательности от пользователя, поэтому ленивые не вникают.

Алгоритм действий следующий:

1. Получить кредитную карту.
2. Свои средства (зарплату) отложить на дебетовую карту или накопительный счет для начисления процентов (не путать со вкладом, откуда раньше установленного срока вывести деньги вместе с процентами нельзя).
3. Покупки в магазинах совершать с кредитной карты. Для них и придуман беспроцентный период. Не снимать наличные и не делать переводы, за них банк начислит процент. На крайний случай есть дебетовая карта.
4. К дате оплаты долга перевести нужную для бесплатного погашения сумму с дебетовой карты на кредитную.
5. Лимит на карте возобновляется, можно снова тратить.

Таким образом, во время безвозмездного использования денег банка клиент получает дополнительную сумму словно из воздуха.

*Как получать кэшбэк и зачем он нужен.*

Все просто. Клиенту возвращаются деньги за покупки определенных категорий. Установленных по умолчанию, выбранных клиентом или банком - зависит от ситуации. Как правило, на любой карте есть программа лояльности, бонусы и другие плюшки. Если не предусмотрен денежный кэшбэк, наверняка есть бонусы, которые впоследствии станут реальными деньгами. Чтобы извлечь максимум выгоды, нужно выяснить о продукте все.

Если в кошельке карты разных банков, то использовать их можно ситуативно. Одной расплатиться на заправке, другой за обед. И в обоих случаях выгадать. А можно совместить схему, приведенную выше, с кэшбэком. Получать бонус по кредитной карте, одновременно увеличивая доход за счет личных средств.

Динамика развития финансового сектора рождает высокий спрос, клиент скучает без интересных предложений. Остается узнать нюансы, сделать выбор и с умом применить полученные знания на практике.