Категория – «С»

Виды перевозок – все мультимодальные перевозки

CPT (Carriage Paid To) – перевод с английского «Перевозка оплачена до»

В пределах внешней экономики применяют базовые термины Инкотермс. Они формируют франко-стандарты. Это правила, которые регулируют финансовые издержки и возможные риски при заключении сделки по передаче товара между заинтересованными сторонами. В данном случае устанавливается оплата перевозки и страхование груза. Одним из главных терминов при заключении торговой сделки является базис поставки CPT. В нем заложены все обязанности и риски обеих сторон на период транзита товара. В этом случае для транспортировки может быть выбран любой транспорт или их сочетание на одном отрезке следования груза.

**Передача рисков и оплата транзитных услуг на основе CPT 2010**

Термин CPT включен в группу «С» главных терминов Инкотермс. Он обязывает продавца оплатить транспортировку груза. В его задачу входит передать продукцию компании, которая занимается перевозками, с целью поставки груза в конечный пункт назначения, обозначенный в подписанном договоре. Продавец несет расходы на транспортировку груза к месту его погрузки на основной транспорт. Он оплачивает погрузку. С момента попадания груза на транспортное средство все риски ложатся на плечи покупателя.

Для каждой стороны необязательно оформлять страховку. Однако по сравнению с отправителем, для покупателя важнее защитить себя от финансовых рисков на случай форс-мажорных обстоятельств, которые могут случиться с грузом на период его пребывания на судне, самолете, поезде или другом транспорте. Международный опыт показывает, что покупатель, как правило, предпочитает воспользоваться услугами страхования и оформить их за свой счет.

**Обязанности сторон заключивших договор на основе СРТ**

В данном случае регламентируются стандартные обязательства при пересечении таможенных служб на границе государств. Они делятся равномерно между каждой стороной. К ключевому обязательству продавца относится условие по предоставлению товара на место погрузки в точно указанное в договоре время. Вместе с ним он должен предъявить:

* сопутствующую документацию;
* спецификации
* счет-фактуру;
* другие документы на поставку.

Покупатель заключает договор с транспортной компанией и оплачивает фрахт. Он обеспечивает маркировку и указывает название груза. По этим данным покупатель идентифицирует товар при получении. Покупатель несет все финансовые издержки во время прохождения экспортных процедур, которые необходимы для получения лицензий и других разрешительных документов. Они должны соответствовать законодательству страны, из которой вывозится груз. За покупателем также остается обязанность по доставке продукции в пункт погрузки на основной транспорт. После этого он должен информировать покупателя о погрузке и отправке.

В обязанности покупателя входит:

* оплачивается установленная в договоре стоимость за товар;
* получить все необходимые разрешительные документы для легального ввоза товара;
* дополнительные финансовые расходы, которые могут возникнуть при пересечении груза через таможенную службу;
* оплата товара за доставку в конечный пункт;
* получить документа от другой стороны, включая договор о поставке;
* известить об этом отправителя о получении груза.

Недопонимания при оформлении поставки на условиях СРТ

Термины Икотермс не всегда однозначно воспринимаются разными сторонами. В некоторых случаях при международных поставках это приводит к непониманию и спорам, которые дополнительно приводят к финансовым расходам. Основное недопонимание касается погрузки и разгрузки продукции. Оплаченная со стороны продавца погрузка не включает разгрузочные работы на пункте доставки. Если в договоре не будет указанно лицо, которое обязано платить за разгрузочные работы, то это чревато тем, что груз будет простаивать вместе с транспортом. В этом случае оплату за штраф может взять на себя экспортер. Однако за ним останется право требовать от импортера денежную компенсацию.

Стоимость СРТ является также ключевым моментом при заключении договора на условиях СРТ. Таможенные процедуры в стране покупателя формируют окончательную цену товара. Эта стоимость состоит из следующих составляющих:

* инвойсовая цена за груз;
* финансовые издержки на погрузку;
* стоимость транзита до того, как он пересечет границу.

Перевозить один товар могут сразу несколько перевозчиков. Покупатель, который оплачивает их услуги, не в состоянии вести контроль над их деятельностью. Это приводит к удорожанию стоимости за доставку, если транзитная компания решила изменить условия доставки, выбрав для этого более затратную схему. В этом случае увеличивается цена и время доставки. Любые нестандартные решения со стороны логистической компании являются убыточными для покупателя. Поэтому обе стороны должны очень внимательно отнестись к процедуре составления договора, в котором должны быть отмечены даже самые незначительные пункты по доставке.