Планируете заняться оптовой или розничной торговлей товарами иностранного производства?
Начинающий производитель и для производства вам необходимо импортное сырье и материалы?
Добро пожаловать в жесткий и очень изменчивый мир ВЭД, в котором даже самая незначительная ошибка может привести к непредсказуемым негативным последствиям. Вам необходимо охватить множество операций таможенно-логистической цепи. Для того, чтобы сделать это качественно, нужно нанять команду экспертов (как минимум менеджера ВЭД и юриста), найти профессиональных подрядчиков (таможенных представителей, экспедиторов) и надежных поставщиков товаров. Если подробнее, то процедура при организации поставки товаров выглядит следующим образом:
1. Выбор товара, соответствующего нужным критериям и надежного поставщика;
2. Согласование параметров сделки и заключение контракта;
3. Определение наиболее оптимального маршрута и условий поставки товаров;
4. Заключение договора на экспедирование;
5. В случае консолидации товаров, поиск надежного склада;
6. Выбор места таможенного оформления и таможенного представителя;
7. Страхование сделки и транспортировки;
8. Получение разрешительных документов;
9. При отгрузке товара:
10. Контроль качества товара и его количественных характеристик;
11. Проверка правильности заполнения товаросопроводительных документов;
12. Таможенное оформление груза.
13. Оплата товара в валюте контракта;
14. Таможенная очистка;
12. Приемка товара на складе
Достаточно широкий спектр задач. Требуются обширные знания и многолетний опыт, чтобы качественно справиться с их выполнением. ВЭД несет в себе очень высокие риски, которые, порой, очень сложно предсказать, особенно, если вы только начинаете.
ЕСТЬ ЛИ ЭФФЕКТИВНАЯ МОДЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ВЭД, ПРИ КОТОРОЙ РИСКИ И ЗАТРАТЫ СВЕДЕНЫ К МИНИМУМУ, А ДОСКОНАЛЬНО ОТЛАЖЕННЫЕ ПРОЦЕССЫ ПОЗВОЛЯЮТ ПОЛУЧАТЬ ПРОДУКЦИЮ В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ?
Такая модель существует и зарекомендовала себя во всем мире – это аутсорсинг ВЭД.
Принцип аутсорсинга: оставляю себе только то, что могу делать лучше других, передаю внешнему исполнителю то, что он делает лучше меня.
Более 80% мировых компаний выбирают аутсорсинговое обслуживание!
Основные преимущества использования модели аутсорсинга ВЭД:
• экономия средств и времени путем передачи агенту непрофильных функций;
• сокращение расходов, связанных с наймом специалистов по ВЭД;
• минимизация рисков за счет профессионализма компании, предоставляющей услуги по аутсорсингу ВЭД;
• концентрация на основных видах деятельности;
• возможность быстро запустить новое направление бизнеса, не тратя времени на создание собственных вспомогательных служб, таких как отдел по ВЭД и Логистике.

Зачем создавать с нуля профильный отдел в компании и переживать за результат. Передайте функции ВЕД профессиональному агенту и будьте спокойны!
Узнайте подробности на нашем сайте …  или позвоните нам прямо сейчас – и мы ответим на все ваши вопросы.
Компания Х – олыт, ответственность, прозрачность, надежность, оптимальные решения.
Мы знаем о ВЭД всё!