Планируете заняться оптовой или розничной торговлей товарами иностранного производства?  
Начинающий производитель и для производства вам необходимо импортное сырье и материалы?  
Добро пожаловать в жесткий и очень изменчивый мир ВЭД, в котором даже самая незначительная ошибка может привести к непредсказуемым негативным последствиям. Вам необходимо охватить множество операций таможенно-логистической цепи. Для того, чтобы сделать это качественно, нужно нанять команду экспертов (как минимум менеджера ВЭД и юриста), найти профессиональных подрядчиков (таможенных представителей, экспедиторов) и надежных поставщиков товаров. Если подробнее, то процедура при организации поставки товаров выглядит следующим образом:  
1. Выбор товара, соответствующего нужным критериям и надежного поставщика;  
2. Согласование параметров сделки и заключение контракта;  
3. Определение наиболее оптимального маршрута и условий поставки товаров;  
4. Заключение договора на экспедирование;  
5. В случае консолидации товаров, поиск надежного склада;  
6. Выбор места таможенного оформления и таможенного представителя;  
7. Страхование сделки и транспортировки;  
8. Получение разрешительных документов;  
9. При отгрузке товара:  
10. Контроль качества товара и его количественных характеристик;  
11. Проверка правильности заполнения товаросопроводительных документов;  
12. Таможенное оформление груза.  
13. Оплата товара в валюте контракта;  
14. Таможенная очистка;  
12. Приемка товара на складе  
Достаточно широкий спектр задач. Требуются обширные знания и многолетний опыт, чтобы качественно справиться с их выполнением. ВЭД несет в себе очень высокие риски, которые, порой, очень сложно предсказать, особенно, если вы только начинаете.  
ЕСТЬ ЛИ ЭФФЕКТИВНАЯ МОДЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ВЭД, ПРИ КОТОРОЙ РИСКИ И ЗАТРАТЫ СВЕДЕНЫ К МИНИМУМУ, А ДОСКОНАЛЬНО ОТЛАЖЕННЫЕ ПРОЦЕССЫ ПОЗВОЛЯЮТ ПОЛУЧАТЬ ПРОДУКЦИЮ В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ?  
Такая модель существует и зарекомендовала себя во всем мире – это аутсорсинг ВЭД.  
Принцип аутсорсинга: оставляю себе только то, что могу делать лучше других, передаю внешнему исполнителю то, что он делает лучше меня.  
Более 80% мировых компаний выбирают аутсорсинговое обслуживание!  
Основные преимущества использования модели аутсорсинга ВЭД:  
• экономия средств и времени путем передачи агенту непрофильных функций;  
• сокращение расходов, связанных с наймом специалистов по ВЭД;  
• минимизация рисков за счет профессионализма компании, предоставляющей услуги по аутсорсингу ВЭД;  
• концентрация на основных видах деятельности;  
• возможность быстро запустить новое направление бизнеса, не тратя времени на создание собственных вспомогательных служб, таких как отдел по ВЭД и Логистике.  
  
Зачем создавать с нуля профильный отдел в компании и переживать за результат. Передайте функции ВЕД профессиональному агенту и будьте спокойны!  
Узнайте подробности на нашем сайте …  или позвоните нам прямо сейчас – и мы ответим на все ваши вопросы.  
Компания Х – олыт, ответственность, прозрачность, надежность, оптимальные решения.  
Мы знаем о ВЭД всё!