Виктор Алимов. Тема «Что такое финансовый потолок».

Здравствуйте! С вами на связи Игорь Алимов.

И добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся.

Вообще, достаточно редко можно услышать такое понятие «финансовый потолок», хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 тысяч рублей в месяц и оставим его без бизнеса, через полгода, скорее всего, он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был, или построит новый

Если мы возьмем с вами топ-менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, 80 тысяч рублей в месяц и возьмем и уволим его с его работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть и еще какие-то компании для того, чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал, и тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина «Магнит» и лишим ее работы, то, скорее всего, некоторое время она пожалуется подругам: «Какая тяжелая жизнь». После чего она устроится в какую-нибудь «Пятерочку», «Копеечку» или какую-то еще сеть и будет зарабатывать аналогичные 12 тысяч 500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то, с большей степенью вероятности, ну, вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот то, что я сейчас рассказал, это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека. То есть то, сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать. Так вот как раз как мы привыкли зарабатывать – это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать – это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок — то есть то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента. Он есть у самых богатых людей мира, у Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть. Он есть абсолютно у каждого человека. Потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег. И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать. То есть вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить. Скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому что, например, если у вас финансовый потолок 5 миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы, к примеру, миллион, вас этот вопрос не сильно бы волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше, и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода. Но если вы сейчас смотрите это видео, значит скорее всего ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прямо вот бьются в этот потолок, и вы не знаете, как его пройти. Так вот этому есть психологическое объяснение.

Дело в том, что финансовый потолок — это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: «Нет. Стоп. Я на это не пойду. Я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну, то все равно не получится».

У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект — зарабатываете, к примеру, 70 тысяч рублей. Делаете два проекта, зарабатываете 72 тысячи рублей. Хотя, казалось бы, должно быть почему-то 140 тысяч рублей. А оказывается, увы! Вот. Финансовый потолок — это когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы ни прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы, значит, уперлись как раз в финансовый потолок. Я уверен, что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь. То есть, я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии:

1. Откуда вы, из какого вы города.
2. Чем вы занимаетесь — то есть, чем вы зарабатываете себе на жизнь.
3. Почему вам важно пробить финансовый потолок.

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно. Что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарии, почему для вас это важно. Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание, и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи! И удачи.