Здравствуйте! С Вами на связи Игорь Алимов.

 Добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок  и откуда он вообще взялся.

Вообще, достаточно редко можно услышать такое понятие “финансовый потолок”, хотя он есть у каждого, т.е., чтобы вам было понятнее, что это такое, я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 тыс. руб. в месяц и оставим его без бизнеса - через полгода, скорее всего, он  вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит новый.

 Если мы возьмем с вами топ-менеджера, какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, 80 тыс. руб. в месяц, и  возьмем и уволим его с его работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, еще какие-то компании, для того, чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал, и тот же уровень дохода.

 Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина “Магнит” и лишим ее работы, то, скорее всего, некоторое время она  пожалуется подругам - какая тяжелая жизнь. После чего, она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”, “Копеечку” или в какую-то еще сеть, и будет зарабатывать аналогичные 12500 руб. в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве и  перебросим его в другой город, то с большей степенью вероятности, ну вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал, это есть по сути дела -  денежный сценарий, который есть у каждого человека, т..е. то, сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать. Так вот, КАК  мы привыкли зарабатывать - это наши денежные сценарии, а СКОЛЬКО мы привыкли зарабатывать - это наш финансовый потолок

У каждого человека есть свой финансовый потолок, т.е. то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем, этот финансовый потолок есть абсолютно  у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира: у Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас уже может больше устраивать, т.е. вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у  вас.

Почему  вообще вы  оказались на этом вебинаре, я рискну предположить. Скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень, потому что, например, если у вас финансовый потолок 5 млн., а при этом ваши расходы составляли бы, к примеру, миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода, но, если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти. Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что  финансовый потолок - это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: “Нет, стоп. Я на это не пойду. Я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну, всё равно не получится.”

 У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например, делаете один проект - зарабатываете, к примеру, 70 тыс. руб., делаете два проекта - зарабатываете 72 тыс. руб., хотя, казалось бы, должно быть почему-то 140 тыс. А оказывается - увы. Вот финансовый потолок -  это когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы ни прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы значит уперлись как раз в финансовый потолок. Но я уверен, что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас.

Итак, давайте сейчас  с вами получим небольшую обратную связь, т.е. я хочу узнать про вашу ситуацию и  почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии:

1. Откуда вы, из какого вы города
2. Чем вы занимаетесь, т.е. чем вы зарабатываете себе на жизнь, и
3. Почему вам важно пробить финансовый потолок

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придёте послушать, а, что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить  свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарий -  почему для вас это важно.

Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи и удачи.