Реферат по дисциплине экономическая теория.

По теме: «Доходы фирмы. Бухгалтерская и экономическая прибыль»

Выполнила:

Проверила:

Доходы фирмы. Бухгалтерская и экономическая прибыль.

Начнем с основных определений по этой теме. В первую очередь доход это оценка деятельности фирмы или физ.лица в виде денежной формы, т.е. т.е. это выручка от реализованной продукции (услуги) в течение какого-либо периода, как правило, за год. Доходы делятся на две части:

* из выручки от реализации продукции (товаров или услуг). Она представляет собой определенную сумму денежных средств от основной и неосновной деятельности фирмы, конечным результатом которой является произведенная и реализованная продукция или оказанные услуги (выполненные работы), оплаченные покупателем или заказчиком;
* из внереализационных доходов, являющихся побочными финансовыми поступлениями фирмы. Они непосредственно не связаны с основной производственной деятельностью. Их источниками служат: дивиденды на вложенные паи или приобретенные акции и другие ценные бумаги; штрафы, полученные от контрагентов; пени, неустойки, проценты за хранение денежных средств в банке и другие доходы.

Принято выделять общий, средний и предельный доходы.

Общий (совокупный) доход (TR) - это совокупная денежная сумма, полученная от продажи определенного количества товара. Он определяется умножением цены товара на количество проданных его единиц

Средний доход (AR) - это выручка от реализации единицы продукции, т.е. валовой доход, приходящийся на единицу проданной продукции. Он выступает как цена за единицу продукции для покупателя и как доход от единицы продукции для продавца.

Средний доход равен частному от деления общего дохода на количество реализованной продукции и исчисляется по формуле

AR = TR : Q,

где AR - средний доход; TR - общий доход; Q - количество проданных единиц продукции. При постоянной цене средний доход равен цене реализации, что очевидно из приведенной формулы

Предельный (дополнительный) доход (MR) - это добавочный доход к общему доходу фирмы, полученный от производства и продажи одной дополнительный единицы товара. Он дает возможность судить об эффективности производства, так как показывает изменение дохода в результате увеличения выпуска и реализации продукции на дополнительную единицу.

Предельный доход позволяет оценить возможность окупаемости каждой дополнительный единицы выпускаемой продукции. В сочетании с показателем предельных издержек он служит стоимостным ориентиром возможности и целесообразности расширения объема производства данной фирмы.

В отечественной хозяйственной практике используются такие показатели дохода, как валовой и чистый. Валовой доход отражает результат не только производственной, но и всей хозяйственной деятельности предприятия, так как учитывает конечные результаты его деятельности по мере завершения кругооборота средств и расчетов с потребителями. Он представляет собой выручку от реализации продукции за вычетом материальных затрат (затраты на материалы, сырье) и амортизацию. Чистый доход - это разница между суммой выручки от реализации и всеми издержками предприятия. Основной формой чистого дохода является прибыль. Почти во всех странах валовая прибыль определяется как разница между выручкой и совокупными издержками. В последние включаются: заработная плата, затраты на материалы, топливо, комплектующие изделия, амортизация, процент по ссудам, налоги, резервы и т.д.

Для анализа эффективности предприятия используют прибыль, а не доход. Прибыль - это доход, уменьшенный на затраты, связанные с производством и реализацией продукции.

Экономисты и бухгалтеры подходят к определению прибыли по-разному. Экономическая прибыль - это доход, полученный сверх нормальной прибыли. Экономическая прибыль связана с принятием на себя риска потери собственного капитала предпринимателем и обладанием им монопольной властью. Она образуется после вычитания из общей выручки всех издержек производства - и внешних, и внутренних.

Экономическая прибыль= Общая выручка - Экономические издержки

Экономические издержки включают внешние издержки, внутренние издержки (в т.ч. нормальную прибыль). В отличие от экономических издержек, бухгалтерские издержки включают только внешние издержки.Но так как в бухгалтерском учете не отражаются внутренние издержки, то бухгалтерская прибыль по балансу предприятия представляет собой разницу между общей выручкой и внешними издержками.

Бухгалтерская прибыль = Общая выручка - Внешние издержки

Экономическую прибыль еще называют чистой экономической прибылью, а бухгалтерскую прибыль - расчетной прибылью. На предприятиях все больше начинают использовать понятие экономической прибыли. Ее источниками являются:

а) динамичный характер экономики, вызывающий неопределенность ситуации и риск потери капитала;

б) наличие элементов монопольной власти.

Первый источник связан с выполнением предпринимателем управляющих, инновационных и рисковых функций.

Риск может быть страхуемым и не страхуемым. Страхуемым является риск, появление которого с определенной степенью точности может быть рассчитан страховыми компаниями: пожары,наводнения и т.д. Эти риски фирма может избежать и обезопасить путем оплаты страховых взносов страховым компаниям.

Источником экономической прибыли является не страхуемый риск. К нему относится непредсказуемые и неконтролируемые изменения в спросе и предложении, в структуре экономики, в потребительских вкусах, в государственной политике. Нововведения (инновации), предпринимаемые фирмами, также связаны с неопределенностью, а, значит, представляют собой особый вид риска.

Предприниматель может уменьшить неопределенность путем достижения монопольной власти. Монопольная прибыль достигается за счет высоких цен, но при объемах работ, недостаточно высоких для эффективного использования ресурсов.

Функциями прибыли являются:

1. Распределение ресурсов среди альтернативных видов производства.

2. Воздействие на эффективное использование ресурсов.

3. Стимулирование нововведений, а значит инвестиций; увлечения объемов работ, занятости, экономического роста.

4. Расширение производственных мощностей.