Сербия бизнес: Реально ли открыть бизнес в Сербии для русских? Какой бизнес открыть в Сербии?

Всем привет, дорогие друзья!

Зрители нашего канала, наши дорогие подписчики очень часто задают мне в личку вопросы ну, самого разного характера о жизни в Сербии.

 Так вот один из самых, можно сказать, так высокочастотных запросов в мой адрес это: «Как же можно в Сербии открыть свой бизнес? Реально ли это? Насколько это вообще, да, может получиться? Ну и какие-то есть ли нюансы на этот счёт?». Тема это очень обширная и говорить, писать на эту тему можно много, рассуждать об этом.

Мне хотелось бы, вот, обратить внимание на один нюанс, дать оценку одному из наиболее распространенных в интернете советов тем, кто желает открыть новый бизнес. Ну, совет этот звучит так: «Вам нужно правильно выбрать направление для своего бизнеса, то есть не ошибиться с нишей. Ну, если человек всю жизнь, допустим, в России и занимался каким-то видом бизнеса, для него, конечно, этот вопрос, ну, просто не стоит. Он захочет заниматься тем же самым, поскольку у него есть опыт и он его попытается адаптировать вот и в другой стране тоже.

 Но, если у человека опыта в бизнесе нет, а дело своё завести очень хочется. Ну, тут уже отдельный разговор, что люди очень часто не имея опыта ни в какой бизнес- сфере, думают что им будет легко открыть бизнес в другой стране только лишь потому что здесь в основном у всех свой какой-то маленький бизнес. Но об этом заблуждении как-то уже один раз говорила, не буду повторяться, не об этом сейчас речь. А о том, что вот многим, кто ни в какой сфере, бизнес - сфере раньше не был задействован, приходят в голову какие-то такие самые элементарные вещи: научится, например, стричь и открыть парикмахерскую. Или, допустим, хорошо разбирается в автомобилях. Почему бы не открыть автомастерскую автосервис какой-то?

 Ну, или же открыть какую-то точку питания. То есть, ну, это вообще наиболее, по-моему, распространённое такое мнение, что, почему бы не открыть небольшую там забегаловку, кафе, ресторанчик. Почему бы и нет? И надо сказать, что очень многие интернет – советчики на многих сайтах как раз таки и говорят, что это сделать в Сербии не так уж и сложно, не такая уж тут прямо дорогая аренда. Ну, то есть бери да делай. Вложи какую-то определенную сумму и будешь вскоре получать на выходе доход, тем более что покушать сербы любят. И вот, советуя человеку открыть кафе или ресторан, очень часто дают еще один гениальный совет: чтобы не затеряться в толпе таких же заведений аналогичных, советуют открыть что-то такое новенькое, чего никогда раньше в Сербии не было, что до вас ещё никто не открывал.

Но раньше мне казалось, действительно, что это, ну в самом деле, здравый же совет. Да, никто не делал, а я сделаю. Но, давайте мы попробуем с вами разобраться, что же может получиться из этой затеи. Да, действительно, места, где можно поесть и выпить, в Сербии на каждом шагу и в каждой небольшой деревеньки, в каждом поселке обязательно есть «кафана».

И поэтому русские эмигранты очень часто пытаются, то есть, видя всё это, пытаются открыть какое-то своё заведение. Но при этом они изобретают велосипед и хотят открыть такое заведение, которого прежде до них в Сербии не было. Ну, то есть они начинают ломать голову, что же это могло бы быть. Ну вот я, например, вам точно скажу, что в Сербии, если вы откроете суши-бар, то это точно будет ну как-то очень им будет это в новинку. Если они есть, то они есть в малом количестве, только в больших городах.

 Или, например, вот допустим, у нас в Лознице нет ни суши-бара, а также у нас нет здесь ресторана с русской кухней, или украинской кухней, или с какой-нибудь там, я не знаю, узбекской кухней. Вот почему бы вот, например, этого не делать? Да? Ну, я вам скажу почему. Причина скажем так – сербское упрямство.

 То есть суши могут быть очень вкусные, роллы вы можете делать замечательно. Но они их есть не будут потому же, почему они не едят солёную селёдку, просто они считают: всё это живая рыба. Ну, то есть сырая рыба, и как же нормальный человек может её употреблять в пищу. И, даже если вы очень широко это будете рекламировать, вряд ли сербы повалят к вам в ресторан и будут заказывать у вас суши и роллы. То есть велика вероятность «прогореть» .То есть, как вот сказала бы я, «не ставьте лошадь впереди телеги». Не потому в Сербии нет суши-баров, что вот никто до вас этого делать не додумался, а просто, потому что сербы это есть не будут.

Ну и то же самое, например, с русской кухней. Ну что такое русская кухня – это супы или там украинская – борщи, да разные там кулебяки, прочее. Но сербы не едят супов. Их суп – это чорба или супа, ну то есть – бульон с лапшой. Попробовать угостить их борщом, щами, я не знаю там ещё каким-то подобным супом, эта идея будет обречена на провал. Я вам скажу, даже у нас в Лознице нам говорили соседи, дважды люди пробовали открывать рестораны русской кухни. Вроде как потому, что все же любят всё русское сербы. В расчете на то, что они сюда и пойдут. Но, приходили, может быть посмотреть, полюбоваться да, как на экзотику. Но ничего толком не покупали. И просуществовали эти точки питания очень недолго. Причём одна из них было даже на рынке. То есть, казалось бы, там вот стоят торговцы, чтобы им не покушать, в течение дня не перекусить. Нет, никакого ажиотажа русская кухня не вызвала.

 Ну, то есть вот изобретать что-то такое принципиально новое, стараться сербов приучить к каким-то новым блюдам – эта идея заведомо провальная.

 Ну нет, если у вас, конечно, огромный рекламный бюджет и вы готовы, вы можете позволить себе вбухать огромную кучу денег в то, что б воспитать у сербов эти вкусы, там устроить какие-то рекламные акции. Я не знаю что ещё, я сама не предприниматель. Как-то вот заставить их развернуться в вашу сторону. Возможно, да.

Но, если вы приезжаете с ограниченным бюджетом, вгрохав весь этот бюджет вот в такое заведомо провальное дело, ну, вы просто будете потом локти кусать. Поэтому крепко об этом подумайте.

 Ну как ещё надо, о чём бы тоже я посоветовала бы, на чём не концентрировать свое внимание и не надеяться, что это ну, грубо говоря, прокатит – это открывать какие-то сервисы, магазины исключительно под русских. Не так уж их много, действительно, в Сербии. В тех местах, где они в действительном много селятся, концентрируются, так скажем, там уже всё давным-давно до вас открыто. То есть открывать какую-то очередную там, не знаю, сувенирную лавку или косметический магазин там с русскими товарами какими-то, это может оказаться тоже заведомо провальным. То есть, в принципе, надо всё-таки рассчитывать не на соотечественников, а на сербов свой бизнес.

 И еще, тут можно немало советов дать, но тут я небольшую рекламу хочу себе сама сделать. У меня на канале «Boosty» есть 10 очерков о Сербии. Там, то есть мои заметки, размышления о жизни в этой стране. В том числе есть и раздел о бизнесе в Сербии, там я тоже стараюсь дать несколько советов по поводу ведения бизнеса. Почитайте. Надеюсь, это вам окажется полезным. Стоят эти очерки 99 руб. И хочу сказать ещё, что покупая их, вы поддерживаете наш канал, за что вам большое спасибо.

То есть вы можете купить эту подписку один раз, а можете, желая нас поддержать, покупать её там, на протяжении какого-то количества месяцев. Ну, то есть тут всё дело добровольное.

Хочу сказать большое спасибо всем тем, кто нас поддерживает. Все ссылки будут в описании. Надеюсь, что и очерки мои Вам помогут как-то сориентироваться во многих областях жизни в Сербии, в том в том числе в бизнесе.

 И надеюсь, что этот ролик тоже был вам полезен. Если это так, то ставьте пожалуйста, большой палец вверх, нажимайте на колокольчик, чтобы узнавать о новых видео на нашем канале. Ну, и, конечно же, подписывайтесь на «Балканы с Нури». Мы сердечно рады всем новым подписчикам.

 У меня всё. Всем добра.

 С вами была Альбина Нури.

Видео находится [ЗДЕСЬ](https://www.youtube.com/watch?v=G16Hva2MHLs)