Что такое финансовый потолок?

Здравствуйте! С вами на связи Игорь Алимов и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок, и откуда он вообще взялся. В общем, ну достаточно редко, можно услышать такое понятие: потолок, то есть, чтобы вам было понятно, что это такое, расскажу вам простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 тыс. рублей в месяц, и оставим его без бизнеса, через полгода он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит себе новый. Если возьмем с вами топ менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает 80 тыс. рублей в месяц, и уволим его с его работы, скорее всего, он до одури будет рассылать свое резюме в Сибнефть, еще какие-то компании, чтобы вернуть себе тот же доход, примерно ту позицию, которую он занимал.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина “ Магнит”, скорее всего, она пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь. После чего она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”,” Копеечку” или в какую то еще сеть и будет зарабатывать аналогичные 12 500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на окраине в Москве, и перебросим его в другой город, то, с большей степенью вероятности, (но вы поняли уже) он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать

столько же. Так вот: то, что я сейчас рассказал, это есть по сути дела денежные сценарии, которые есть у каждого человека, то есть, то, сколько мы привыкли зарабатывать и как привыкли зарабатывать. Так вот, как раз, как мы привыкли зарабатывать -- это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать -- это финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть, то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем, этот финансовый потолок есть у каждого человека: он есть у вас, есть у меня, он есть у Президента, он есть у самых богатых людей мира: у Илона Маска есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег и поэтому, когда я вам говорю: вы будете пробивать финансовый потолок, это значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой то потолок, но он вас уже может больше устраивает, то есть, вы можете иметь больше денег для того чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить: скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень потому что, например: если у вас финансовый потолок в 5 млн. рублей, а при этом ваши расходы составили, к примеру, 1 млн. рублей, вас бы этот вопрос нисколько бы не волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше, и вас вполне устраивает ваш уровень доходов.

Но если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прямо вот бьются в этот потолок, и вы не знаете, как его пройти. Так вот этому есть психологическое объяснение: дело в том, что финансовый потолок -- это не то что связано с вашими действиями, а то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове.

Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: "Нет, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже и рискну, все равно не получится”. У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше. Например: делаете один проект, зарабатываете 70 тыс. рублей, делаете два проекта, зарабатываете 72 тыс. рублей, хотя, казалось бы, должно быть 140 тыс. рублей. А оказывается, почему то, увы…

Вот финансовый потолок – это когда, по какой- то причине, вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни вы уперлись в финансовый потолок, ну я уверен, раз вы досмотрели это видео – это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь, то есть, я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок.

Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии: 1.Это - откуда вы, из какого города?

2.Это -- чем вы занимаетесь, чем зарабатываете себе на жизнь?

3. Почему вам важно пробить финансовый потолок?

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы непросто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода. Прямо сейчас напишите в комментарии, почему вам это важно.

Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро. До скорой встречи и удачи!