**Интервью с Максимом Ростовым. Форум «Свое дело - твой успех». (18.05.21)**

**Ведущие:** Алексей Попов, Антон Парахин

**Консультант:** Максим Ростов

**Музыкальная вставка:**

**(00:00 - 00:05)**

Вы слушаете радио «Монте - карло».

**Алексей Попов:**

**(00:06 - 00:18)**

10:30 в Омске, третья столица не только на радио «Монте – Карло» в Омске, но еще и в эфире Омского областного телевидения. Ко мне, Алексею Попову, присоединяется тележурналист, ведущий авторских проектов на 12-м канале, Антон Парахин. Антон, доброе утро!

**Антон Парахин:**

**(0:18)**

Доброе утро

 **Алексей Попов:**

**(00:19 - 00:30)**

Ну что ж, предпринимательство — это не работа, это стиль жизни. Так говорят те, кто занимается этим предпринимательством и у нас в гостях заместитель генерального директора агентства развития инвестиций Омской области, Максим Ростов. Максим, здравствуйте!

**Максим Ростов:**

**(00:30 - 00:31)**

Всем доброе утро!

**Алексей Попов:**

**(00:32 - 00:43)**

У нас заявлена главная тема, она звучит как: «Региональный форум предпринимательства «Свое дело - твой успех»». Вот о своих делах и о наших успехах и не только будем говорить с Максимом Ростовым. Антон прошу, тебе слово.

**Антон Парахин:**

**(00:43 – 01:00)**

 Да, 21 мая в областном конгресс - холле как раз состоится этот форум. Максим, приветствую и сразу же вопрос. Возможно, для тех, кто не знает и для тех, кто хочет знать больше, форум «Свое дело - твой успех» если в общих чертах, для начала, что это? Это уникальная площадка, ну в общем?

**Максим Ростов:**

**(01:01 – 02:51)**

Это, конечно же, уникальная площадка, это ежегодное мероприятие, ежегодный форум «Свое дело - твой успех» в этом году. Кстати, это скорее всего, не ошибусь, будет первое офлайн мероприятие у нас в Омске в связи с тем, что 20й год мы конечно же работали онлайн. Поэтому, во-первых, областной конгресс-холл — это уникальная площадка и у нас на четвертом этаже зал пленарных заседаний, который вмещает 450 одновременно участников, плюс, у нас шикарный контент, у нас шикарные спикеры. Одновременно нужно сказать, что у нас будет работать третий этаж: все наши залы. Будут идти круглые столы. У нас все это будет работать параллельно. Поэтому, «Свое дело твой успех»- действительно ежегодное уникальное мероприятие. Спикерами у нас традиционно являются успешные медийные предприниматели и мы говорим конкретно про инструменты, как увеличить свои продажи, как увеличить свою эффективность и воду не льем в общем, а говорим про дело, отвечаем честно на вопросы. С 11 утра 21 мая до 19:00 мы будем работать. Могу сказать, что форум проходит в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка предпринимательской инициативы», а следовательно, оно бесплатное для наших участников, но есть условие: нужно пройти регистрацию на сайте «Свое дело» 2021. рф», заполнить анкету и прийти утром проснуться, собраться, взять коллег и прийти, так сказать, прокачать свой «скилл» и улучшить свои продажи.

 **Алексей Попов:**

**(02:52 – 02:54)**

Любой человек может стать слушателем форума?

**Максим Ростов:**

**(02:54 – 03:19)**

Вы знаете, в принципе любой. Но конечно же, мы работаем в рамках поддержки предпринимательства поэтому мы больше интересуем людей, которые хотели бы или стать предпринимателем, или уже является, но у них не хватает каких-то компетенций, знаний. Ну и конечно же, мы все соскучились по нетворкингу, хочется пообщаться, сверить часы, посмотреть у кого как дела, так что...

**Антон Парахин:**

**(03:20 – 03:34)**

Насколько активны были те люди, которые хотят стать участниками? Я читал, что, к сожалению да, что все-таки нельзя всех пустить, и места ограничены. Еще остались? И насколько активно люди идут записываться, регистрироваться?

**Максим Ростов:**

**(03:34 – 03:45)**

Вы знаете, регистрация идет достаточно активно, не буду называть цифру, чтобы, не сглазить наверное.

**Антон Парахин:**

**(03:46 – 03:47)**

Чтобы еще больше пришло.

 **Максим Ростов:**

**(03:47 – 04:40)**

Да. Но регистрация идет очень активно. Люди действительно соскучились по офлайн мероприятиям, поэтому мы ждем аншлаг. Места еще есть, но они с каждым днем уменьшаются, поэтому, кто хочет посетить наш форум, обменяться информацией, зарядиться энергией, получить новые инструменты, могут сделать это совершенно бесплатно. Я могу гарантировать, что, несмотря на то, что форум бесплатный, качество будет высочайшее и агентство развития инвестиций, и центр оказания услуг «Мой бизнес», и министерство экономики Омской области, прикладывает большие усилия, чтобы действительно такие мероприятия были целостными, качественными, чтобы они действительно несли пользу. Поэтому мы хорошо подготовились, и я думаю, что, как обычно, будет все на высоте. Поэтому регистрируемся и готовимся, ставим себя в календарь.

**Алексей Попов:**

(04:41 – 04:52)

Нынешний форум уже получается 12-й у нас по счету, да? Достаточно солидный возраст для мероприятия. В этом году будут какие-то принципиальные отличия от тех мероприятий, тех подготовительных циклов, которые были ранее?

**Антон Парахин:**

**(04:53 – 04:55)**

Ну, помимо формата, что он офлайн, а не онлайн.

**Максим Ростов:**

**(04:55 – 05:37)**

Ну, а он у нас будет немножечко гибридный: У нас есть спикер московский, мы его выведем онлайн. Поэтому видите, мы пытаемся использовать коллаборации. Мы пытаемся использовать те новые технологии, которым двадцатый год нас научил, поэтому онлайн будет у нас включение, хороший, кстати спикер, экс — владелец крупной сети «Мосигра», поэтому... Кстати, уговорили мы все-таки Александра Шлеменко и он тоже будет у нас одним из спикеров и очень интересные вопросы мы ему подготовили...

 **Антон Парахин:**

**(05:37 – 05:39)**

Не за безопасности отвечать а именно…

**Алексей Попов:**

(05:39 – 05:42)

Мне интересна эта формулировка - «уговорили». Не хотел сначала, не соглашался?

**Максим Ростов:**

**(05:42 – 05:51)**

Ну, потому, что Александр он же не про бизнес, он про спорт и как бы он говорит: «Ребята, что у вас на форуме то? Я как-бы не могу научить предпринимательству».

**Алексей Попов:**

 (05:52)

А про воспитание…

**Антон Парахин:**

**(05:53 – 05:56)**

Применили к бойцу, уговорили значит, сделали болевой и он…

**Максим Ростов:**

**(05:57 – 06:13)**

Нет, применили дипломатические свои способности. Я искренне считаю, что спорт и предпринимательство они очень схожи с точки зрения принятия решений, напора,…

**Алексей Попов:**

 (06:13)

Тактики спортивной

**Максим Ростов:**

**(06:15 – 06:30)**

…дисциплины, это очень важно. И мне вот очень интересно с Александром на эту тему поговорить, как он считает, вот воспитание спортивное человека, как влияет на его успехи потом в предпринимательстве?

**Антон Парахин:**

**(06:30 – 06:46)**

Главное с музыкальным сопровождением не промахнуться (смех). Мы про спикеров еще поговорим, а вот хочется спросить, дата проведения форума в 2021 году 21 мая, совпадения или бизнес цифры любит и все не случайно? 2121 я про циферки…

**Максим Ростов:**

**(06:46 – 06:49)**

Ну, это вселенная, вселенная так распорядилась.

**Антон Парахин:**

**(06:49)**

Хорошо

**Максим Ростов:**

**(06:50 – 07:36)**

Кстати, у нас параллельно, 21 мая, стартует выставка городская «Центр поддержки предпринимательства Омская марка». Она у нас идет два дня: 21 и 22 мая. Поэтому вот у нас двадцать первого мая будет одновременно работать весь конгресс-холл: второй этаж — выставка, третий этаж — мини сессии, синий зал, белый зал, круглый стол у нас работает. Кстати, ну я не могу точно говорить за этого человека, но у нас должен присутствовать губернатор Омской области, Александр Ильич Бурков на одной сессии, поэтому посмотрим. Если руководитель региона посетит наше мероприятие, это тоже нам придаст некого статуса и мы очень готовимся к его визиту.

**Антон Парахин:**

**(07:37 – 07:54)**

Уже сказали про особенности прошлого года и про формат, который был онлайн. Прошлый год был проверкой для бизнеса, формат новый был «онлайн», это была мера вынужденная. А не знаю, просто интересно, зашел, не зашел? Ну, то есть понятно, что это совсем другое, не живое общение, но тем не менее…

**Максим Ростов:**

**(07:55 – 08:43)**

Слушайте, онлайн формат у нас вообще зашел, и не только «Свое дело — твой успех». Мы в двадцатом году делали шикарное мероприятие «Бизнес батлы». Очень хорошо, у нас тысячи просмотров в youtube, и, конечно же, это не заменяет живого общения, но это приемлемо, и знаете какой есть плюс? - Можно собирать спикеров с разных уголков мира, не только с нашей страны. И вживую конечно собрать людей со всего мира очень сложно, очень дорогостояще, состыковать графики. Онлайн это позволяет, это очень интересно. Я думаю, что онлайн в нашу жизнь вообще пришёл... не только…

**Антон Парахин:**

**(08:43)**

Основательно

**Максим Ростов:**

**(08:44 – 08:58)**

Да, не только в нашем конгрессо-выставочном..., а вообще, в жизнь пришел. Смотрите, сейчас ВКС-ы вполне себе хорошо работают, люди удаленно бизнесом стали управлять, это хорошо. Онлайн, мне кажется, это польза.

**Антон Парахин:**

**(08:59 – 09:10)**

Что, если говорить о составе участников, от форума к форуму, он меняется? Я предполагаю, да? Как он меняется и насколько сложно отбирать спикеров, потому что, ну, их уже много я так понимаю?

**Алексей Попов:**

 **(09:10 – 09:11)**

Какие-то критерии должны быть.

 **Антон Парахин:**

**(09:12 – 09:13)**

 Да, какие критерии? Как, как вы отбираете?

**Максим Ростов:**

**(09:13 – 09:53)**

Ой, это очень сложный вопрос и очень хороший. На самом деле, в Омске, в Омской области, очень много достойных предпринимателей, которые могли бы стать спикерами, вот. Здесь начинается кропотливая работа: согласование графиков, согласование тем, потому что мы хотели бы все-таки поделиться с нашими начинающими предпринимателями, или действующими, теми инструментами, которые им нужны сейчас. Не в общем поговорить про макро, микроэкономику там, а все-таки, какие-то дать инструменты, которые предприниматель, выйдя с форума, применит прямо завтра.

**Антон Парахин:**

**(09:53 – 09:54)**

То есть, как прикладной характер

**Максим Ростов:**

**(09:54 – 11:10)**

Да, поэтому здесь конечно мы рассмотрим, насколько спикер, ну, во-первых, эксперт, насколько он сам успешен, плюс, конечно же, немаловажна его медийность, потому, что у него должен быть авторитет. То есть, если пришел какой-то Иванов Иван Иванович, уровень доверия непонятен, и те инструменты, которыми он делится..., непонятно. Поэтому нам же нужно продать инструменты, историю, да, нашему предпринимателю?  Поэтому, мы конечно же смотрим спикера. Он должен быть успешный, у него должен быть успешный бизнес, тот, про который мы можем говорить, потому что многие предприниматели не хотят говорить про свой бизнес, к сожалению, вот. Ну и плюс, конечно же, желание и график самого спикера предпринимателя поучаствовать в мероприятии. Не все хотят, не все любят медийность. Хотя сейчас говорят, «личный бренд» (кстати, одна из тем нашего форума), но не все хотят, все считают так: меня нет в соц. сетях, я нахожусь в некой безопасности. Вот, как раз - таки мы будем разбираться на форуме, это безопасность или нет? Личный бренд ведет к продажам?

**Антон Парахин:**

**(11:10 – 11:11)**

Помогает ли?

**Максим Ростов:**

**(11:11 – 11:16)**

Помогает ли, насколько, может быть в цифрах.

**Антон Парахин:**

**(11:17 – 11:31)**

Вы сказали про то, что да, в общем, публика взыскательная, которая слушает. Хотелось бы про нее тоже спросить, насколько они активны? Те, кто приходит, те, кто приходит перенять, поучиться, как они проявляют себя во время, после, до?

**Максим Ростов:**

**(11:31 – 12:58)**

Ну смотрите: во-первых, предприниматель при регистрации заполняет очень большую, очень сложную анкету. К сожалению это так, это требование закона, так как мы тратим бюджетные деньги на проведение мероприятия, у нас должна быть точной отчетность. Поэтому предприниматель, он уже сделал первое важное действие, он зашел на сайт «свое дело 2021.рф», он зарегистрировался, потом он проснулся, собрался и пришел. Представляете, сколько он сделал ступенек? Конечно же, он активно слышит, он все фиксирует. Потом происходит networking, люди обмениваются, потом все презентации,наши оргавики делают рассылочку, у всех остается вся информация и мы собираем обратную связь, обязательно собираем. Мы конечно еще НПС не замеряем, как делают московские форумы, но мы близки к этому. Но условно, мы замеряем удовлетворенность наших участников. И слушайте, мы на самом деле видим, как на наших форумах предприниматель растет. Есть много предпринимателей, которых из года в год мы видим, они прям приумножают свои доходы, они расширяют свои сети, они выходят в другие регионы и это на наших глазах. Это приятно, значит, мы делаем нужное дело.

**Алексей Попов:**

 (12:58 – 13:05)

Ну вот как раз в плоскости развития бизнесов, насколько сейчас в Омской области бизнес активно развивается и становится ли больше предпринимателей?

**Максим Ростов:**

**(13:05 – 14:06)**

Вы знаете, это такой очень интересный вопрос, потому что практика показывает, и я в свое время был предпринимателем долгое время там с двухтысячных годов и разные были направления: и услуги, и издательский бизнес, и интернет-маркетинг. У меня большой круг общения и так предпринимателей, а сейчас в рамках моей работы в системе инфраструктуры поддержки предпринимателей, я вам точно могу сказать, что 9 из 10 предприятий в первые три года закрываются. Неправильно бизнес-модель посчитали, неправильно выбрали локацию. Поэтому это постоянный процесс, новые предприятия открываются, старые закрываются и как провести эту аналитику… Я конечно уверен, что министерство экономики Омской области считает, у них цифры есть, я к сожалению ими не владею, но я знаю, что у нас более 60 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства в Омской области. Это достаточно много.

 **Антон Парахин:**

**(14:06 – 14:07)**

Ну, это внушительная цифра.

**Максим Ростов:**

**(14:07 – 15:36)**

Это достаточно много и по - моему, с 19-го года у нас в стране есть новый налоговый статус – «самозанятый», и у нас уже в Омской области более 20000 таковых. Поэтому я думаю, что люди пробуют себя. Пробуют, что-то получается, что-то нет, то есть, конечно же, двадцатый год был испытанием для предпринимателей, и конечно же, здесь предприниматель, я уверен, разобрался в своих расходах, в своих кадрах, где были лишние сотрудники, где были менее экспертны, где нужно пересмотреть структуру своего бизнеса. Ну, слушайте, государство, я знаю вот в своем общении предпринимательском, реально помогло предпринимателям, очень много мер поддержки было, многие смогли воспользоваться. Конечно, там были нюансы, но основная масса предпринимателей поддержку получила, что позволило им и сохранить и кадры, и вообще сохранить бизнес.

Потому, что такая сфера услуг, как ресторанный бизнес, да, развлекательная сфера (она же вообще под угрозой исчезновения) я не побоюсь этого слова, была.  Поэтому государство поддержало, это хорошо. Вот сейчас потихонечку ограничительные меры снимают, я думаю, ребята сейчас начнут восстанавливать.

**Антон Парахин:**

**(15:36 – 16:01)**

На форуме 20-го года, как раз, хотел бы предположить, наверное, что могли там не знаю, жаловаться, но это не в принципах бизнесменов жаловаться, ну, я имею ввиду, что вот когда говорили на форуме так или иначе на тему пандемии, потому что это был пандемийный год. Многие сетовали на условия и как-то делились опытом, как быть, как не закрыться, вот это вот: поддержка, взаимоподдержка?

**Максим Ростов:**

**(16:01 – 16:17)**

Конечно же, делились. У всех был самый главный вопрос: что делать, как сохранить кадры? Потому что кадры, понимаете, вы их воспитываете год, 2, 3, 5, 10 и у тебя эта самая, короновирусная инфекция, что тебе делать?

**Алексей Попов:**

 **(16:17 – 16:18)**

Кадры отбирает.

**Максим Ростов:**

**(16:18 – 16:56)**

Кадры отбирает. Но даже не с точки зрения болезни: ты не можешь им платить, у них есть семьи, люди начинают искать какие-то варианты, и, конечно же, такие вопросы были. Слушайте, я считаю предприниматель - он почему предприниматель? - Он предпринимает! - То есть, он как раз - таки тот антикризисный менеджер, причем вечный. Мне, знаете, я когда в двухтысячных годах общался со старшими товарищами предпринимателями, и такое мнение было: ну вот сейчас, сейчас, я бизнес построю, потом уеду на острова и буду лежать и, значит есть бананы и отдыхать.

**Антон Парахин:**

**(16:57)**

Идеальная картина!

**Максим Ростов:**

**(16:57 – 17:10)**

Идеальная картина. Вот, прошло с двухтысячных годов 20 лет, я понял, что те, кто уехал есть бананы, бананы до сих пор и едят.

**Антон Парахин:**

**(17:10)**

Только бананы.

**Максим Ростов:**

**(17:11 – 17:13)**

Да, понимаете, потому предпринимателям…

**Алексей Попов:**

 **(17:13 – 17:14)**

Без возможности обратно вернуться обратно с островов.

 **Максим Ростов:**

**(17:15 – 17:23)**

У него каждый день - вызов. У него каждый день – вызов : клиенты, продажи, доставка, логистика, кадры, обучение…

**Антон Парахин:**

**(17:23 – 17:24)**

Налоговики

**Максим Ростов:**

**(17:24 – 18:03)**

Это тоже хороший вопрос. Но слушайте, предприниматель должен и эти вопросы решать и на самом деле налоги платить нужно. И, конечно же, там переходный период от советской власти к перестройке. Пост перестройка, она, к сожалению, ну, нельзя такое слово, наверно применить, «приучила» предпринимателей не платить государству. А у государства есть обязанности: здравоохранение, образование, те же дороги, да? Я честно могу сказать, у меня есть ряд товарищей, которые говорят: ну что же такое, государство, дороги плохие! А я говорю: «Ты платишь налоги?» Вопрос-то…

**Алексей Попов:**

 **(18:04 – 18:05)**

Животрепещущий.

**Максим Ростов:**

**(18:05 – 18:43)**

Да, животрепещущий. Уходит от ответа, понимаете? Поэтому, налоги тоже платить нужно, потому что государству тоже нужно обеспечивать нас необходимыми жизненно важными такими вопросами, как и ЖКХ, и дороги, и безопасность страны. Ну вот, поэтому предприниматель, он всегда предпринимает, и я честно считаю, что чем предпринимателю на первом этапе сложнее, тем он больше прокачивает свою экспертность и тем потом устойчивее работает.

**Алексей Попов:**

 **(18:43 – 19:04)**

А вот вы, Максим, говорили про первые три года в бизнесе, которые являются ну такими, с точки зрения кризиса, очень рискованными. Начинающие предприниматели, которые будут на вашем форуме, они смогут, у них будет возможность, допустим кому-то продемонстрировать, показать свою бизнес - модель и если там уже есть какие-то заведомо ошибки, их попробовать исправить на первоначальном этапе, чтобы в дальнейшем свой бизнес не закрыть?

**Максим Ростов:**

**(19:05 – 19:35)**

Я думаю, это вполне реально. Кстати, здесь тоже будет проявляться предпринимательская натура, существо человека. Потому, что предприниматель - это особая субстанция, понимаете? Если предприниматель возьмет свой бизнес - план, пристанет там ко мне или к нашему спикеру, к Шкуренко к Виктору, например, он не сможет отказать, он посмотрит и даст совет. А вот если предприниматель с этим бизнес-планом будет вокруг да около ходить и не подойдет…

**Алексей Попов:**

 **(19:36 – 19:39)**

То есть такая, в меру агрессивность здесь уместна?

**Максим Ростов:**

**(19:39 – 19:40)**

Ну не агрессивность, напористость!

**Алексей Попов:**

 **(19:41 – 19:42)**

Ну, по отношению…

**Антон Парахин:**

**(19:43 – 19:45)**

Качества, без которых в бизнесе делать нечего.

**Максим Ростов:**

**(19:45 – 19:53)**

Да, я же почему и говорю, вот мне интересно с Александром Шлеменко поговорить, это же тоже один из элементов, там, напористость, уверенность в себе, да?

**Антон Парахин:**

**(19:54 – 19:57)**

Проведем спарринг такой, бизнес спарринг.

 **Максим Ростов:**

**(19:57 – 20:13)**

На самом деле, знаете, вот предприниматель, это вот: «Его в дверь, он в окно, его в окно, он там через крышу». То есть на самом деле это так. И вы понаблюдайте так вот со стороны за предпринимателями… кто такой. Они успешны.

**Алексей Попов:**

 **(20:15)**

Отличительная черта?

**Антон Парахин:**

**(20:15 – 20:26)**

А кто они такие, как раз вот сейчас хотел бы спросить. Давайте раскроем карты и повысим интерес. В этом году, состав участников, насколько он мощный, насколько сильный по персоналиям, пройдемся?

**Максим Ростов:**

**(20:26 – 20:27)**

Давайте!

**Алексей Попов:**

 **(20:27 – 20:30)**

Но тогда одну фигуру уже раскрыли, Виктор Шкуренко, да?

 **Максим Ростов:**

**(20:30 – 20:48)**

Виктор Шкуренко у нас будет, причем у него хорошая тема: «Масштабирование бизнеса, как управлять своим предприятием онлайн», как раз - таки на расстоянии. Как доверять, как подобрать кадры, как вообще построить бизнес …

**Алексей Попов:**

 **(20:48)**

Дистанционно

**Антон Парахин:**

**(20:48)**

Дистанционно

**Максим Ростов:**

**(20:49 – 20:57)**

… за 500 километров, да, не находясь там! Ну, может быть, один раз приехал и что ты там делаешь?

**Антон Парахин:**

**(20:57 – 20:58)**

Как довериться и как доверить финансы.

**Максим Ростов:**

**(20:58 – 21:06)**

Да! Что, ну, нанял ты управляющего, и что, ты потомуехал, исидишь тут: «Ну чтоон там делает»?

**Антон Парахин:**

**(21:06 – 21:07)**

Не накосячит ли?

**Максим Ростов:**

**(21:07 – 21:06)**

Да, вот! Поэтому системы контроля, где эти границы, где эти маркеры (вот, будем Виктора пытать), он конечно же…

**Антон Парахин:**

**(21:16 – 21:17)**

С помощью Александра Шлеменко! (смех).

**Алексей Попов:**

**(21:19 – 21:20)**

Тогда придется октагон устанавливать (смех).

**Антон Парахин:**

**(21:21)**

Кто еще будет?

**Максим Ростов:**

**(21:22 – 22:18)**

Да, смотрите, у нас Андрей Коровин. Андрей Коровин - это «Парфюм лидер», ну тут не поспоришь. Уникальная сеть, огромное количество магазинов, шикарно конкурируют с федеральными сетями, уникальная культура в предприятии. Мы кстати и попросили Андрея дать нам тему как раз по корпоративной этике. Как, у него же посмотрите какой сервис, какие услуги, это же очень дорогого стоит! То есть, там точно есть система, точно есть философия, и мы хотим, чтобы нам приоткрыли занавес. Слушайте, у нас Айджана Зина, у нас Марина Власова, у нас Екатерина Платонова, как я уже говорил, Дмитрий Кибкалло (это экс-владелец «Мосигра»), по всей стране тысячи магазинов сеть.

**Антон Парахин:**

**(22:19 - 22:21)**

Семейный бизнес. Есть ли сынки?

**Максим Ростов:**

**(22:22 – 22:39)**

Есть, есть. Слушайте, ребята вообще молодцы и тему они будут поднимать «Выбор ниши». Это тоже хороший вопрос. Вот предприниматель думает: «Ну ладно, хочу быть предпринимателем», но даже там, родители денег дадут, родственники дадут, не знаю там…

**Алексей Попов:**

 **(22:40 – 22:41)**

Стартап какой-то, да, появится?

**Максим Ростов:**

**(22:41 – 22:57)**

Схожу в центр оказания услуг «мой бизнес» и возьму, значит, там у них есть фонд микрофинансирования и возьму… кстати, там у них есть беззалоговые займы без залога, это очень важно и причем хорошие суммы, там до 3 миллионов, я вот щас…

**Антон Парахин:**

(22:57 – 22:58)

И процент хороший

**Максим Ростов:**

**(22:58 – 23:02)**

Проценты вообще маленькие, они я не знаю, можно ли в эфире но там…

**Антон Парахин:**

**(23:03)**

Ну, это не реклама

**Максим Ростов:**

**(23:04)**

Там…

**Алексей Попов:**

 **(23:04 – 23:06)**

Нет, лучше не стоит об этом (смех).

**Максим Ростов:**

**(23:08 – 24:23)**

Ну, короче говоря это государственный фонд, там очень низкие проценты, очень лояльные условия, это как раз - таки в рамках поддержки предпринимателей. И вот, наш начинающий предприниматель, допустим, сходил в фонд микрофинансирования, взял там денежку, а что открывать, что, какую нишу, да? Мы как раз - таки попросили, вот «Карен бутик» рассказать нам, как они пришли к нему, потому что до этого у них были разные бизнесы. Разные бизнесы, они прошли большой жизненный путь и большой предпринимательский путь. Вот они как раз-таки расскажут, как обсчитать рынок, как обсчитать его перспективность. И есть ли там стратегия какая-то, да? И дадут прям инструменты, то есть, наш предприниматель сможет потом, придя за компьютер, применить все эти инструменты и для себя выбрать нишу. У нас будет Леонид Петров. Я думаю, все Леонида знают, он кроме того, что человек мега оптимист и с активной жизненной позицией, он тоже разные предпринимательские пробовал ниши, и вот он тоже расскажет как и выбирал, и как он через личный бренд продает.

**Антон Парахин:**

**(24:23 – 24:26)**

Так сказать, рубаха-парень. Он костюм пиджак парень теперь.

**Максим Ростов:**

**(24:26 – 24:28)**

Пиджак парень, вот класс!

**Алексей Попов:**

 **(24:28 – 24:31)**

Как узнаваемость служит тоже одним из эффективных показателей!

**Максим Ростов:**

**(24:31 – 24:56)**

Да, да, вот мы эти вещи будем как раз - таки обсуждать. К сожалению, у нас в стране много воды. Вот, гипотетически, нужно сделать вот так. Давайте на практике, дайте мне три инструмента я…

**Алексей Попов:**

 **(24:56 – 24:56)**

Что конкретно?

**Максим Ростов:**

 **(24:56 – 25:06)**

Что конкретно, да. Конкретно, как сделать поисковый запрос, что запросить, как посчитать эту форму. Дайте формулу, что на что умножить, разделить, чтобы понять…

**Антон Парахин:**

**(25:06 – 25:07)**

Что получу в итоге, да?

**Максим Ростов:**

 **(25:07 – 25:41)**

Что получу, да. Потому, что у нас многие предприниматели, даже там им задаешь вопрос: « У тебя там какая выручка, какой средний чек, какой у тебя там LTV клиента?» Они глаза открывают: - Ты что? - Это самые базовые вещи, ты должен их просчитать. Вот мы, на нашем форуме, как раз - таки будем конкретный инструмент обсуждать, и наши предприниматели будут рассказывать не гипотетически про какие-то истории, про себя будут рассказывать. Я сделал так, и у меня получилось вот так. Вы это можете увидеть вот так, понимаете? В чем…

**Антон Парахин:**

**(25:41 – 25:45)**

Система налогообложения, методы продвижения, все обо всем, конкретно,…

**Алексей Попов:**

**(25:46)**

Этикет организации

**Антон Парахин:**

**(25:47 – 25:48)**

Без прикрас.

**Максим Ростов:**

 **(25:48 – 25:56)**

Да, совершенно без прикрас и вопросы из зала, всегда пожалуйста, любые: сложные, неудобные, конечно.

**Антон Парахин:**

(25:56 – 25:59)

Было ли желание закрыться и как-то с этим справиться?

**Алексей Попов:**

**(25:59 – 26:01)**

А возможно кто-то закрывался, а потом снова открывался?

**Максим Ростов:**

 **(26:01 – 26:03)**

Я уверен и такие, да, есть истории, конечно.

**Антон Парахин:**

(26:03 – 26:20)

Получается, что у нас наши спикеры и ниши разные занимают отрасли да там и это и услуги, это и там не знаю, систему там сервис, там, где питание, да? И на разные темы будут конкретно говорить, и про личную жизнь…

**Максим Ростов:**

 **(26:20 – 26:24)**

Вы знаете, мы когда командой готовили программу форума…

**Антон Парахин:**

(26:25 – 26:26)

Сами себе завидовали.

**Максим Ростов:**

 **(26:27 – 26:37)**

Это точно, я на этот форум пришел бы с удовольствием и честно сказать, даже бы заплатил.

**Антон Парахин:**

**(26:38 – 26:39)**

Не будем спрашивать сколько.

**Максим Ростов:**

 **(26:39 – 27:30)**

 Мне хотелось, чтобы наш предприниматель пришел на этот форум и получил базовые инструменты, которые ему необходимы при запуске вообще. То есть, от азов: кадры, там, CRM-ка, ведение соц. сетей личный бренд, продажи, масштабирования бизнеса, выбор ниши, а потом масштабирование, весь спектр. То есть, мы поговорим о том и предприниматель сможет для себя простроить сразу всю цепочку, зафиксировать от а до я, что ему нужно делать и если он зафиксирует их в первые, очень важно: в первые 3 дня хотя бы одно - два - три действия сделает, у него точно будет эффект, сто процентов, гарантирую.

**Антон Парахин:**

**(27:31 – 27:35)**

Ты захотел заниматься бизнесом? Что делать если хочется идти заниматься бизнесом?

**Алексей Попов:**

**(27:35 – 27:40)**

Я вот как раз хотел спросить, если сейчас нас слушают или смотрят и возникла какая-то идея стартовать с бизнеса или…

**Антон Парахин:**

**(27:40 – 27:44)**

Или вопрос: как выбрать нишу? Хочется стартовать, но не знаешь с чего, куда идти?

**Алексей Попов:**

**(27:44 – 27:52)**

Ну вот может и послужить форум, допустим «Свое дело - твой успех» для человека, который только собирается заниматься бизнесом, отправной точкой в этом бескрайнем море?

**Максим Ростов:**

 **(27:51 – 28:54)**

Сто процентов! Во-первых, начинающий посмотрит, что предприниматель есть, во - вторых, он точно узнает, что предприниматель это не всегда успех, это даже больше не успех. И вот этот вот неуспех он и ведет тебя потом к победам, потому что ты на своих неудачах тренируешься. Это знаете как, это вот если бы ребенок упал и не вставал, он бы не научился ходить. Да! Это же с этой же истории. Он когда увидит, что предприниматель есть, смотрите какие у них истории. (У нас, к стати, там будет тема как раз неудач, «факапы», у нас будет такое слово, не знаю там, ну, модное, поэтому мы его взяли, значит, в обиход). Ну вот, там будут такие истории, да, что это ничего страшного. У нас после форума и отзывы я читаю: «Спасибо вам, я попробовал себя в предпринимательстве». Кто-то пишет, у меня не получилось, кто-то пишет, у меня получилось и это уже хорошо.

**Антон Парахин:**

**(28:55 – 29:07)**

Совсем мало времени остается. Кроме форума вот, совсем кратенько, куда еще можно прийти? Вот мы говорили не раз, «Мой бизнес», все под одной крышей? Вот, давайте их кратенько. Туда тоже можно прийти за поддержкой.

**Максим Ростов:**

 **(29:09 – 29:16)**

Комарова 21-1, центр оказания услуг «Мой бизнес». Это…

**Антон Парахин:**

(29:16 – 29:17)

Дом предпринимателя

**Максим Ростов:**

 **(29:17 – 30:04)**

Это дом предпринимателя, классно, Антон, спасибо! Я думал, как же выразиться, дом предпринимателя, так и есть. Там вся практически поддержка предпринимателя расположена: это и фонд микрофинансирования, это и центр поддержки экспорта, это и центр поддержки предпринимателей, это центр компетенций в сельском хозяйстве, это социальное направление. То есть, там в режиме одного окна вы можете вплоть открыть расчетный счет, открыть юр. лицо, бесплатно! Сейчас открыть юр. лицо, вы пойдете юристу, десять тысяч рублей, там бесплатно вам все сделают и вообще огромный объем информации, найдите сайт, значит, «мой бизнес 55.рф». Там вся информация.

**Алексей Попов:**

**(30:04 – 30:20)**

В завершение эфира хочется сказать предпринимателям, предпринимать нужные верные решения. А у нас здесь в гостях на радио «Монте-карло», также в эфире 12-го канала, был заместитель генерального директора агентства развития и инвестиций Омской области, Максим Ростов. Максим, благодарим вас за столь дельные советы и проведение форума.

**Антон Парахин:**

**(30:20 – 30:22)**

**И** ждем 21 мая в областном конгресс холле.

**Максим Ростов:**

 **(30:22 – 30:24)**

Спасибо! Спасибо, всех ждем. Хорошего дня.

**Алексей Попов:**

**(30:24 – 30:32)**

Мы говорили об оригинальном форуме предпринимательства «Свое дело – твой успех». А для вас работали Алексей Попов и Антон Парахин, оставайтесь в компании на 106,2 fm в Омске.

**Антон Парахин:**

 **(30:30 – 30:31)**

Хорошего дня, друзья.

**Максим Ростов:**

 **(30:32 – 30:34)**

Хорошего дня, до свидания!