

Andrii Kolomiiets

**Angaben zur Person** Location icon Kaiserbergstraße, 6341 Ebbs  
 (Österreich)

Contact icon +43 665 65 73 85 73

Email icon andriikolomiiets22@gmail.com

Website icon linkedin.com/in/andrii-kolomiiets-marketing

**WICHTIGE INFORMATIONEN**

**Berufserfahrung**

**02\2022-10\2022**   **Directeur Marketing (CMO)**

**Ezem.agency (B2B, B2C)**

* Leitung eines Teams von 16 Personen, bestehend aus Content Creators, Textern, Targetern, Projektmanagern, Designern, Account Managern und Strategen.
* Marktanalyse, Definition von Zielkunden, Segmenten.
* Design, Implementierung, Evaluation, Effektivität, Marketing, Aktivitäten.
* Design, Implementierung, Evaluation, Effektivität, Marketing, Aktivitäten.

**02/2020- 02/2022 Marken-Manager. SPORTTOP.UA (B2B)**

**Vertrieb/Import/Export**

* Marktanalyse, Definition zielgerichtete Verbrauchersegmente
* Entwicklung, Implementierung, Bewertung der Wirksamkeit von Marketingaktivitäten. Erstellung eines Marketingbudgets
* Vorbereitung von Strategien, Umsetzung von Content - Plänen für verschiedene Zeiträume für die festgelegten Ziele.
* Die Arbeit mit Auftragnehmern jeglicher Art: (Texter, Designer, Videobearbeitung, Erstellung von Landings, Identitätselementen, Druck usw.)

**11/2018 - 01/2020 Director von Marketing / Geschäftsführer   
 MAINHALL**

**Unternehmensdienstleistungen / Sonstiges**

* Verwalten Sie ein Team von 15 Mitarbeitern sowie Auftragnehmern
* Organisation von Veranstaltungen für Firmen. Unsere Kunden: Google, Elle, GQ, CHANEL und andere.
* Lösung von strittigen Fragen, kritischen Situationen. Treffen, Gespräche mit potenziellen Kunden

**11/2013-09/2018** **Marketing Manager**

**Oasis World VIP-Club. VIP-Tourismus  
 (Dominikanische Republik, Thailand, Spanien,   
 Montenegro, Italien).**

* Begleitung von Familien in einen Urlaub auf VIP-Niveau
* Die Zusammensetzung des Individuums Freizeitprogramme (Ausflüge, Fotografien, Restaurierung,

extreme Erholung uns etc). Lösung für Haushalt u kaufmännische Fragen. Konfliktlösung Situationen.

* Arbeiten mit lokalen Kaufdiensten: Immobilien, und Mietwagen
* Rekrutierung des Teams, Kontrolle über Leistung der Teammitglieder, ihre Aufgaben (Erfüllung, Treffen, Organisation

Schulungen).

**Leiter der Anlageabteilung**

**Regierungssektor „Staatliche Agentur für Investitionen und Verwaltung nationaler Projekte der Ukraine“.**

(Entwicklung von Investitionsprojekten für die Entwicklung von Regionen der Ukraine)

**11/2010-09/2013**

* Tätigkeitsmanagement, Strukturelle Untergliederung, Eigenverantwortung für die Erfüllung zugewiesener Aufgaben, Definition und Verteilung, Rechte und Pflichten der Struktur, Untergliederung.
* Entwicklung von Projekten, Verträgen, Forderungen und Verwaltungsdokumente, andere Rechtsdokumente, Charakter.

Schul- und Berufsbildung

**Kiewer Staatsangehöriger Handel und Wirtschaft Universität (Master in internationaler Wirtschaftswissenschaft) Abschlussjahr 2010**

Persönliche Fähigkeiten

**Kommunikative Fähigkeiten**

* Einfühlungsvermögen
* Fähigkeit, im Team zu arbeiten. Fähigkeiten zur Krisenbewältigung.

**organisations- und  
Führungstalent**

* Zielstrebig und Gewissenhaft
* Stressresistent. Fähigkeit, im Multitasking-Modus zu arbeiten. Organisatorische Fähigkeiten. Aktiver, sportlicher Lebensstil.

**CompuTerkenntnisse**

* Adobe Créative Suite
* Adobe Photoshop
* LightRoom
* Ads Manager Fb
* Google ads
* Google Analytics
* Miro
* Notion
* VN

**Führerschein** Klasse A, B und C  
**Weitere Sprachen**

* Englisch - C1
* Deutsch - A2
* Französisch- A2