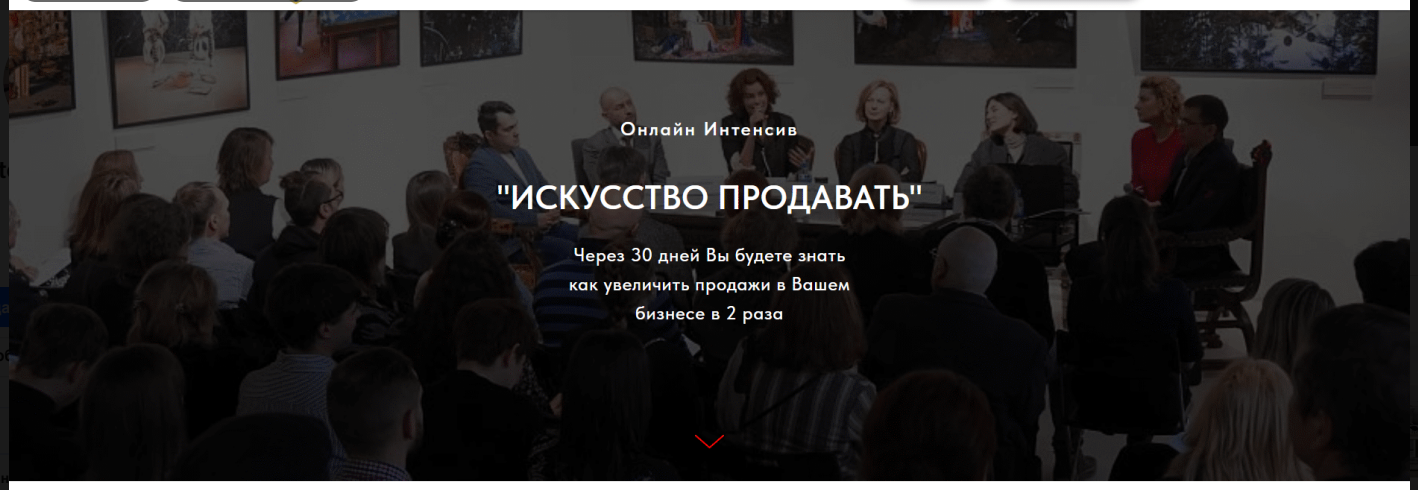
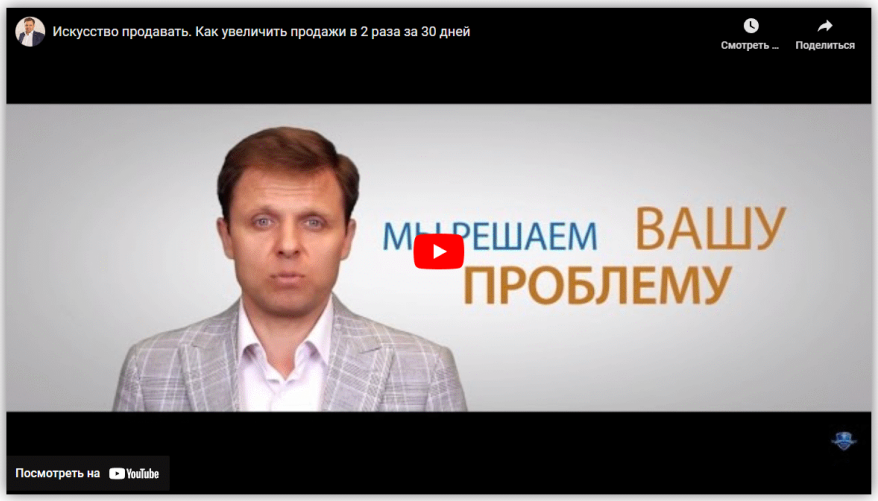
Behance Для вас
Сайт для: Онлайн интенсив «ИСКУССТВО ПРОДАВАТЬ»
Sviatoslav Sukhovii • Редактировать проект
Поделиться проектом
Сохранить
Постоянная ссылка



Деморолик



Узнать больше

Выгоды, которые Вы получаете от прохождения интенсива

1. У Вас больше клиентов, потому что Вы эксперт по решению их проблем
2. Вы быстро и «без проблем» выясняете потребности Ваших клиентов
3. Вы легко захватываете и удерживаете внимание Вашего клиента
4. Партнеры и клиенты обращаются к Вам, потому что Вы предлагаете взаимовыгодные условия для сотрудничества
5. Вы продаете свои услуги и товары в несколько раз больше и быстрее
6. Вы закрываете сделки так, что Ваши клиенты возвращаются к Вам снова и снова

На интенсиве Вы получаете реально работающие и результативные техники высокоэффективных продаж для Вашего бизнеса

Этот интенсив полезен

1

ВЛАДЕЛЬЦАМ КОМПАНИЙ

которые действительно и категорично заинтересованы прямо сейчас увеличить прибыль своей компании.

2

РУКОВОДИТЕЛЯМ ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ

которые зарабатывают ТОЛЬКО на объемах продаж и заинтересованы, чтобы эти объемы росли.

3

ИНТЕРНЕТ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ

которые продают знания/навыки/услуги и им важно продавать в несколько раз ДОРОЖЕ, создавая очередь из клиентов.

4

НАЧИНАЮЩИМ БИЗНЕСМЕНАМ

которые строят свой бизнес изначально грамотно и на долгий срок.

5

МЕНЕДЖЕРАМ ПО ПРОДАЖАМ

для которых важно стать АССами продаж, заключать выгодные сделки и успешно проводить переговоры.

Нажмите, чтобы перейти к регистрации
на интенсив Олега Бугая

ДА, Я УЧАСТВУЮ В ИНТЕНСИВЕ

Кто такой Олег Бугай?

100% практик, работающий на результат

Более 20 лет в продажах

Предприниматель-лидер, уверенно идущий к успеху

За 20 лет ведения бизнеса провел более 30 000 часов переговоров

Более 1 000 успешных договоров, контрактов, сделок

Создатель и владелец обучающего проекта “Академия Бизнеса” и Web-студии “Leon”.

Его девиз: "Пока Живу - Учусь"

Вот кто его наставники и чьими знаниями он будет делиться

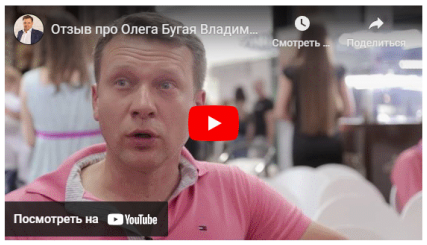
на интенсив Олега Бугая

ДА, Я УЧАСТВУЮ В ИНТЕНСИВЕ

Главные темы интенсива

1. 9 качеств успешного человека
2. Анализ потенциального клиента- это первый шаг к успешным продажам
3. Как выстраивать правильное доверие с потенциальным клиентом
4. Как выявить потребности Вашего клиента. 7 главных приемов
5. Презентация, которая действительно продает
6. Как сделать возражение преимуществом в диалоге или как работает “Да. Но. Делаем”
7. Продажи
8. Допродажи и партнерская программа
9. 10 важных навыков успешного продавца

Что говорят про Олега и его интенсивы?



Почему Вам необходимо пройти интенсив "Искусство продавать"

- Интенсив основан на 20-летнем опыте продаж и переговоров, на конкретных и проверенных техниках
- В результате Вы умеете консультировать, а не продавать. Становитесь «лучшим другом», а не «обычным продавцом» для Ваших клиентов
- Вы узнаете секретные методики продаж, с помощью которых в несколько раз легче и дороже продаете Ваши товары и услуги
- Вы быстро достигаете желаемого результата и умеете не просто продавать товар, а решать проблему Вашего клиента
- Вы обязательно узнаёте новые идеи и знакомитесь с тонкостями процесса продаж
- Идеи, которые уже сейчас многим приносят деньги
- Вы можете позволить себе участие в интенсиве

Нажмите, чтобы перейти к регистрации на интенсив Олега Бугая

ДА, Я УЧАСТВУЮ В ИНТЕНСИВЕ

Расписание сессий

Сессия №1

Тема 1. 9 качеств успешного человека

Вы узнаете какие качества необходимо развивать.
Как определить какими необходимыми качествами Вы обладаете.
Что делать если у Вас нет необходимых качеств.

Тема 2. Анализ потенциального клиента - это первый шаг к успешным продажам

Умение собрать необходимые данные и правильный анализ рынка, позволит Вам не только совершать успешные продажи, но и сэкономить Ваши деньги и время. Мы дадим Вам необходимые инструменты и научи ими управлять.

Тема 3. Как выстраивать правильное доверие с потенциальным клиентом

Не секрет, что покупка - это закономерный итог доверия Вам и Вашему продукту. Научившись выстраивать доверительные отношения с покупателем Вы увеличите объемы продаж и получите довольных покупателей готовых рекомендовать Ваш продукт.

Сессия №2

Тема 4. Как выявить потребности Вашего клиента? 7 главных приемов.

Успешность продаж зависит в большей степени от правильного определения потребностей и желаний Вашего клиента. Зная потребности и желания Вашего клиента, Вы сможете предложить ему лучшее решение. Вы узнаете о 7 главных приемах, используя которые сможете без ошибочно определять потребности и желания Ваших клиентов и соответственно увеличить количество продаж.

Тема 5. Как создать "убойную" презентацию Вашего продукта

Правильная презентация - это единственный способ показать клиенту все преимущества Вашего продукта с лучшей стороны и в выгодном для Вас свете. В то же время, не правильно созданная презентация - это самый короткий путь к провалу. На интенсиве Вы научитесь делать продажи с помощью презентаций.

Тема 6. Как сделать возражение преимуществом в диалоге, или как работает "Да, Но, Делаем"?

Переоценить роль переговоров в процессе продаж невозможно. Умение убеждать и работа с возражениями важнейшие качества профессионального продавца. Изучив наши секретные техники, работа с возражениями не будет для Вас проблемой, а станет новой возможностью заключить сделку.

Сессия №3

Тема 7. Продажи

Все предыдущие темы были направленны на подготовку к продаже. В этой теме Вы получите работающие техники продаж, проверенные 20 летней практикой и сотнями закрытых сделок. Никакой воды, только практика.

Тема 8. Допродажи и партнерская программа

Основные финансовые и энергетические затраты ложатся на получение новых клиентов, но 70% прибыли дают повторные покупки лояльных покупателей. Что такое клиент-сервис и как его использовать в Вашем бизнесе, Вы узнаете на интенсиве.

Тема 9. 10 важных навыков успешного продавца

Есть ли в продажах секреты? Если нет, то почему одни успешны, а другие нет? Одни могут продать снег эскимосам, а другие не могут продать воду в пустыне? Потому что одни знают секреты, а другие нет. Вы тоже сможете стать успешным продавцом узнав 10 навыков от Олега Бугая.

Выберите Ваш вариант участия

STANDARD

Стоимость участия - 39$

- Доступ к 3 онлайн-сессиям и 10 темам
- Методические материалы "Скрипты и шаблоны продаж"
- Чек лист "Методики телефонных продаж"
- Чек лист "Time-managment продавца"
- Доступ в закрытую группу Facebook, общение с успешными коллегами, поддержка и обмен бесценным опытом.
- Доступ к записям сессий

Подробнее

BUSINESS

Все то, что есть в пакете Standard

Стоимость участия - 79$

- Личная консультация с Олегом по разбору Вашей проблемы по увеличению продаж (ценность $200)
- БОНУС 1. Чек-лист "Как создать УТП Вашего продукта, которое дает результат"
- БОНУС 2. Чек-лист "Как создать Landing page"
- БОНУС 3. Чек-лист "Как составить продающее коммерческое предложение"
- БОНУС 4. Видеозапись сессии "Запуск Вашего Бизнеса в Интернет"

Подробнее

VIP

Все то, что есть в пакете Standard & Business

Стоимость участия - 799$

- Создаем для Вас Landing Page (Продающую страницу)(адаптивный, индивидуальный дизайн+мобильная версия) (ценность $500)
- 3 личные консультации с Олегом на тему: Как увеличить продажи в Вашей нише (ценность $500)
- БОНУС 1. Чек-лист "Как создать результативный отдел продаж"
- БОНУС 2. Чек-лист "Как продвигать Landing page. Инструменты, которые работают"
- БОНУС 3. Именной сертификат на тренинги "Академии Бизнеса" со скидкой 25%

Возьмем только 5 человек

Подробнее

Часто задаваемые вопросы

- А ЕСЛИ НАС НЕСКОЛЬКО ЧЕЛОВЕК, ВОЗМОЖНА СКИДКА? +
- КАК БУДЕТ ПРОХОДИТЬ ИНТЕНСИВ? +
- КАКИЕ ВАРИАНТЫ ОПЛАТЫ ИНТЕНСИВА? +
- НУЖЕН ЛИ ИНТЕНСИВ НАЧИНАЮЩЕМУ БИЗНЕСМЕНУ? +
- КАК МНЕ ПРОЙТИ ИНТЕНСИВ, ЕСЛИ Я ЖИВУ В ДРУГОМ ГОРОДЕ? +

Я РЕГИСТРИРУЮСЬ ПРЯМО СЕЙЧАС

© Олег Бугай "Academy of Business".
Все права защищены. Любое копирование
материалов разрешено только
с согласия правообладателей.

Политика конфиденциальности

Отказ от ответственности

Согласие с рассылкой

По всем вопросам обращайтесь:
info@olegbugai.com
+38050-381-06-21

Made on Tilda

1

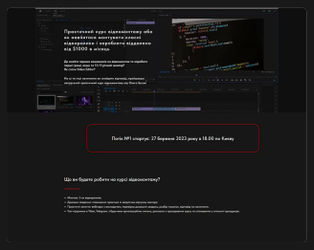
Сайт для: Онлайн интенсив «ИСКУССТВО ПРОДАВАТЬ»

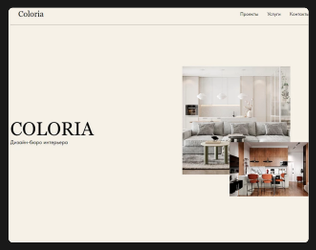
1 3 0

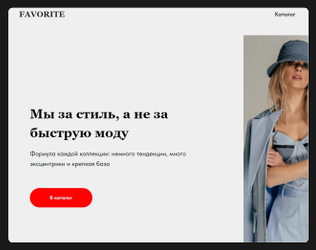
Опубликовано: 7 марта 2023 г.

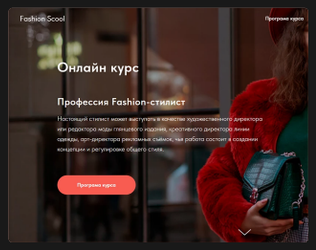
Sviatoslav Sukhovii

Редактировать проект









Что вы думаете об этом проекте?

Опубликовать комментарий

ВЛАДЕЛЕЦ

Sviatoslav Sukhovii
Kiev, Ukraine

Сайт для: Онлайн интенсив «ИСКУСС...

1 3 0

Опубликовано: 7 марта 2023 г.

ИНСТРУМЕНТЫ

Tilda, Tilda Publishing, Figma

ТВОРЧЕСКИЕ ОБЛАСТИ

Графический дизайн

Дизайн продуктов

Проектир. взаимодействия

buiseness · Figma · landing page · tilda · UI/UX · Website

© All Rights Reserved