

21 ноября

## С нуля развить бизнес и стать лидером продаж на рынке

Меня часто спрашивают: «Ильназ, как ты смог так легко масштабировать свой бизнес? 🤖».

Те, кто хорошо со мной знакомы, знают, что я, как и все предприниматели, прошёл через **кризисы и обвалы**. Мне понадобилось время 🕒, чтобы **выстроить свои стратегии и применить их на практике**. Спустя месяцы всё начало получаться: **точек становилось больше, продажи увеличивались, я стал дорого продавать франшизу**.

**🔥 Я тебе предлагаю не идти долгим путём и не действовать в одиночку. На наставничестве Сэнсэй я поделюсь теми стратегиями, которые подойдут именно для ТВОЕГО бизнеса. И за пару месяцев, вот увидишь, все предпринимательские процессы заиграют новыми красками, дела пойдут в гору. ✅**

Сейчас я набираю 7-ой поток на наставничество по масштабированию бизнеса. Если присоединишься ко мне, то узнаешь много крутых вещей. Давай остановимся на них подробнее? 😊

**✓ Бизнес-стратегия как вектор развития**

Я разберу твоё дело на мелкие кусочки, чтобы понять, что работает не так. И вместе с тобой мы соберём из них новую **бизнес-модель**.

## ✓ **Важная часть — упаковка бизнеса**

Всё то, на что будет обращать внимание клиент, должно быть сделано в совершенстве. Поэтому важно углубиться во внешнее: бренд-буки, посадочные страницы, продающие презентации и т.д. Сделаем акцент на том, как отстраниться от конкурентов и повысить привлекательность в глазах покупателей ✨

## ✓ **Нет маркетинга — нет клиентов**

Посвящу тебя в то, как привлекать больше лидов на услуги, как завлекать на покупку франшизы, как грамотно отбирать подрядчиков. И без пустых вложений! Ведь именно от маркетинга будет зависеть, сколько клиентов к тебе поступит.

## ✓ **Масштабироваться с франшизой**

Настроим трафик продаж франшиз. Разберёмся, в каких случаях обращаться к брокерам и на чём ещё можно дополнительно заработать? 💰

## ✓ **Берём в руки управление**

Как выстроить свой отдел, как формировать задачи — со всем этим я познакомлю на своём наставничестве. Здесь же поймёшь, как избежать страшного: текучки персонала. И как выгодно мотивировать сотрудника для увеличения продаж?

**Из классных бонусов, которые ТОЧНО не оставят тебя равнодушным:**

- Аудит твоей маркетинговой воронки от специалиста
- Онлайн-экскурсия в отдел продажи INBRAND
- Лайфхаки по формулированию бизнес-задач, по созданию денежных резервов у себя в бизнесе, по удалённому управлению командой
- Поделюсь с тобой полезными контактами: юристов, специалистов по упаковке франшизы, проверенных брокеров
- Дам тебе шаблоны маркетинговых воронок, построения оргструктуры в компании и ещё многое другое.

**!! Я всё ещё жду тебя на своём наставничестве. Если ты не хочешь, чтобы твой бизнес оставался в стагнации или провалился, СКОРЕЕ сделай это:**

**[👉 Запишись ко мне на бесплатную консультацию. 👉](#)**

---