**Как начать свой онлайн бизнес через интернет**

Приветствую вас в своем блоге, дорогие гости! Многие мечтают о пассивном доходе, свободном графике и возможности путешествовать по миру, зарабатывая без будильника и привязки к офису. Сегодня, основываясь на личном и успешном опыте, я поделюсь с вами, как легально начать свой **бизнес через интернет без вложений** и рисков.

## Вот самые популярные варианты ведения онлайн бизнеса:

### Открытие собственного **интернет-магазина**. Конкуренция в этом сегменте и так довольно высока, а за счет того, что традиционный оффлайн бизнес также активно использует **продвижение в интернете** наравне с остальными инструментами маркетинга, необходимо совершать очень много регулярных действий для того, чтобы ваш магазин находили.

### Онлайн-сервисы. Одним из примеров такого вида автоматизированного предоставления услуг в интернете, являются **биржи**: для [фриланс](https://ktonanovenkogo.ru/zarabotok_na_saite/chto-takoe-frilans-kto-takoj-frilanser-udalennaya-onlajn-rabota-internete.html)еров, для закупки ссылок, [по продаже сайтов](http://goo.gl/Jl03pl) или каких-либо определенных видов услуг.

### Создание и ведение информационного сайта или блога. Обычно на таких ресурсах зарабатывают за счет размещения рекламы. В этом случае можно приобрести **готовый бизнес**, который уже раскручен в интернете, и заниматься его продвижением.

### **Фриланс** – один из самых распространенных видов онлайн-бизнеса.Вы можете делать сайты, писать тексты или студенческие работы на заказ, создавать дизайны или заниматься **интернет-рекламой**.

### **Коучинг**, проведение онлайн-семинаров и тренингов. Существует множество платформ для создания обучающих курсов и семинаров, которые также успешно продвигаются через интернет.

1. **Сетевой бизнес**, о котором пойдет речь в сегодняшней статье.

Смело можно заявить, что **МЛМ индустрия** приобрела новое лицо, которое стало нравиться и олицетворять действительно Бизнес, а не секту, **мошенничество** или пирамиду. Люди стали обучаться и поняли, что их внутренняя готовность к росту и профессионализму должна быть видна и внешне. “Я – сетевик!” сегодня звучит гордо и заслуживает уважения. Почему бы и не гордится тем, что ты улучшил качество своей жизни, честно зарабатываешь хорошие деньги и имеешь при этом уйму свободного времени для путешествий, семьи и увлечений?

Сегодня огромную помощь в продвижении практически любого бизнеса оказывают различные интернет-ресурсы и соц.сети. Даже те навыки, которые вы сегодня не отработали в **сетевом**, вы можете проработать индивидуально в любое удобное время. Вам не нужно ждать, как ждали в далекие 90-е, этого единственного дня в неделю, когда проходила презентация и обучение от лидеров. Все учились на своих ошибках, ходили с бумажными каталогами и обзванивали далеких знакомых, получая больше отказов и агрессивных возражений. Сейчас в интернете хранится множество готовых схем, **бизнес идей**, скриптов и воронок продаж, масса различных тренингов и вебинаров от успешных топ-менеджеров. Остается только брать информацию и грамотно внедрять её в свою работу.

## **Что необходимо для создания бизнеса в интернете**

На самом деле, чтобы начать свой **бизнес в Интернете**, необходимо не так уж много знаний и ресурсов. Как говорится, было бы желание. Для этого вида бизнеса совсем не обязательно наличие высшего образование, не имеет значения возраст и опыт работы. Итак, что же нужно для запуска **онлайн** бизнеса:

1. **Время.** Кто бы что не говорил, на начальном этапе без него вам не обойтись. Сколько времени вам понадобится на раскачку и продвижение, будет зависеть от того, насколько вы опытны в данном вопросе, насколько быстро усваиваете новую информацию и, разумеется, насколько вы обеспечены.
2. **Деньги.** В любом бизнесе необходимы инвестиции. Преимущества **млм бизнеса** перед традиционным в том, что начиная **с нуля**, вы не вкладываете огромные деньги и практически ничем не рискуете. Обычно это закупка стартового пакета продукта или услуги компании, которыми вы пользуетесь в повседневной жизни. Добиться результата здесь можно с самыми минимальными вложениями, которые окупятся быстро и в разы.
3. **Желание.** Очевидно, что без него у вас вряд ли что-то получится. Разве что, вы тот самый избранник судьбы и с вами постоянно случаются чудеса. Это относится к любому делу. Добиться желанных результатов можно лишь с уверенностью в своих силах, упорством и настойчивостью на пути к заветной цели.
4. **Постоянный доступ в Интернет.** Многие сетевики сегодня ведут бизнес с помощью одного лишь телефона. Соц.сети, сайт, вебинарные комнаты, клиентские чаты и даже настройки своего **интернет-магазина** – со всем этим можно управляться при наличии хорошего смартфона.

## **Преимущества онлайн бизнеса**

Данная модель в предпринимательстве становится очень конкурентной и развивается с огромной скоростью: внедряются и тестируются новые механизмы построения структур и вознаграждений, обновляются воронки продаж, скрипты и техники. Сегодня **сетевой бизнес** имеет ряд неоспоримых преимуществ:

* небольшие стартовые **инвестиции**;
* **пассивный доход**, о котором все мечтают;
* помощь во всех вопросах со стороны наставников и лидеров своей команды;
* удаленная деятельность – можно работать в любой точке планеты и самостоятельно планировать свой график;
* гибкая структура бизнеса.

### **Рекомендации для начинающих**

1. Запуская **бизнес в интернете**, всегда думайте на перспективу, а не на год-два.
2. Постоянно совершенствуйте методы продвижения своего продукта. Уделяйте особое внимание контенту и непрерывному рекрутингу.
3. В самом начале потребуется активная работа и полное погружение. Будьте готовы к временному отказу от развлечений и отдыха после работы. Помните, что делаете это во благо будущей жизни в комфорте и достатке.
4. Обязательно общайтесь с людьми, которые уже добились успеха в вашем деле. Проводите больше встреч с наставником, лидерами, опирайтесь на их наработки, задавайте вопросы и не бойтесь быть надоедливым.
5. Не сходите с намеченного пути и не опускайте руки после первых неудач или возможной стагнации на начальном этапе. Всему свое время – вы учитесь, становитесь профессионалом и приобретаете все необходимые навыки. В определенный момент люди сами попросятся к вам в команду.