



Основные пути аутсорсинг-поставок из Китая

При начале сотрудничества с Китаем вам нужно будет решить, как организовать поставку товаров. Существует такие варианты:

1. Прямые поставки. Вы открываете свой филиал в КНР и нанимаете там сотрудников, которые общаются с поставщиками, проводят аудит, инспекции, контролируют качество товара и его отгрузки, упаковывают груз и отправляют в Россию. Это финансово затратный способ из-за аренды и обслуживания помещений, техники, найма персонала. Кроме того, есть масса нюансов, которые нужно учитывать: знание языка, менталитета, юридических тонкостей и прочее.



2. Работа с агентом. Удобный вариант для тех, кто не может лично контролировать процесс китайского производства. Но рискованный: агент может сотрудничать с производителем, скрывать от заказчика важные детали, срывать сроки, поверхностно проводить инспекцию, не владеть русским или английским языками. Такой способ организации лучше использовать новичкам с тестовыми дешевыми партиями, чтобы избежать больших убытков. При крупных поставках лучше выбрать любой другой способ.

3. Аутсорсинговые компании (такие, как наша). Вариант подходит для тех, кто не может лично присутствовать в Китае. В таком случае, третья сторона помогает клиенту сформировать оптимальный объем партии так, чтобы стоимость логистики была минимальной для единицы товара. Помимо этого, аутсорсинговые компании берут на себя работу не только с уже готовым товаром, но и помогают со стартом: ищут необходимый заказчику товар, анализируют рынок и размещают заказ на производстве. В сотрудничестве с такими компаниями процесс снабжения на 100% прозрачный, потому что все действия разбиты на этапы и тщательно контролируются.

Нет идеального варианта организации поставок товара, поскольку нужно учитывать многие факторы. Необходимо проанализировать финансовые ресурсы, объёмы и частоту желаемых поставок, готовность активно принимать участие в процессе. Изучите свои возможности, чтобы выбрать наиболее подходящий вариант.

12.08.2021

Смотрите также

[Вьетнам — второй Китай](#)

[Экономически выгодная замена Китая: производство товара во Вьетнаме.](#)

[Китай или не Китай?](#)

[В какой стране запустить контрактное производство в зависимости от категории товара, рассматриваем в статье.](#)

[Готовые модели работы с производством в Китае](#)

[Рассказываем, как запустить контрактное производство в Китае, а главное - зачем его запускать.](#)

[3 способа, чтобы определить поставщика на грани банкротства](#)

[После пандемии многие китайские поставщики оказались на грани банкротства. Рассказываем о способах, как уличить поставщика, с которым не стоит начинать сотрудничество.](#)