


Еженедельный график постов

Дата	Время	Картинка	Текст поста
04.02.2022 понедельник	9:35	 <p>КАК МАСШТАБИРОВАТЬ СВОЙ БИЗНЕС</p>	<p>Как масштабировать бизнес. С чего начать.</p> <ol style="list-style-type: none">1. Ставьте и намечайте цели, к которым намерены прийти, расширив компанию. Например, цель - привлечь в 2 раза больше клиентов либо удвоить прибыль. Далее разбивайте цели которые поставили на задачи:<ul style="list-style-type: none">- провести день открытых дверей,- сделать скидки на услуги,- организовать дополнительное рекламное продвижение в социальных сетях, баннерах в городе, в котором находится предприятие.Это поможет понять порядок действий к достижению цели.2. Анализируйте задачи: выявляйте факторы, которые влияют на эффективность расширения. И «узкие места», которые предстоит устранить. Определите какие действия приводят к желаемой цели, а какие не дают результат: реагируют люди на дополнительную рекламную компанию или нет, приходят на день открытых дверей и так далее... Дальше из перечисленных оставляем те, которые дают результат. Например, в результате дня открытых дверей пришло 15 новых клиентов, а на рекламное продвижение в социальных сетях откликнулось только 5.3. Найдите методiku масштабирования, которая приведет к поставленной цели- из перечня вариантов выберите подходящий для этой ситуации. Из примененных действий выбираете и оставляете те, которые приносят результат. Например, вносите в расписание 1 раз в 2 недели в течение 3 месяцев день открытых дверей. Там новые клиенты ознакомятся с продуктом и персоналом, зададут интересные вопросы и убедятся в профессионализме команды.4. Разработайте план масштабирования. После того как определились с методикой масштабирования, напишите подробный план как ее реализовать. На примере это будет выглядеть так:
Утверждение			

05.02.2022
Вторник

11:40

Напоминание

Не откладывай дела на завтра,
откладывай на послезавтра и у
тебя будет два свободных дня!

Хорошо

Минутка юмора или намеков на то, что тайм менеджмент важный навык бизнес леди!

Приглашаю на тренинг "Эффективность в эпоху перемен".

Проведу его я, Ирина Рудь, дипломированный sales-коуч ICF, бизнес тренер с 20-летним стажем.

Кому будет полезно присутствовать: начинающим предпринимателям, владельцам компаний в сфере услуг.

Вы узнаете:

- как планировать рабочее время,
- как расставлять приоритеты в расписании,
- как сохранять ресурсное состояние.

Где: город Салоники.

Когда: 23.12.2022.

Стоимость: 30 евро.

Зарегистрироваться можно написав личное сообщение или на почту rud.irina.coach@gmail.com.

Подсказка: тренинг- отличный подарок к Рождеству и новогодним праздникам.

Присоединяйтесь!

Утверждение

06.02.2022
среда

13:10

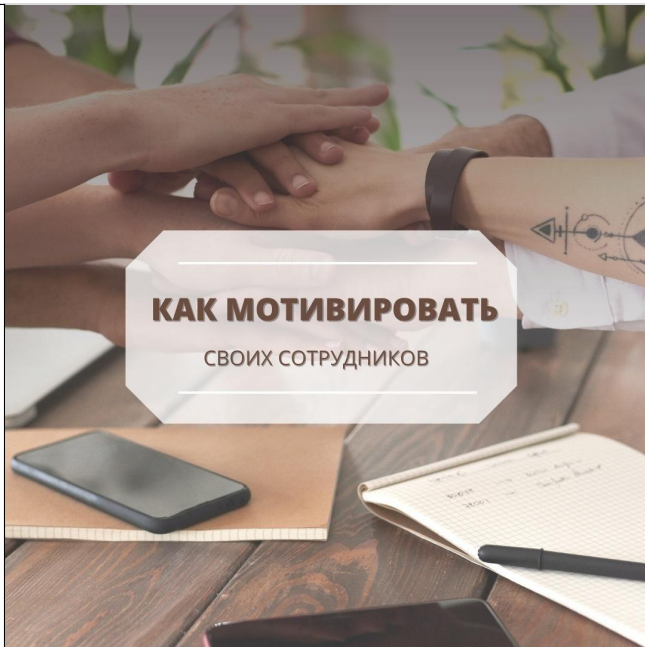
Книга “Просто космос” Катерины Ленгольд повод посвятить время себе и своему саморазвитию. Никакой воды, только советы и техники как стать продуктивной и счастливой. Катерина показывает на практике, что такое Agile-планирование и как его применять в жизни.

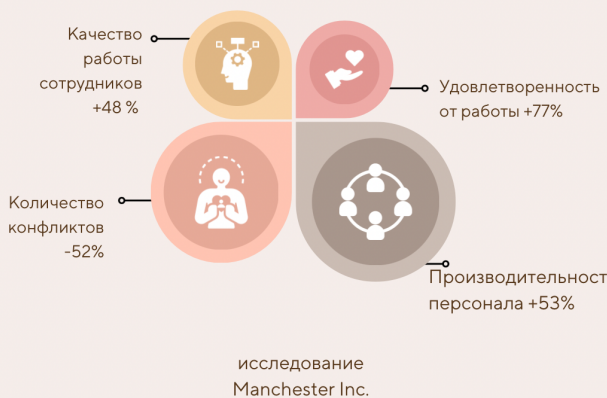

Читайте, делитесь мыслями, задавайте вопросы. С радостью пообщаюсь в комментариях.

Для удобства и экономии времени, оставляю ссылку ниже <https://www.litres.ru/katerina-lengold/prosto-kosmos/>

Приятного чтения.

Утверждение

<p>07.02.2019 четверг</p>	<p>18:15</p>		<p>Дорогие, хочется добавить в уходящем 2022 году больше позитива. Взбодриться так сказать и внести нотки мотивации на предстоящий 2023 год. С радостью поделюсь методами мотивации для вашей команды. Начните новый год с новыми успехами и грандиозными планами.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Хвалите подчиненных. Мы часто забываем сказать “спасибо” или “молодец”. Начинайте день с благодарности за выполненные задачи, обсуждайте достижения и успехи. Похвала- это залог хорошего настроения и желания выполнять работу с большим рвением. 2. Общайтесь. Заведите правило: уделять сотрудникам хотя бы час в день. Давайте дельные советы или консультируйте по нестандартной ситуации в рабочем процессе. Пусть это будет мини кофе тайм, на котором вы пообщаетесь и обсудите вопросы. 3. Дайте право голоса каждому. Устраивайте командные игры, мозговой штурм, совместные мероприятия. Так большинство людей учатся не молчать, а смело выражать точку зрения и предлагать нестандартные решения задач. 4. Обучайте. Курсы повышения квалификации, стажировки, семинары и конференции в качестве поощрения позволяют работнику повысить собственный рейтинг на рынке труда. Устраивайте личные мастер-классы, приглашайте в студию спикеров в вашей рабочей сфере, для того чтоб сотрудники получали новый опыт и не теряли интерес к работе. <p>Желаю продуктивного 2023 года! Четко поставленных целей и быстрого выполнения задач.</p>
<p>Утверждение</p>			

<p>08.02.2019 пятница</p>	<p>14:35</p>	<p style="text-align: center;">В БИЗНЕСЕ КОУЧИНГ</p>  <p style="text-align: center;">исследование Manchester Inc.</p>	<p>Бизнес коучинг уверенно занял лидирующие позиции в развитии организаций по всему миру, опередив финансовый аудит и аналитику. 80% компаний в уголках мира прибегают к помощи коучей хотя бы один раз.</p> <p>Консалтинговая компания Manchester Inc. провела исследование среди руководителей 100 крупных бизнес-компаний, которое показало влияние коучинга на развитие бизнеса. Было отмечено, что коучинговый подход в личной и групповой работе помогает</p> <ul style="list-style-type: none"> - повысить качество работы сотрудников на 48%, - снизить количество конфликтов в командах на 52%, - увеличить производительность персонала на 53%. <p>А также согласно результатам этого исследования , процент удовлетворенности работой увеличился на 61%, а рабочие отношения в компаниях улучшились на 77%.</p> <p>За успехом мировых лидирующих компаний стоят коучи, которые направляли и поддерживали их владельцев. Например, в книге издательства Bomboka «Trillion Dollar Coach» топ менеджеры Google описали работу легендарного коуча Билла Кэмпбелла с такими компаниями как Apple, Amazon и Twitter. Владельцы уважали и ценили работу Билла, которая вывела бизнес на лидирующие мировые рынки.</p> <p>Развивайте свои компании, для получения большей прибыли и отдачи. Расширяйте свои цели, для получения желаемых результатов в бизнесе. Воплощайте свои идеи в жизнь, для удовлетворения своего я.</p> <p>С радостью помогу вам в этом, ваш дипломированный бизнес коуч ICF Ирина Рудь.</p>
<p>Утверждение</p>			
<p>09.02.2019 суббота</p>	<p>17:40</p>		<p>Вам нужна помощь бизнес коуча если:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Вы испытываете сложности с формированием и достижением целей. 2. Вы планируете масштабировать свой бизнес. 3. Вы хотите спроектировать будущее компании. 4. Вы понимаете, что можете достичь большего в развитии бизнеса. 5. Вы не довольны результативностью своих подчиненных. 6. Ваши сотрудники создают конфликтные ситуации в офисе. 7. Вы хотите внедрить систему мотивации в компании. <p>Для записи на консультацию пишите в директ или на почту rud.irina.coach@gmail.com</p>
<p>Утверждение</p>			

10.02.2019
воскресенье

12:05



лучший способ
предсказать
будущее—
создать его

Ловите мотивацию выходного дня!

Пусть ваши желания и цели приходят к вам легко.
А ваши действия быстро приводят к их реализации.

Ваша Ирина Рудь.

Утверждение