**Пост 1**

Эталонная CRM от экспертов: демонстрация и чек-лист для самопроверки

Узнайте, как заставить свою CRM работать на 100%!

Мы проведём прямой эфир по собственной CRM, раскроем все её секреты, а в конце поделимся чек-листом для проверки эффективности вашей CRM.

Кто проводит и когда состоится эфир?

CRM Academy — профессиональный интегратор IT-решений для бизнеса с 7-летним опытом внедрения CRM системы Битрикс24 в компании самых разных отраслей экономики.

Спикер Тарас Савкин — основатель CRM Academy с 16-летним опытом внедрения IT-продуктов для бизнеса.

«Современная работа компании, у которой есть отдел продаж, не может существовать и выдерживать конкуренцию на рынке без CRM-системы. Если вы не используете CRM-систему, не повышаете качество работы с клиентами, качество вашего сервиса – это делают ваши конкуренты».

Дата вебинара — 9 июня 12:00 мск.

Программа эфира:

1. Что такое CRM

2. Работа с воронкой продаж в CRM

3. Ведение информации о клиенте

4. Планирование следующих шагов

5. Работа с базой клиентов

6. Ответы на ваши вопросы

Регистрируйтесь на наш бесплатный эфир прямо сейчас!

Ссылка на Zoom придет на вашу почту после регистрации. Оставьте ваши контактные данные, мы напомним вам о старте мероприятия за час до события на почте или в телеграм.

Зарегистрироваться можно по ссылке — ССЫЛКА

**Пост 2**

Предприниматель? Хотите роста прибыли своей компании?

Как мы вас понимаем. Тогда вам к нам!

Сегодня мы проведем прямой эфир в 12:00 мск, где покажем эталонную CRM-систему. В прямом эфире покажем, как выглядит правильная воронка продаж, карточка клиента/сделки, и какие инструменты помогают делать работу CRM эффективной.

Кто мы?

СRM Academy — профессиональный интегратор IT-решений для бизнеса с 7-летним опытом внедрения CRM системы Битрикс24 в компании самых разных отраслей экономики.

Спикер Тарас Савкин — основатель CRM Academy с 16-летним опытом внедрения IT-продуктов для бизнеса.

А вот, что вас ждет уже завтра:

1. Что такое CRM

2. Работа с воронкой продаж в CRM

3. Ведение информации о клиенте

4. Планирование следующих шагов

5. Работа с базой клиентов

6. Ответы на ваши вопросы

На все эти вопросы мы ответим на нашем бесплатном эфире!

Дата события — 9 июня в 12:00 мск.

А в конце вебинара всех ждёт подарок и чек-лист для самопроверки.

Регистрируйтесь на мероприятие прямо сейчас!

Иду на вебинар — ССЫЛКА

**Пост 3**

Приглашаем на бесплатный вебинар «Битрикс24 для производственных компаний» и не только.

Какие бизнес-процессы можно автоматизировать? Удобная связка «Продажи - производство», реальные кейсы наших производственных клиентов ждут вас на эфире!

Кто проводит и когда состоится?

CRM Academy — профессиональный интегратор IT-решений для бизнеса с 7-летним опытом внедрения CRM системы Битрикс24 в компании самых разных отраслей экономики.

Спикер Тарас Савкин — основатель CRM Academy с 16-летним опытом внедрения IT-продуктов для бизнеса.

Дата вебинара — 7 апреля 12:00 мск.

Программа мероприятия:

1. Продажи и CRM

Работа с постоянными и длительными клиентами, многоэтапными сделками. Как удобно организовать сложные продажи для производства в CRM Битрикс24.

2. Бизнес-процессы

Как сделать бизнес-процессы сквозь несколько отделов: продажи - производство - логистика - бухгалтерия и т.д. быстрыми, понятными и прозрачными.

3. Кейсы

Примеры реальных кейсов: как решили проблемы компании, производящей электрокабели и железобетонные изделия, и мебельной компании.

На производстве каждый час бесценен. А каждый потерянный час – потеря денег. Чтобы этого не случилось, есть Битрикс24.

Регистрируйтесь на наш бесплатный эфир прямо сейчас!

Зарегистрироваться можно по ссылке — ССЫЛКА