**ДІТИ ВИВЧАЮТЬ БІЗНЕС**

**ПОВНИЙ СЕРІАЛ**

**Філіп Фанара, СРУ**

**БЕН – маленький бізнесмен**

Попит і пропозиція

Час заробляти гроші!

Привіт, Джейкобе! Готовий, щоб заробити трохи грошей?

Джейкоб прокидається.

Звісно! Я нарешті почав працювати зі своїм старшим братом!

Початок дня

Куди Ви двоє прямуєте сьогодні?

Розпродаж у торговому центрі

Вже майже літо, тому торговий центр має розпродаж зимового одягу.

Ми знайдемо кілька пропозицій.

Чому ТЦ влаштовує розпродаж?

Чому розпродаж зимового одягу саме зараз?

Попит і пропозиція

На вулиці стає спекотно, і людям не потрібен зимовий одяг.

Це означає, що люди тільки купують зимовий одяг, якщо він на розпродажі.

Чому купувати зараз?

Так чому ж тоді ми купуємо зимові речі сьогодні?

Скористайтеся перевагами низького попиту

Купимо светри за низькими цінами, тому що ніхто не хоче їх зараз.

Взимку ми продамо їх дорожче, тому що люди захочуть їх.

Похід до ТЦ

Зараз ми йдемо до торгового центру. Бувай, мамо.

Розважайтеся і ви.

Інвентаризація запасів

Я купую ці 20 светрів за 100$.

100$ поділити на 20 светрів

Хмм… 100$ поділити на 20 светрів – виходить 5$ за 1 светр.

Ми продаємо їх за 7$ за 1 светр.

Переговори

Так, але якщо я куплю все це зараз, то Вам не прийдеться турбуватися про те, щоб їх продати їх пізніше.

Менеджер приймає

Це слушне зауваження. Гаразд, у тебе ідеальний варіант.

Додому

Це було круто, як ми заплатили 5$ за кожен светр.

Так, я знав, що менеджер хотів їх продати з магазину дуже швидко.

Зберігання інвентарю

Ми зберігатимемо їх тут, доки людям не знадобляться светри на зиму.

Шість місяців потому…

Гей, Джейкобе, вже майже зима. Давай, продаватимемо ці светри.

Розміщення светрів на продаж

Зараз люди купляють светри за 15$ кожний, тому що на вулиці холодно.

Я буду їх продавати по 10$ за кожний.

Тиждень по тому…

Гей, Бен, ми продали всі 20 светрів.

Усі светри продано!

Чудово! Ми продали 20 светрів за 10$ за кожний, і це означає, що ми заробили 200$.

Приємний прибуток

Ти можеш повірити, що ми заплатили тільки 100$ за светри?

Саме так. Ми зробили прибуток в 100$.

Економіка

Коли люди нічого не хочуть, ціна йде донизу.

Однак, коли люди реально щось хочуть, ціна піднімається.

Попит і пропозиція

Ми заробили гроші купуючи светри задешево, коли ніхто їх не хотів, і ми продали їх за дорожче, коли кожен хотів їх.

Бізнес братів

Ти дуже розумний брат. Мені подобається мати справу з тобою!

**Продавець лимонаду Лукас**

Підприємництво

Лукас хоче відеогру

Гей тато, ти можеш мені купити ту відеогру, яку я так довго чекав?

…але це дорого

Це дорога гра. Чому я повинен використати свої гроші, щоб купити її?

Чому тато повинен купити гру?

Ммм…тому що це весело?

Зароби гроші, щоб купити гру

Я дам тобі гроші, щоб почати свій власний бізнес.

Ти можеш купити гру за гроші, які ти заробиш зі свого бізнесу.

Лукас вирішує відкрити лимонадний кіоск

Круто! Я хочу стояти за лимонадним кіоском!

Недорогі матеріали

Це важливо, щоб отримати твої матеріали якнайскоріше.

Ось чому, ми вичавлюємо лимони замість того, щоб купляти їх.

Яка угода найкраща?

Лукас, який мішок з цукром кращий?

Дешевше за фунт

Хмм…це 3 фунтовий мішок.

Ми отримаємо 3 фунта за 3$, що означає (3 фунта/ 3$) = 1$ за фунт.

Інший мішок коштує 1.5$ за фунт.

Ще один інгредієнт

Правильно, тепер нам потрібен ще один інгредієнт – джерельна вода.

Високоякісний матеріал

Ми не можемо набрати воду з раковини вдома?

Так, але джерельна вода має вищу якість.

Чому якість має значення?

Чому вища якість має значення?

Люди платять більше за високу якість

Люди будуть більше платити за високу якість.

Крім того, ніхто більше не продає лимонад з джерельної води.

На касі

6$ за цукор і 10$ за джерельну воду (6$ + 10$) = 16$.

10% податок (16$ \* 0.1) = 1.6$.

Отже, 16$ + 1.6$ = 17.60$ твоя сума.

Вартість лимонаду

Ми купили достатньо інгредієнтів, яких вистачить на 64 маленьких стаканчиків лимонаду.

Отже, наші витрати становлять 17.60$ (17.60$ / 64 стаканчика) = 27.5 центів за стаканчик лимонаду.

Отримання прибутку

Це означає, що нам потрібно стягувати більше ніж 27.5 центів, щоб отримати прибуток.

Гарна робота! Правильно!

Прибуток за стаканчик

Давайте візьмемо по 1$ за стаканчик.

Ми заробимо (1$ - 0.275$) = 0.725$ за стаканчик.

Рекламуйте свої сильні сторони

Люди повинні знати, що ми використовуємо високоякісну воду в лимонаді.

Я зроблю вивіску.

Останні штрихи

Виглядає добре! Готуємося до продажу.

Перші клієнти

Ого, я ніколи не пив лимонад з джерельної води!

Я купую 2!

Люди люблять лимонад

Чудовий лимонад! Я хочу ще!

Все продано

Ух! Ми продали весь лимон!

Так, тепер давай порахуємо наш прибуток.

Розрахунок доходу

Ми продали 64 стаканчика лимонаду за 1$ кожний, що означає (1$ \* 64 стаканчика) = 64$.

Отже, 64$ наш дохід.

Розрахунок собівартості товарів

Ми потратили 17.60$ на інгредієнти.

Отже, 17.60$ це наша собівартість товару.

Розрахунок прибутку

Отже, (64$ - 17.60$) = 46.60$, наш прибуток.

Саме так!

Наша винагорода

Ти добре попрацював сьогодні! А тепер давай купимо ту гру і розважимося.

Ура!

**Сем, менеджер з постачання**

Стратегії ланцюгів постачання

У майстерні з ремонту iPhone

Привіт, Сем, цього року ми полагодили 50 iPhone.

Поточна кількість завдань

Чудово! Над скількома iPhone ми працюємо зараз?

Більше на підході

Зараз ми працюємо над 5, але незабаром з’являться ще 10.

Залишковий рівень запасів?

Скільки деталей у нас є?

Нам вистачить ще на 5 телефонів.

Дата закінчення інвентаризації

Це триватиме ще близько трьох тижнів.

Час очікування запасів

Оскільки доставка запчастин займає два тижні, будь ласка, замовте ще трохи.

Добре!

Поговоріть зі своїми працівниками

Кевін займається ремонтами iPhone

Привіт Кевін, як справи?

Замовлень більше, ніж ми можемо обробити

Ми отримуємо більше замовлень, ніж можемо опрацювати!

Кожна людина працює окремо

Хмм… Ви працюєте на різних телефонах?

Так, працюємо.

Спеціалізуйтеся на одній навичці

Спробуйте так, кожен із вас зосередиться на ремонті певної частини.

Спеціалізація = ефективність

Якщо кожен буде робити щось одне, телефони будуть лагодитись швидше.

У цьому є сенс!

Джим кличе Сема

Сем!

Пропозиція зі знижкою

Наша транспортна компанія пропонує 10% знижку, якщо ми відправимо набагато більше за один раз.

Скільки коробок для отримання знижки?

Скільки коробок потрібно відправити за один раз?

10 коробок.

10% від 3$ це...

Зараз ми платимо 3$ за коробку, тому 10% знижка заощадить нам (3$ \* 10) = 30 центів за коробку.

30 центів помножити на 200$ це…

Якщо ми будемо ремонтувати 200 телефонів на рік, ми заощадимо загалом (200$ \* 0.30) = 60$ за рік.

Угода укладена

Ми згодні на угоду!

Добре!

Менеджер з постачання

Я багато чого у Вас вчуся.

Одного разу я хочу стати менеджером з постачання.

Великі переваги

Ви маєте чудову роботу і заробляєте багато грошей.

Це весело!

І це весело!

**Джеймс молодший лідер**

Взяти на себе відповідальність за групу

Час на заняття

Гаразд клас, у нас зранку є проект.

Об’єднайтеся в групи

Об’єднайтеся в групи. Я хочу, щоб Ви проявили творчість і побудувати щось із паличок для морозива. Команда-переможець матиме довгу перерву! Ви маєте 10 хвилин.

Почнемо!

Я думаю нам треба побудувати будинок!

Ні, давайте побудуємо літак!

Думай наперед

Хлопці, у нас лише 10 хвилин. Нам потрібно побудувати щось просте.

Візьми на себе відповідальність

Гаразд, що нам тоді будувати?

Нехай інші допоможуть вибрати

Будиночок на дереві – це швидко і просто. Що ви думаєте про це?

Звучить непогано!

Почніть з плану

Зачекайте, давайте спочатку сплануємо.

Розглянемо доступні інструменти

У нас є 25 паличок. Якщо ми використаємо 5 паличок для дерева, то залишиться 20 для будиночку на дереві.

Закінчення плану

Тоді, якщо ми використаємо 18 для підлоги та стін, у нас залишаться 2.

Вислухайте ідеї кожного

Ми можемо зробити так, щоб ці 2 дітей грали в будиночку на дереві.

Класна ідея, Мейсон.

Одна дитина не працювала

Тримайте групу у фокусі

Джеку, нам би дуже знадобилася твоя допомога. Як що до того, щоб пограти на перерві?

Дай кожному роботу

Джеку, можеш попрацювати на дереві? Мейсон, ти можеш зробити підлогу?

Я зроблю стіни.

Фінішна частина

Добре, давайте склеїмо його разом.

Виконано

Сподіваюсь, ми переможемо!

Виглядає добре!

Виконано!

Час для фінального суддівства

Гаразд, клас! Давайте подивимось на проєкти.

Ця група не планувала свій час

Перша група спробувала побудувати будинок, але не закінчила його.

Ця група не планувала їхні інструменти

Друга група намагалася побудувати стіл, але не мала достатньо паличок.

Група Джеймса виконала чудову роботу!

Третя група збудувала чудовий будиночок на дереві!

Будиночок на дереві виграв!

Дуже гарна робота. Як Вам це вдалося?

Відповідь Мейсона

Ну, я хотів побудувати будинок, але Джеймс показав, що це займе багато часу.

Відповідь Джека

Джеймс сказав мені, що було б набагато краще погратись після того, як ми закінчимо проєкт.

Додаткове поглиблення!

Чудова робота Джеймс! Ти був чудовим лідером. Тож іди розважайся з додатковим доступом.

Ура!

**Томас – командний гравець**

Перемога через командну роботу

Перерва! Обирайте футбольні команди!

Добре! Обирайте футбольні команди!

Я обираю…

Я обираю Джона!

Ніхто не обрав Томаса…

Боббі!

Ще не обрали…

Карлос!

Облом… Томаса обрали останнім

Гаразд, я обираю Томаса.

Схоже, це буде важка гра для команди Томаса

Хлопці, це буде важка гра.

Починаємо футбольний матч!

Я зараз заб’ю!

Команда Томаса пропускає гол

Дідько!

О, ні! Інша команда забила

Занадто легко!

Інша намагається

Дай мені м’яч. Я зараз заб’ю!

Команда Томаса пропустила знову

Ні! Я знову заблокований.

Вони занадто сильні…

Ха-ха! Ми занадто хороші для них.

Як ми виграємо?

Вони дуже сильні. Як нам їх перемогти?

Томас має ідею

Хлопці, ми повинні грати як команда. Повторюйте за мною!

Пограймо в м’яча!

Томас перехоплює м’яч!

Що!?

Томас передає м’яч!

Тримай!

М’яч повертається до Томаса

Твій м’яч Томас!

Томас забиває!

Так!

Не може бути!

Не може бути!

Ох, ох, це виглядає погано!

Я йду!

М’яч заблоковано!

Не так швидко!

Команда Томаса отримує м’яч!

Дай його Томасу!

Над головою!

Ух ти!

Томас знову забиває!

Юхуу!

Ох, ох. Він виглядає божевільним!

Гаразд! Ось так!

Вони йдуть!

В атаку!!

Томас заблокував м’яча!

Аргх.

Томас пасує!

Ось!

Пас повертається до Томаса!

Твій зараз!

Томас знову пасує!

Йду до вас!

Інша команда не встигає!

Вони занадто швидкі…не можуть…дихати…

Гол!

Так!

Ми всі любимо Томаса - командного гравця!

Командна робота Томаса принесла нам перемогу!

**Зробіть правильно з першого разу**

Важливість планування

Міський фестиваль

Ласкаво просимо на міський фестиваль!

У нас є конкурс для Вас.

Конкурс продажів

Перша команда, яка продасть 10 батончиків, отримує цього ведмедя!

Джейкоб та Олівія змагаються за ведмедя

Ох, я б хотіла мати того ведмедя.

Генрі та Софія також змагаються…

Тобі потрібно виграти того ведмедя для мене…

Джейкоб та Олівія мають план

Нам потрібно знайти швидкий шлях, щоб продати батончики.

Правильно, сплануймо.

Генрі та Софія не мають плана

Давай почнемо продавати зараз!

Так, ми не можемо гаяти часу!

Продаж не тій аудиторії

Агов! Купіть ці батончики в нас.

Знайдіть клієнтів, які хочуть ваш продукт

Добре, більшість людей на фестивалі зараз – люди похилого віку.

Звичайно. Вони не куплять батончики.

Спланували та знайшли цільову аудиторію

Нам потрібно знайти деяких молодих людей.

Так, які дійсно голодні.

Спробуємо в парку!

Джейкоб та Олівія розпочали

з вічливого ставлення до клієнтів

Привіт! Ми продаємо ці батончики за 1$ кожний.

Чи хотів бит и один?

Все ще поспішаємо і плануємо

Ну, це не спрацювало.

Давай побіжимо в магазин і продамо їх там.

Погане обслуговування клієнтів

Чи будете Ви купувати наші батончики по 1$ за кожний?

Магазини купують продукти за низькими цінами,

а продають за вищими

Вибачте, але ми продаємо батончики по 1$ за кожний.

Це означає, що нам потрібно купувати їх по 50 центів, щоб отримати прибуток.

Генрі та Софія вирішили спробувати в парку

Знову заниження!

Чекай, я маю ідею!

Давай спробуємо в парку.

Відвідувачі парку вже купили батончики…

Хто продав усі батончики?

Що?

Хто продав усі батончики цим людям?

Це Джейкоб і Олівія…

Тримайте!

Дякую!

Усе продано!

Ну ось і все!

Чудово! Ходімо за призом.

Приз дістається Джейкобу та Олівії!

Ого, це було швидко!

Ось Ваш приз!

Головний приз

О, мені це подобається!

Трохи планування часу зараз,

заощадило багато часу пізніше…

Як Ви так швидко їх продали?

Ми спланували і зробили все правильно з першого разу.

Тож ми не витрачали час на помилки.

Генрі та Софія поспішили з конкурсом і зазнали невдачі...

Чому ви про це не подумали?

Ти мене підганяв!

**Ісаак Інвестор**

Як вкласти гроші в справу

Вітаємо Ісаака з днем народження!

Відкривай свої подарунки, Ісааку!

Подарунки Ісаака

Ого, я отримав 65$ на день народження!

Що купити?

На що ти збираєшся їх витратити?

Нові класні туфлі?

Блискучий новий велосипед?

Інвестування

Ні, я інвестую.

Що таке інвестування?

Що це означає?

Так, чому б тобі не зробити з ними щось веселе?

Інвестувати краще, ніж витрачати

Буде весело. Після того, як я їх вкладу, у мене буде достатньо, щоб купити нові туфлі і новий велосипед!

Інвестування може принести тобі більше грошей

Ого, справді? Але ж у тебе лише 65$. Як ти можеш купити і те, і інше?

Дозвольте мені показати вам...

Тиждень потому...

Ісааку, у мене закінчуються лимони, а я не маю грошей, щоб купити ще!

Я позичу тобі 10$. Все, що тобі потрібно зробити, це повертати мені по 5$ на тиждень до кінця літа.

Перша інвестиція Ісаака

Чудово, дякую!

Пізніше того ж дня...

Гей, братику, позичиш мені 20$ на бензин?

Я дам тобі 20$, якщо ти погодишся віддавати мені по 5$ щодня наступного тижня.

Друга інвестиція Ісаака

Гаразд, мабуть.

Через кілька днів...

Ісааку, можеш позичити 35$ на нову гру? У мене не вистачає грошей, але вони мені потрібні зараз.

Це багато грошей

Це багато грошей, але добре. Ти повинен будеш віддавати мені по 10$ зі своїх грошей щотижня до кінця літа.

Пропозиція Ісаака

До кінця літа залишилося 5 тижнів, отже, ти будеш винен мені 50$.

Третя інвестиція Ісаака

Домовились! Я хочу гру зараз!

Джилл розплачується з Ісааком

Ось твої гроші, Ісааку! П'ять доларів, помножити на п'ять тижнів, буде 25$.

Старший брат повертає Ісааку гроші

Тримай, братику. П'ять доларів, помножити на сім днів, буде 35$.

Тодд повертає Ісааку гроші

Як і обіцяв, ось 50$, які я тобі винен.

Нові іграшки Ісаака

Ого, Ісааку! Поглянь на свій новий велосипед і черевики!

Як ти все це купив?

Стратегія Ісаака

Я дав три поки зики людям, які потребували грошей, і щоразу переконувався, що вони повертали мені більше, ніж позичав.

Позичили гроші на підтримку бізнесу

Спочатку я позичив Джилл 10 на її лимонадний бізнес, а вона повернула мені 25$.

Позичив гроші, щоб допомогти оплатити

витрати на автомобіль

Потім я позичив гроші моєму братові 20$ купити газ, і він повернув мені 35$.

Позичив гроші людині, яка хотіла мати щось зараз

На останок, я позичив Тодду 35$ купити нову гру, а він повернув мені 50$.

Загальний прибуток

Загалом, я позичив 65$, а отримав назад 110$!

Інвестуйте свої гроші

Це називається інвестуванням, і саме тому у мене є достатньо грошей, щоб купити всі іграшки, які я хотів!

**Кріс – касовий менеджер**

Процес руху грошових коштів

Ми отримали прибуток

Чудові новини! Цього року наш бізнес приніс прибуток у розмірі 490$.

Визначтеся з бюджетом на наступний рік

Нам потрібно вирішити, як витратити ці гроші.

Оборотний капітал

Нам потрібно витратити 100$, щоб купити більше витратних матеріалів.

Бізнес використовує оборотній капітал

для своєї діяльності

Ти правий, Сем. Нам потрібен оборотний капітал для ведення бізнесу.

Маркетингова компанія

Ми повинні витратити 200$, щоб запустити цільову маркетингову кампанію.

Маркетингова кампанія для залучення нових клієнтів

Правильно. Ми могли б збільшити продажі, якби більше людей знали про продукт.

Інвестиційна можливість

Ми повинні витратити 150$ на деякі інвестиційні можливості.

Інвестиції примножують ваші гроші з часом

Чудова ідея! Зараз є кілька чудових інвестиційних можливостей.

Бюджет на наступний рік

Отже, ми маємо 100$ на оборотний капітал + 200$ на маркетинг + 150$ на інвестиції = 450$ бюджет на наступний рік.

Розділена виплата

З початку ми мали (490$ - 450$) = 40$ залишилося, я оголошую про виплату дивідендів у розмірі 40$.

Розподіл прибутку між акціонерами

Дивіденд означає, що кожен акціонер (кожен з нас), отримує частину прибутку.

Кожен акціонер отримає 10$ дивідендів

Правильно, Ісаак.

40$ дивідендів на 4 людини = 10$ отримає кожен з нас.

Дивіденди стимулюють зростання бізнесу

Це означає, що кожен з нас отримає 10$? Чудово!

У конкурента все добре

З інших новин, я чув, що наш конкурент заробив 1.000$ цього року.

Однак…Конкурент виплатив весь прибуток

у вигляді дивідендів

Так, це набагато більше, ніж ми заробили, але вони виплатили все це у вигляді дивідендів.

Не інвестувати в бізнес небезпечно

Оскільки вони не інвестують у бізнес, я думаю, що наступного року у них будуть проблеми з роботою.

3 місяці пізніше – щоквартальна зустріч

Чудові новини для нас!

Наш конкурент вийшов з бізнесу.

Конкурент пішов з бізнесу

Ми були праві. Вони не інвестували у свій бізнес і не могли продовжувати працювати.