

“ІТ-майбутнє України”

Clear Digital.

Decorative wavy lines in blue and black on the left side of the slide.

місія вебінару

Проводимо первинний аналіз

Створюємо екосистемну стратегію

Проводимо глибокий аудит

Визначаємо необхідні зміни

Супроводжуємо нові процеси

Супроводжуємо нові процеси

Плануємо наступні кроки



Ніша - будівництво

Затримки та помилки в управлінні проектом
обміні документами та завданнями з будівельниками,
архітекторами, дизайнерами, продавцями тощо.

Ніша - промислове виробництво

Недотримання якості та термінів виготовлення
продукції

контроль обсягів продукції

низька залученість виробничих працівників.

Роздрібна торгівля та дистрибуція



Створити нову екосистему та культуру управління проектами, які зменшать затримки та помилки

- Потенційна економія 200 000 доларів на рік + більш ефективне використання часу керівників проектів на те, що дійсно важливо
- Нова культура управління проектами: менеджери самостійно підтримують роботу за новими правилами, залучають і навчають колег, запобігають затримкам і помилкам.



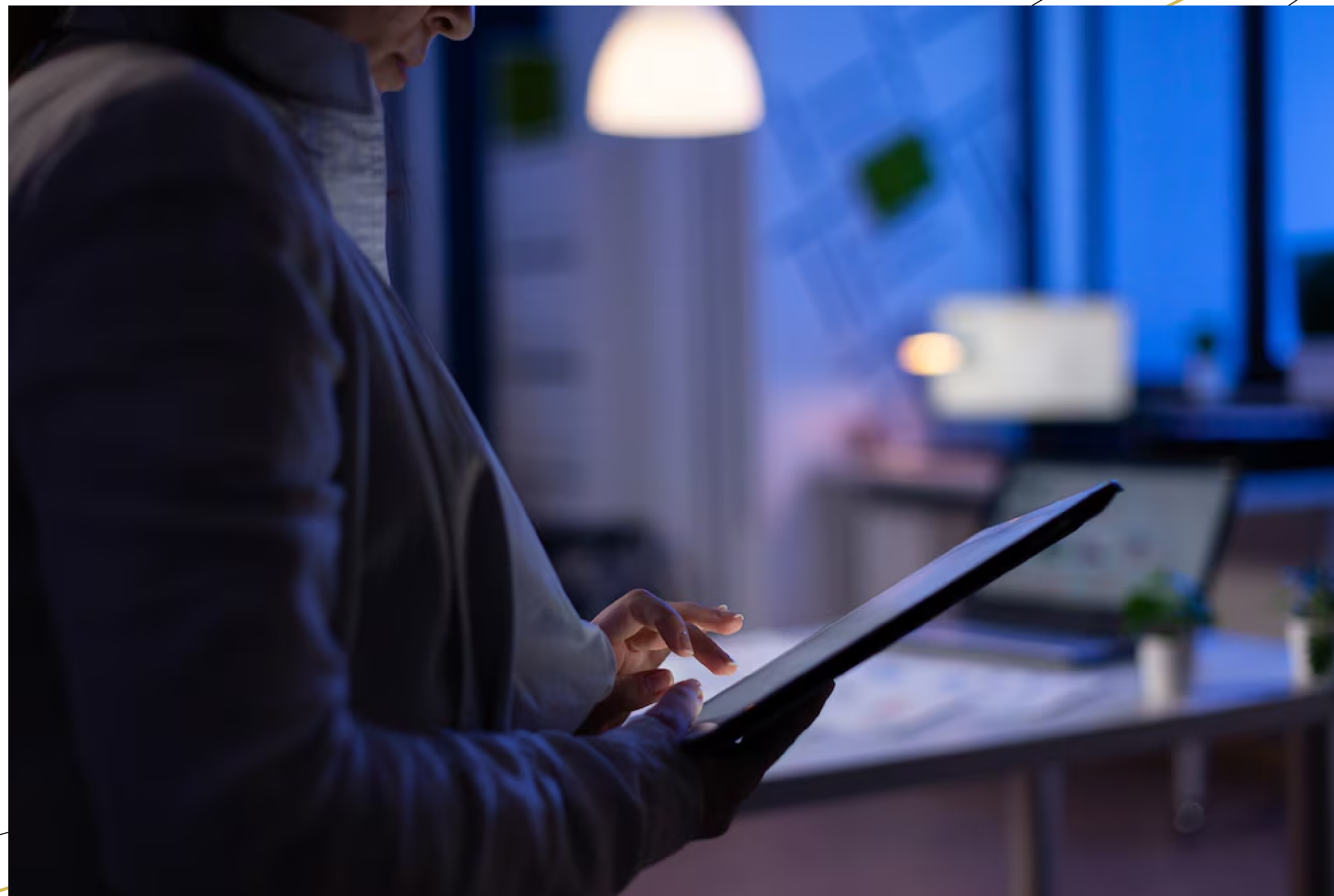
Створити нову екосистему та культуру управління виробництвом, яка покращить якість, терміни та залучення працівників

- 30% до якості та швидкості виробництва
- Нова Employee Work Culture: залучили співробітників, далеких від цифрових технологій, до активного використання нових систем



Побудувати нову Екосистему та Культуру компанії, яка зніме завдання з власника, покращить бізнес-процеси, ІТ-інфраструктуру та обслуговування клієнтів

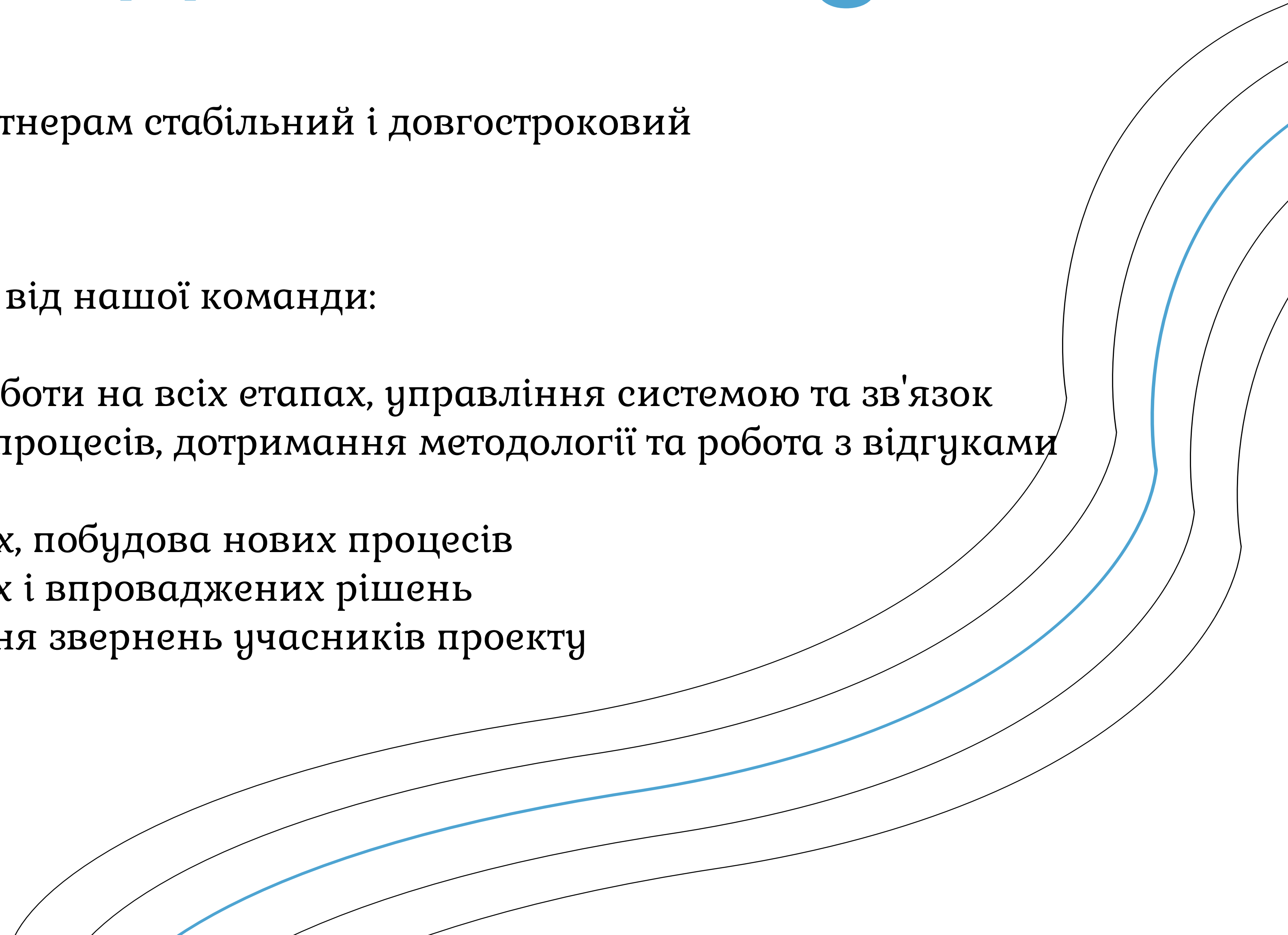
- На 80% скорочено робочий час власника
- Нова культура роботи співробітників: нове обслуговування клієнтів, яке дозволяє клієнтам легко планувати, відстежувати доставку та оцінювати якість послуг і продуктів



приєднуйся до Clear Digital

Наша мета — дати компаніям-партнерам стабільний і довгостроковий результат.

На що клієнт може розраховувати від нашої команди:

1. Швидкість і якість проектної роботи на всіх етапах, управління системою та зв'язок
 2. Якість продукту та внутрішніх процесів, дотримання методології та робота з відгуками клієнтів
 3. Повнота та якість аналізу даних, побудова нових процесів
 4. Велика кількість налаштованих і впроваджених рішень
 5. Швидкість та повнота вирішення звернень учасників проекту
- 

Наша компанія:

Наша компанія існує на ринку з 2017 року.

Виручка цих компаній після нашого співробітництва становить більше \$25 000 000 на рік.

- Зосереджується на розвитку клієнтів
- Має фіксовану ціну підписки на послуги
- Вирішує всі питання з IT та іншими процесами
- Обирає довгострокове партнерство
- Впроваджує зміни до бізнес-моделі
- Проводить комплексні зміни компанії
- Продає тільки те, що дійсно потрібно клієнту

Інші компанії:

- Зосереджуються на розробці IT-продукту
- Мають постійні зміни в прайс-листі
- Відповідають тільки за свою частину роботи
- Ведуть тимчасову проектну роботу
- Впроваджують окремі інструменти
- Обирають «покрокові» зміни в компанії
- Продають те, що збільшить їхній прибуток

Що клієнт отримує від наших послуг:



Від \$300 000 економії на рік на фонді заробітної плати

+30% до швидкості операційних процесів

Управління компанією через смартфон

Можливість автоматизації 100% процесів

За цей час ми допомогли
діджиталізуватися більш ніж 20
компаніям-представникам середнього
та великого бізнесу.

A large gray rectangle occupies the left side of the page. To its left, several thin, curved lines in black and yellow extend from the edge of the frame. Above the rectangle, more curved lines in black and yellow are visible.

Наші контакти:

Менеджер з комунікацій Артем - +380970000000