

Домбровская Еелена

Контакты:

Телефон: +7 (911) 672-95-85

E-mail: dombrenok@yandex.ru

**Желаемая позиция:**

Руководитель проектов

Организатор мероприятий

PR-менеджер

**График работы:**

Полная занятость / частичная занятость

Гибкий график, возможность удалённой работы

Готова к редким командировкам

**Профессиональный опыт**

**Февраль 2024 — настоящее время (1 год 1 месяц)**

ЭТАЖИ, агентство недвижимости Архангельск:Специалист по недвижимости, куратор межрегионального направления

Работа с недвижимостью: Помогаю клиентам на всех этапах покупки и продажи недвижимости, обеспечиваю высокое качество сервиса и удовлетворённость клиентов.

Развитие межрегиональных связей: Укрепление партнёрских отношений между филиалами сети, что позволило увеличить объём операций.

Проведение мероприятий: Организовывала и проводила мероприятия, направленные на укрепление позиций компании на рынке.

Обучение специалистов: Провожу обучение коллег по работе с недвижимостью в других регионах. Организую онлайн и офлайн обучение специалистов, выездные брокер-туры в др города.

Рост показателей: Добилась увеличения входящих и исходящих заявок на недвижимость, что положительно отразилось на общих результатах компании.

**Май 2017 — Ноябрь 2023 (6 лет 7 месяцев)**

ESTET: Директор по развитию бизнеса

Активно развивала бренд компании, расширяя клиентскую базу и увеличивая узнаваемость ESTET в Архангельске.

Искала и привлекала квалифицированных сотрудников, проводила первичные собеседования.

Разрабатывала и создавала визуальную идентичность компании: визитки, листовки, приглашения и логотипы.

Вела группу VK и личный бренд руководителя, повышая лояльность аудитории и привлекая новых клиентов.

Контролировала финансовую документацию

**Август 2012 — Август 2023 (11 лет 1 месяц)**

ИП Бондаревский: Эксклюзивный торговый представитель

Расширяла географию присутствия компании, находя новые рынки сбыта и увеличивая продажи.

Вела учёт задолженностей, контролируя своевременность платежей и минимизируя риски неплатежей.

Регулярно выполняла и перевыполняла планы продаж.

**Август 2011 — Август 2012 (1 год 1 месяц)**

ЗАО "Помор Лайн": Менеджер по работе с клиентами

Ведение переговоров и подписанием контрактов с новыми клиентами.

Отслеживала дебиторскую задолженность.

Разрабатывала коммерческие предложения.

**Март 2010 — 2011**

Институт переподготовки и повышения квалификации работников образования: Специалист отдела маркетинга

 Проводила внутренние и внешние исследования рынка, изучала конкурентов, анализировала продукцию и предлагала стратегии улучшения.

Занималась разработкой медиапланов и проведением рекламных кампаний.

Организовывала и участвовала в выставках, представляла компанию на региональных мероприятиях, укрепляя репутацию института.

**Октябрь 2009 — Январь 2010 (4 месяца)**

ООО "Для Вас": Руководитель отдела рекламы

Руководила работой менеджеров по рекламе, мотивируя их на достижение результатов.

Поддерживала и расширяла клиентскую базу.

Контролировала дебиторскую задолженность, добиваясь своевременности выплат.

**Ключевые компетенции:**

Управление проектами

Развитие бизнеса

Работа с клиентами

Маркетинг и реклама

Ведение переговоров

Личностные качества:

Ответственность

Стрессоустойчивость

Креативность

Коммуникабельность

Ориентация на результат

Образование:

Институт переподготовки и повышения квалификации работников образования (специалист отдела маркетинга)

Высшее образование (специальность: менеджмент)